



МОСКОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
ГУМАНИТАРНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

№3, 2016
ISSN 2306-5362

Via scientiarum - ДОРОГА ЗНАНИЙ



Научный периодический
рецензируемый журнал

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Московский государственный
гуманитарно-экономический университет

**VIA SCIENTIARUM —
ДОРОГА ЗНАНИЙ**

*Научный периодический
рецензируемый журнал*

№ 3, 2016

«VIA SCIENTIARUM – ДОРОГА ЗНАНИЙ»

Научный периодический рецензируемый журнал

№ 3, 2016

Состав Редакционного совета

Председатель Редакционного совета	проректор по учебно-вос- питательной работе, канди- дат педагогических наук, профессор, почётный ра- ботник ВПО России	Зозуля Валерий Иванович
Главный редактор -	кандидат экономических наук, доцент, председатель Совета молодых ученых МГГЭУ	Литвиненко Инна Леонтьевна
Экономические науки – 08.00.00	доктор экономических наук, профессор кандидат экономических наук, доцент	Аллахвердиева Лейла Мадат кызы Султанова Муслима Каримджоновна
Социологические науки – 22.00.00	кандидат социологических наук кандидат социологических наук, доцент	Воеводина Екатерина Владимировна Жигаева Камила Вагифовна
Философские науки – 09.00.00	доктор философских наук, профессор доктор философских наук, доцент кандидат философских наук, доцент	Герасимов Анатолий Васильевич Ореховская Наталья Анатольевна Воронцов Евгений Алексеевич

Филологические науки – 10.00.00	кандидат филологических наук, доцент	Богатырева Светлана Николаевна
	кандидат филологических наук	Джабраилова Валидэ Саидовна
	кандидат филологических наук	Мельцаев Дмитрий Михайлович
Юридические науки – 12.00.00	кандидат юридических наук	Хакимов Руслан Мадаминджанович
	кандидат юридических наук	Шахбанова Юлия Алимбековна
Педагогические науки – 13.00.00	кандидат педагогических наук, доцент	Руденко Игорь Леонидович
Психологические науки – 19.00.00	кандидат педагогических наук, доцент	Вязовова Наталия Владимировна
Математика – 01.01.00	доктор физико-математических наук	Кадымов Вагид Ахмедович

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

107150 г. Москва,
ул. Лосиноостровская, д.49,
Редакция журнала
«Via scientiarum — Дорога знаний»
Телефоны: (499) 160-92-00;
(499) 748-32-36.
Факс: (499) 160-22-05.

Номер свидетельства
о регистрации средства массовой
информации
ПИ №ФС 77-61984 от 02.06.2015
ISSN 2306-5362
Интернет: www.mggeu.ru,
e-mail: litvinenko@mggeu.ru

Содержание

<i>Алексеева А.А.</i> Установление отцовства и установление факта признания отцовства. Сравнительно-правовой анализ.....	7
<i>Бабкова Е.М.</i> Социально-профессиональная активность женщин и их отношение к безработице.....	13
<i>Борисова Е.Ю.</i> Российская модель управления персоналом	17
<i>Васильченко А.В., Мецьева А.Р.</i> Рынок венчурных инвестиций в России: проблемы и перспективы развития	21
<i>Верхов М.В.</i> Проблема избрания меры пресечения в уголовном процессе	28
<i>Волкова Е.А., Морозов Г.В., Лапин К.В.</i> Развитие сферы информационных услуг как конкурентоспособной среды национальной экономики	33
<i>Дамиев С.Т.</i> Анализ стилей руководства студентов-бакалавров (на примере МГЭУ).....	44
<i>Довнар А.Н.</i> Правовые проблемы, связанные с вопросами регулирования применения современных репродуктивных технологий	50
<i>Домнин В.А.</i> Убийство матерью новорожденного ребенка уголовно-правовая характеристика преступления.....	56
<i>Киселева А.П.</i> Уголовно-правовая ответственность за жестокое обращение с животными.....	61
<i>Клоднички Л.В.</i> Управление маркетинговой деятельностью в условиях современного рынка	66
<i>Левичев Н.В.</i> Контроллинг как концепция и инструмент управления: теоретические аспекты и проблемы применения	71

<i>Левичев Н.В.</i> Создание предприятия малого бизнеса - возможность для лиц с инвалидностью и ОВЗ реализоваться профессионально	78
<i>Лобова Л.В.</i> Особенности предоставления жилых помещений по договору социального найма инвалидам, страдающим психическими расстройствами	83
<i>Михайлова Д.А.</i> Цели уголовного наказания	89
<i>Мишина К.Е.</i> Налог на имущество физических лиц: новый расчет	94
<i>Новикова А.И.</i> Основные направления развития малого и среднего бизнеса в условиях импортозамещения	101
<i>Пантелеева Е.Н.</i> Перспективы инновационного развития в посткризисный период	106
<i>Пескова В.О.</i> Современные стратегии развития бизнеса	113
<i>Попченко В.А.</i> Актуальные проблемы права собственности юридических лиц	120
<i>Приходько А.Г.</i> Необходимая оборона в уголовном законодательстве Российской Федерации	123
<i>Свандлунова Е.В.</i> Управление товарными запасами на предприятии	129
<i>Симонова В.М.</i> Нотариат в России: возникновение и основные этапы развития	132
<i>Созинова В.В.</i> Проблемы подготовки нефинансовой отчетности по стандартам GRI	138
<i>Сокова Г.Е.</i> История развития системы уголовных наказаний в советский период	144
<i>Стриганова В.В.</i> Коучинг как социальный феномен	151

<i>Сунгаева А.С., Тинькова Н.В.</i> Выявление тенденций развития банковского сектора на примере лидирующих банков	155
<i>Сухомлин И.В.</i> Судебная защита экологических прав личности: актуальные вопросы теории и практики	162
<i>Трямкин Д.В.</i> Применение 3-D технологий в криминалистике: проблемы и перспективы	168
<i>Федосеева Я.С.</i> Трансформация гендерных моделей в современном обществе	173
<i>Федотова В.А.</i> Информационные платформы поддержки МСП: поиск новых регионов	177
<i>Шарапова М.А.</i> Принципы уголовного права	181
<i>Шаповалова О.Н.</i> Образование третьего тысячелетия: управленческая парадигма	186
<i>Шаповалова О.Н.</i> Методы формирования компетенций руководителя образовательного учреждения	192
<i>Шилова Т.С.</i> Зависимость экономики РФ от нефти и пути выхода из проблемы	197
<i>Ясечко Я.С.</i> Организационные возможности и потенциал организации.....	203

УДК 60.52
ББК 67.400.5

А.А. Алексеева
Научный руководитель: к.ю.н., доцент В.В. Андрианова

**УСТАНОВЛЕНИЕ ОТЦОВСТВА И УСТАНОВЛЕНИЕ ФАКТА
ПРИЗНАНИЯ ОТЦОВСТВА.
СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ**

**ESTABLISHING PATERNITY AND FACT-FINDING
OF PATERNITY. COMPARATIVE LEGAL ANALYSIS**

АЛЕКСЕЕВА Александра Андреевна - студентка 3 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: sashalex2966@mail.ru).

Научный руководитель:

АНДРИАНОВА Валерия Валерьевна - к.ю.н., доцент, кафедра «Гражданское право и процесс» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: lera3108@bk.ru).

ALEXEEVA Alexandra Andreevna - 3rd year at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: sashalex2966@mail.ru).

Research Supervisor:

ANDRIANOVA Valeria Valerevna - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Civil Law and Process», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: lera3108@bk.ru).

Аннотация. В российском законодательстве довольно чётко прописаны правила установления отцовства и установление факта признания отцовства, но данная система норм совершенно не приспособлена к современным реалиям, с которыми сталкиваются участники процесса при установлении связи между отцом и ребёнком.

Ключевые слова: установление отцовства; установление факта признания отцовства; сравнительно-правовой анализ.

Abstract. Russian legislation quite clearly spelled out rules for the establishment of paternity, but this system of norms completely adapted to the current realities faced by stakeholders in establishing the relationship between father and child.

Key words: establishing paternity; comparative legal analysis.

В наши дни, современный мир претерпевает многочисленные изменения, которые не обошли стороной и такой социальный институт, как семья.

Они сподвигли к возникновению кризиса традиционной семьи и распространению разных форм фактических браков. Все больше и больше людей отодвигают процесс создания семьи на второй план и ставят карьеру и личные интересы на первое место. Это приводит к резкому увеличению количества внебрачных детей.

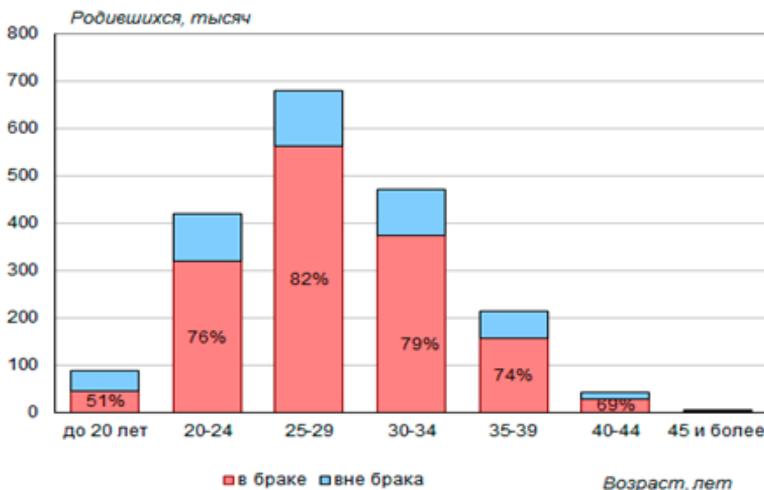


Рисунок 1 - Распределение родившихся живыми по возрасту и брачному состоянию матери, 2014 г., тыс. человек и % родившихся в зарегистрированном браке

Доля родившихся вне зарегистрированного брака выше всего в младших возрастных группах (93% у матерей в возрасте до 15 лет, 49% в возрасте 15-19 лет). Ниже всего доля родившихся вне зарегистрированного брака у матерей, которые родили в возрасте 25-29 лет (18%). С повышением возраста матери эта доля увеличивается - с 21% в возрастной группе 30-34 года до 34% в группе 45-49 лет и 45% в группе 50-54 года [4].

По сравнению с 2012 г., доля родившихся вне зарегистрированного брака снизилась в 77 из 83 регионов-субъектов федерации (без Крымского федерального округа). В двух регионах - в Пензенской области и Кабардино-Балкарской Республике - она осталась на том же уровне, а в четырёх - республиках Алтай, Дагестан, Чечне и Чукотском автономном

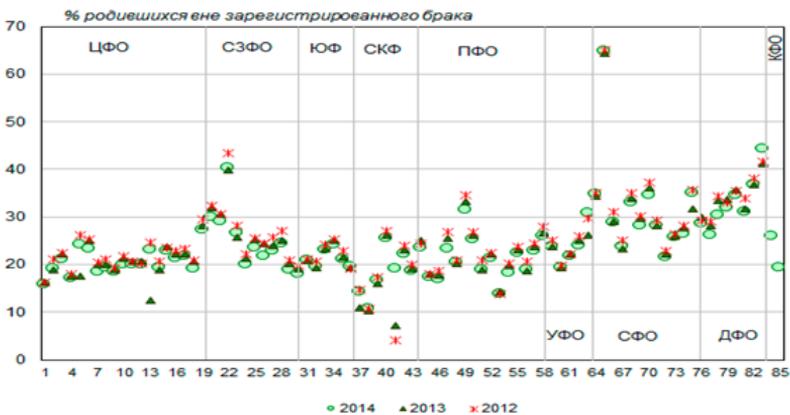


Рисунок 2 - Доля рoдившихся вне зарегистрированного брака по регионам-субъектам Российской Федерации в 2012-2014 гг., % от общего числа рoдившихся живыми

округе - увеличилась. Но если в трёх из них повышение можно считать несущественным, то в Чеченской Республике оно было очень значительным и не вполне объяснимым (если не принимать в расчет признание традиций многоженства): с 4% в 2012 г. до 7% в 2013 г. и 19% в 2014 г.[4].

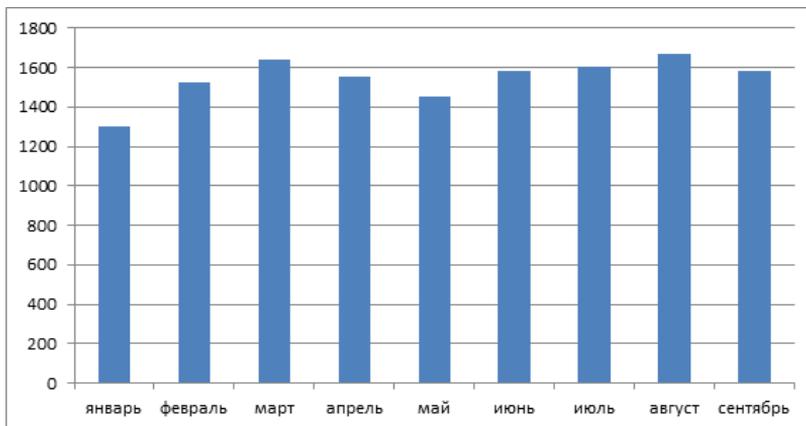


Рисунок 3 - Государственная регистрация установления отцовства в органах ЗАГС в г. Москва за 2016 г.

Возникают ситуации, когда незамужние женщины не желают регистрировать своего ребёнка на имя биологического отца и оформляются в качестве матерей-одиночек. Бывает, что дети, у которых нет официально отцов, остаются сиротами.

Кроме того, имеют место случаи, когда женщина находится в нерасторгнутом браке или получила свидетельство о расторжении брака, будучи в положении, живя с другим мужчиной. Возникает проблема, как оформить появившегося на свет ребёнка на имя биологического отца, а не на имя фактического или бывшего мужа.

Семейный кодекс РФ содержит ряд норм, прав и обязанностей родителей и детей, но проблема установления происхождения детей продолжает оставаться одним из самых важных вопросов гражданского судопроизводства.

Если установление материнства обычно не вызывает каких-либо проблем, то установить отцовство значительно сложнее, так как социальный статус отцовства менее определён. Это обусловлено тем, что связь отца и ребёнка менее тесная.

Таблица 1 - Факт признания отцовства

Установление отцовства	Установление факта признания отцовства
<p>Целью является установление/подтверждение/опровержение кровного родства между предполагаемым отцом и ребёнком. Следовательно, обязать биологического отца исполнять свой родительский долг, на основе закона и независимо от его личного отношения к этому.</p>	<p>Целью является подтверждение фактических семейных отношений между ребёнком и умершего мужчиной, признававшим себя его родителем. Таким образом ребёнок может быть признан законным наследником умершего и претендовать на наследство своего родителя; у несовершеннолетнего появится право на пенсию по потере кормильца; если отец умер насильственной смертью, ребёнок как потерпевший сможет получить возмещение вреда.</p>

<p>В добровольном порядке отцовство устанавливается по совместному заявлению родителей/ по заявлению отца при согласии Органа опеки и попечительства (если мать ребёнка мертва; признана недееспособной; находится неизвестно где; лишена родительских прав) [2].</p> <p>В судебном порядке отцовство устанавливается по заявлению фактического отца, претендента на отцовства, матери ребёнка, другого законного несовершеннолетнего ребёнка или самого ребёнка, достигшего 18 лет [2].</p>	<p>Устанавливается факт отцовства только в судебной форме по заявлению матери, опекуна (попечителя) ребёнка, по иску гражданина либо учреждения, на иждивении которого живёт несовершеннолетний, а также по иску самого ребёнка, выдвинувшего соответствующее требование после достижения им совершеннолетия.</p> <p>Только если у ребёнка нет другого юридически признанного отца [2].</p>
<p>Исковой давности по установлению отцовства в процессе нет [1].</p>	<p>Аналогично [1].</p>
<p>Для составления доказательной базы можно использовать:</p> <ul style="list-style-type: none"> а) Письменные доказательства; б) Показания свидетелей; в) Фотографии, Видео доказательства; г) Иные доказательства, способные подтвердить связь отца и ребёнка. <p>Основным наиболее достоверным доказательством в деле являются результаты Генетической Экспертизы [1].</p>	<p>Генетическая Экспертиза назначается при возникновении спора о том, признавал ли умерший гражданин ребёнка своим [1].</p>

Проблемы применения норм законодательства, регулирующего отношения в сфере установления отцовства:

1. В законодательстве РФ существует предписание, способное стать основанием для отказа в регистрации новорожденного ребёнка вдовам и недавно расторгнувшим брак матерям на имя биологиче-

- ского отца. Если до появления ребёнка на свет не истекло 300 дней после развода, закон обязывает отдел ЗАГС записать его на имя бывшего мужа матери новорожденного [2].
2. В случаях, когда суррогатная мать оставляет ребёнка себе, применению подлежит п. 2 ст. 48 СК РФ, согласно положениям которого отцом ребёнка считается её супруг независимо от его желания и осведомлённости. Это противоречит положениям ст. 31 СК РФ о совместном решении супругов вопроса отцовства. Данное положение ущемляет права настоящих родителей ребёнка, в том числе и биологического отца [2].
 3. При установлении отцовства в судебном порядке несовершеннолетние вправе предъявить иск по достижении четырнадцати лет (п. 3 ст. 62 СК РФ). В настоящей редакции по правилам ст. 49 СК РФ допускается установление отцовства по заявлению одного из родителей (но возрастные ограничения не указываются) [2].
 4. Я полагаю, что если ребёнок эмансипирован либо по другим причинам приобрёл полную дееспособность до достижения 18 лет может выразить своё мнение. Лица, приобретшие полную дееспособность до совершеннолетия, также могут быть заинтересованы в разрешении вопроса, о котором идёт речь. Другая, основная причина состоит в том, что родительские обязанности, предусмотренные главой 12 СК РФ, прекращаются не только по достижении детьми возраста восемнадцати лет, а также при вступлении несовершеннолетних детей в брак и в других установленных законом случаях (п. 2 ст. 61 СК РФ) [2].

Предлагаемые решения:

1. Предусмотреть в СК РФ исключения из принципа презумпции отцовства, сформулированной в ст. 48 СК РФ, которые устанавливали бы:
 - при наличии заявления биологического отца и матери ребёнка, официально состоящей в браке с другим мужчиной, записать ребёнка на имя настоящего отца;
 - внести изменения в СК РФ и ГПК РФ, в соответствии с которым процесс установления отцовства можно инициировать без согласия суррогатной матери её супругом и (или) биологическими родителями.
2. Дополнить ст. 49 СК РФ указанием на возраст заявителя - лица, достигшего четырнадцати лет.
3. Распространить действие п. 4 ст. 48 СК РФ также на лиц, которые приобрели дееспособность в установленном законом порядке до достижения ими восемнадцати лет.

Список литературы:

1. Гражданско - процессуальный кодекс от 14.11.2002 № 138-ФЗ (с изм. от 03.07.2016 № 272-ФЗ) // Собр. законодательства Рос. Федерации. - 2002. - № 46. - Ст. 4532.
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 дек. 1995 г. № 223-ФЗ (с изм. от 30.12.2015 № 457-ФЗ) // Собр. законодательства Рос. Федерации. - 1995. - №1. - Ст. 16; 2007. - № 30. - Ст. 3808.
3. Портал открытых данных Правительства Москвы. [Электронный ресурс]. URL: <http://data.mos.ru>. (Дата обращения 12.10.2016).
4. Демоскоп Weekly. [Электронный ресурс]. URL: <http://demoscope.ru>. (Дата обращения 12.10.2016).

УДК 316.4

ББК 88.5

Е.М. Бабкова

Научный руководитель: к.ф.н., доцент С.Д. Савенок

СОЦИАЛЬНО-ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ АКТИВНОСТЬ ЖЕНЩИН И ИХ ОТНОШЕНИЕ К БЕЗРАБОТИЦЕ

SOCIO-PROFESSIONAL ACTIVITY OF WOMEN AND THEIR ATTITUDE TO UNEMPLOYMENT

БАБКОВА Е.М. - студентка 3 курса факультета социология и психология ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: katik.babkova@mail.ru).

Научный руководитель:

САВЕНОК Сергей Дмитриевич - к.ф.н., доцент, кафедра «Социология» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: savenok-sergey@mail.ru).

БАБКОВА Е.М. - 3rd year student at the Sociology and Psychology Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: katik.babkova@mail.ru).

Research Supervisor:

SAVENOK Sergey Dmitrievich - Candidate of Philosophical Sciences, Associated Professor of the Department «Sociology», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: savenok-sergey@mail.ru).

Аннотация. В данной научной статье выявляются этапы становления нетрадиционного типа женщины в России. Также приведена статистика профессионального выбора женщин по руководящим областям, что помогает сделать заключение о трансформации роли женщины в обществе. На основе анализа социологических исследований о социальной роли женщины в обществе определены объективные и субъективные факторы, оказывающие влияние на отношение женщин к безработице.

Abstract. In this research article identifies the stages of development of non-traditional types of women in Russia. Also shows the statistics of the professional choices of women in the governing areas, which helps to make the conclusion about the transformation of the role of women in society. Based on the analysis of sociological research about the social role of women in society is determined by objective and subjective factors influencing women's attitudes to unemployment.

Ключевые слова: социальная роль женщины, женская безработица, объективные факторы, субъективные факторы.

Keywords: social role of women, female unemployment, objective factors, subjective factors.

Актуальность данной проблемы обусловлена трансформацией социальных ролей мужчины и женщины в условиях современной России. Во многих странах мира считается, что традиционная роль мужчины - кормилец семьи, а женщины - хранительницы очага. Однако по причине крупных структурных сдвигов в любом обществе распределение мужских и женских ролей может в какой-либо степени (значительной или незначительной) поменяться. В России случилось именно так. Исторически можно проследить пять этапов трансформации роли женщины в обществе.

Первый этап - конец XIX - начало XX вв. В связи с интенсивным развитием промышленности огромное количество крестьянских мужчин уходило из деревень на поиски временной работы в городе. На неопределенный срок хозяйкой в доме оставалась женщина, поэтому она была вынуждена брать на себя значительную часть мужских работ, в том числе и тяжелых.

Второй этап - 30-е гг. (сталинская индустриализация). Экстенсивное развитие народного хозяйства, возведение новых промышленных объектов увеличили потребность в рабочей силе, поэтому устраняется деление на сугубо мужские и сугубо женские социальные роли: женщинам становятся доступны почти все производственные и профессиональные роли.

Третий этап - послевоенное время. В связи с огромными потерями мужского населения после Великой Отечественной войны женщины в большинстве своем стали заменять мужчин на физически тяжелых работах. На данном этапе женщина становится главным субъектом послевоенного возрождения экономики и народного хозяйства.

Четвертый этап: эпоха развитого социализма. После войны в уже мирное время мужчина выполнял главным образом производственные роли, а женщина - и производственные, и семейно-бытовые. Эпоха развитого социализма добавила в социальный портрет россиянки новые черты, которые определились, исходя следующих обстоятельств: высокого уровня разводов; массового алкоголизма мужчин; пассивности мужчины в помощи женщине по домашнему хозяйству и т.д.

Пятый этап связан с переходом к рыночным условиям. В экономике произошли крупные структурные сдвиги, что привело к разорению целых отраслей хозяйства. Мужчины-кормильцы стали лишаться работы. Женщин безработица коснулась в большей степени. В новых, более суровых социально-экономических условиях происходит еще большее подражание женщин маскулинным образцам поведения.

Осваивая новую роль, женщины находят себе место в тех сферах, которые раньше никогда не считались «женскими». К тому же, многие женщины становятся незаменимыми лидерами, командирами, успешными руководителями в политике, армии, медицине. Женщины выходят за пределы социальной сферы, и отлично справляются с новыми для них профессиями. Так, например, если посмотреть статистику профессионального выбора мужчин и женщин по руководящим должностям за 2015 г., можно увидеть, что женщин-руководителей гораздо больше, чем мужчин. К примеру, должность директора магазина занимают 72% женщин, директора по персоналу - 74%, начальника отдела кадров - 86%, главного бухгалтера - 90%. [1]

Но все же, социологический опрос среди женщин 25-45 лет о роли и предпочтениях современных женщин дал следующий результат: 60% респондентов на первое место поставили семью, 25% отдали предпочтение в первую очередь карьере и 15% затруднились ответить [2].

Приведенный выше анализ основных этапов трансформации социально-профессиональной активности женщин, позволяет более детально разобраться в объективных основаниях изменения отношения женщин к безработице. Факторы, влияющие на отношение женщин к безработице можно разделить на объективные и субъективные.

Объективные факторы:

- сокращения рабочей силы;
- экономическая депрессия или застой, снижающий потребность в трудовых ресурсах;
- стигматизация, причисление женщин к «слабому полу»;
- предпочтения работодателей при отборе сотрудников;
- возраст;
- влияние культурных или семейных традиций.

Субъективные факторы:

- нежелание женщины работать;
- влияние мнения близких родственников;
- убежденность в том, что ведение домашнего хозяйства - это работа.

Несмотря на трансформацию профессиональных ролей женщины в обществе, основным предназначением женщины остается поддержание домашнего очага и продолжение рода. Однако женщины имеют возможность сами определять свою судьбу, а именно занимать высшие руководящие должности, а также осваивать профессии, традиционно считавшиеся мужскими.

Список литературы:

1. Вукович Г.Г., Гелета И.В. Рынок труда региона: вопросы теории и практики: монография. – Гамбург, 2011. - 323 с.
2. Данные социологического исследования ВЦИОМ. [Электронный ресурс]. URL: <http://wciom.ru/>. (Дата обращения 18.10.2016).
3. Рекрутинговый портал Superjob.ru. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.superjob.ru/>. (Дата обращения 18.10.2016).
4. Становление рынка труда: некоторые вопросы теории и практики // Труд и социальные отношения. - М., 2006. - № 1. - С. 50-57.
5. Федеральная служба государственной статистики РФ. [Электронный ресурс]. URL: <http://cbsd.gks.ru>. (Дата обращения 21.10.2016).

РОССИЙСКАЯ МОДЕЛЬ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

THE RUSSIAN MODEL OF PERSONNEL MANAGEMENT

БОРИСОВА Екатерина Юрьевна - студентка 3 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: katyshka_96@list.ru).

Научный руководитель:

БАБАНОВА Елена Михайловна - старший преподаватель, кафедра «Менеджмент организации» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: 7672213@mail.ru).

BORISOVA Ekaterina Yuryevna - 3rd year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: katyshka_96@list.ru).

Research Supervisor:

BABANOVA Elena Mikhailovna - Senior Lecturer of the Department «Management of Organization», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: 7672213@mail.ru).

Аннотация. *Становление российской модели управления персоналом происходит под воздействием американской и японской моделей, а также под влиянием российского менталитета, новых тенденций, социально-экономических и политических процессов и опыта прошлых поколений.*

Ключевые слова: *модель управления персоналом, российский менталитет, американская и японская модели управления персоналом.*

Abstract. *The formation of the Russian model of personnel management is under the influence of the American and Japanese models, and under the influence of the Russian mentality, new trends, socio-economic and political processes and experience of past generations.*

Keywords: *the model of personnel management, the Russian mentality, the American and Japanese model of personnel management.*

Сегодня Россия проходит тот этап развития рыночных отношений, который Европа прошла несколько десятилетий назад. Признанные практики управления, уже более 20 лет приходящие к нам из западного менеджмента, в России рассматриваются как образцы для подражания [7]. Хотя, на наш взгляд, не все западные практики применимы в российских условиях. В России нет такого богатого опыта управления предприятиями в условиях свободной конкуренции, какой имеется на Западе [6]. Российская модель управления персоналом основывается на мировоззрении и ценностях народа. В России всегда существовала самобытная национальная модель.

Процесс формирования российской модели управления персоналом проходил под влиянием следующих факторов:

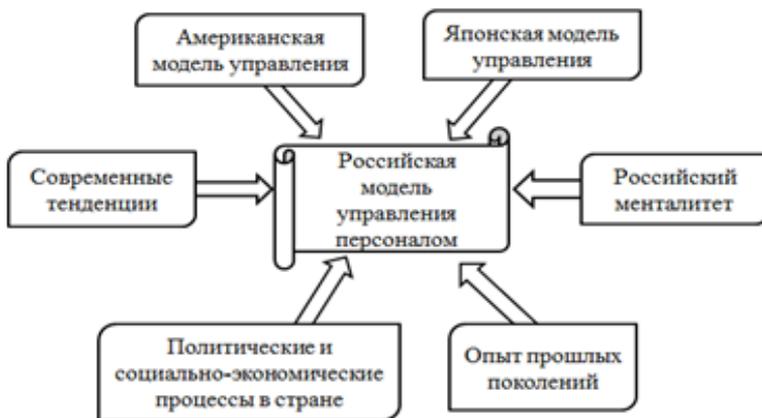


Рисунок 1 - Факторы, влияющие на формирование российской модели управления персоналом

Источник: Составлено автором.

Заимствование черт из американской модели управления происходит не слепо и бездумно, а на основании научно обоснованных мер и фактов. На крупных предприятиях, которые созданы частично на западном капитале, эксплуатация работников более жесткая, чем в таких же компаниях на Западе.

де. Согласно американской модели, каждый работник рассматривается как человек, способный занимать конкретное рабочее место [3]. На таких предприятиях работник может быстро сделать карьеру, но он часто не имеет никаких гарантий своей занятости через некоторый промежуток времени.

На предприятиях малого бизнеса один работник часто должен выполнять множество функций, которые ему несвойственны, что также как и в крупных компаниях, ведет к нестабильности положения работника [6; 7]. Руководство небольших компаний может использовать некоторые элементы американской модели, такие как жесткий отбор потенциальных работников по ряду завышенных критериев.

Еще одной чертой американской модели управления, которая практикуется в России, является индивидуальная ответственность работников. На российских предприятиях повышение по службе основано на личных способностях, деловых качествах, учете персонального вклада в деятельность организации, способности к восприятию нового и т.д.

В США действует жесткая структура подчинения. В российских фирмах эту черту переняли не полностью. Различия в социальном статусе и должностных обязанностях работников стимулирует желание к успеху, хотя и ведет к конкурентной борьбе.

В российской модели управления, также как и в американской, работники испытывают приверженность к профессии. Это означает, что человек может часто менять работодателя в рамках одной профессии.

На формирование российской модели управления персоналом оказывают влияние японские практики. На российских предприятиях, как и на японских, существует возможность обучения персонала. Работники могут проходить стажировки и курсы повышения квалификации за счет организации [2]. Работник имеет некоторые социальные гарантии. За проступок он не увольняется, а например, лишается премии, получает штраф или выговор. К работникам, имеющим большой стаж работы относятся лояльнее.

Но нельзя сказать, что российская модель управления персоналом основывается только на чертах японского и американского менеджмента. Все черты перестраиваются под особый российский менталитет.

Российская модель управления формируется также под влиянием опыта прошлых лет. В СССР существовал советский подход к управлению. При таком подходе отдавалось предпочтение однообразной работе, с небольшим заработком, а на руководящие должности претендовали люди, которые имеют большой опыт работы. На некоторых российских предприятиях до сих пор существует такой подход.

На российскую модель управления персоналом большое влияние оказывает российский менталитет [1]. Американские и японские компании, приходя на российский рынок со своей моделью управления, потерпели неудачи. Это произошло, потому что не учитывались особенности русского народа. Многие компании, смешав разные стили управления, создали свой личный стиль управления персоналом, тем самым повысив производительность.

Итак, мы пришли к выводу, что российская модель управления персоналом сочетает в себе черты американской и японской моделей, также происходит влияние российского менталитета, новых тенденций, социально-экономических и политических процессов, учитывается опыт прошлых поколений. На ведущих российских предприятиях стараются не перенимать чужой опыт полностью, а выстраивать свой, работая над ошибками.

Список литературы:

1. Иванова-Швец Л.Н. Управление персоналом: Учебно-методический комплекс. - М.: ЕАОИ, 2015. - 200 с.
2. Озеров, А.Д. Ключевые проблемы развития российской модели службы управления персоналом // Общество: Политика, Экономика, Право. - 2014. - №4. - С. 25-26.
3. Прохоров А.П. Русская модель управления. - М.: Студия Артемия Лебедева, 2015. - 492 с.
4. Официальный сайт «Ekonomika's nauka». [Электронный ресурс]. URL: <http://ekonomika.snauka.ru/2013/12/3475>. (Дата обращения 05.11.16).
5. Официальный сайт «О персонале». [Электронный ресурс]. URL: <http://opersonale.ru/upravlenie-personalom/upravlenie-personalom-upravlenie-personalom/rossijskaya-model-upravleniya-personalom-ee-formirovanie.html>. (Дата обращения 05.11.16).
6. Экономика России: ресурсный потенциал развития: коллективная монография (к 25-летию МГГЭУ) / под редакцией д-ра соц. наук, проф. В.Д. Байрамов, канд. экон. наук И.Л. Литвиненко. - М.: МГГЭУ, 2015. - 264 с.
7. Filippova M.K., Mindlin Y.B., Litvinenko I.L., Kucherov A.V., Shichiyakh R.A., Prokhorova V.V. Rationale for the Use of the Cluster Approach to the Formation of Localities in the Regional Economic System. // International Journal of Economics and Financial Issues. - 2016. - Т. 6. - № S1. - P. 284-288.

УДК 334.012.64
ББК 65.9(4Рос)26-210.3

А.В. Васильченко, А.Р. Мецьева
Научный руководитель: д.э.н., профессор Н.В. Грызунова

РЫНОК ВЕНЧУРНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

VENTURE CAPITAL MARKET IN RUSSIA: PROBLEMS AND PROSPECTS

ВАСИЛЬЧЕНКО Анастасия Владимировна - студентка 4 курса факультета финансы ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова», г. Москва (email: Anastasia-vass@mail.ru).

МЕЦИИЕВА Алана Руслановна - студентка 4 курса факультета финансы ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова», г. Москва (email:alana_metsieva@mail.ru).

Научный руководитель:

ГРЫЗУНОВА Наталья Владимировна - д.э.н., профессор, кафедра «Налоги и налогообложения» ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова», г. Москва (email:nat-nnn@yandex.ru).

VASILCHENKO Anastasia Vladimirovna - 4th year student at the Finance Faculty, «Plekhanov Russian University of Economics», Moscow (e-mail: Anastasia-vass@mail.ru).

METSIEVA Alana Ruslanovna - 4th year student at the Finance Faculty, «Plekhanov Russian University of Economics», Moscow (e-mail: alana_metsieva@mail.ru).

Research Supervisor:

GRYZUNOVA Natalia Vladimirovna - Doctor of Economic Sciences, Professor of the Department «Taxes and taxation», «Plekhanov Russian University of Economics», Moscow (email: nat-nnn@yandex.ru).

Аннотация. *Статья посвящена венчурным инвестициям в России, выявлению проблем на российском рынке и поиску возможностей по улучшению ситуации в данном сегменте. Рассмотрено определение венчурных инвестиций и дана оценка состояния страны в рамках выбранной темы.*

Ключевые слова: *венчурный капитал, конкурентоспособность, венчурные инвестиции, перспективы развития.*

***Abstract.** The article is dedicated to venture capital investments in Russia, the identification of problems in the Russian market and the search for opportunities to improve the situation in this segment. Consider the definition of venture capital investment and assesses the state of the country within the framework of the chosen theme.*

Key words: *venture capital, competitiveness, venture capital investments, development prospects.*

В последние годы часто можно услышать такое словосочетание, как «рынок венчурных инвестиций». Многие понимают, что на данном рынке происходит вложение денежных средств, но во что вкладываются деньги и на каких условиях?

Venture в переводе с английского означает риск, рискованное начинание. Венчурный рынок представляет собой долгосрочные вложения инвестиций с высокой степенью риска в различные бизнес-проекты. Суть этих финансовых вливаний состоит в том, что деньги инвестируются в акционерный, уставный капитал развивающихся предприятий, которые разрабатывают высокотехнологичные программы. Инвестируемые средства направляются преимущественно на развитие бизнеса. Венчурное инвестирование позволяет увеличивать число высокотехнологичных продуктов и способствует росту конкуренции в данном секторе экономики.

В России рынок венчурных инвестиций сформировался сравнительно недавно. Пик роста в развитии данного рынка пришелся на 2010-2012 гг. По данным Dow Jones VentureSource Россия поднялась на четвертое место в Европе по объему венчурных вложений в секторе высоких технологий. Однако нестабильность макроэкономической ситуации в России, начиная с 2014 г., оказала негативное влияние на объем венчурного рынка.

В целом, Россия нацелена на развитие венчурного инвестирования в стране. Одним из важнейших инструментов государства в деле развития венчурной отрасли является Российская венчурная компания (РВК). Также положительное влияние оказывают такие институты и агентства развития, как Фонд «Сколково», Фонд «ВЭБ-Инновации», Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, Фонд развития промышленности, ОАО «РОСНАНО», Фонд инфраструктурных и образовательных программ, ОАО «Росинфокоминвест», АНО «Агентство стратегических инициатив», а также Фонд развития интернет-инициатив.

Но несмотря на это, в Российской Федерации существует ряд трудностей, который тормозит развитие рынка венчурных инвестиций.

Отметим основные проблемы венчурного рынка и определим перспективы его развития.

1. Неблагоприятная макроэкономическая ситуация.

Это приводит к снижению интереса к инвестициям на российском рынке в целом и венчурным инвестициям в частности. Осложняет выход российских компаний с венчурным капиталом на глобальные международные рынки.

Но в это же время, с помощью девальвации рубля сформированы новые возможности для повышения конкурентоспособности экспорто-ориентированных российских компаний на глобальном рынке.

2. Глобальная конкуренция на рынке.

С развитием глобализации увеличивается конкурентная борьба на мировом рынке, что приводит к оттоку конкурентоспособных кадров, технологий, идей и капитала.

Россия намерена повышать свой статус на мировом рынке и предоставлять интересные предложения для привлечения высококвалифицированной рабочей силы и инвестиций в проекты. В данный момент в рамках Национальной технической инициативы предпринимаются меры по снижению влияния существующей проблемы на рынок венчурных инвестиций.

3. Национальная безопасность технологий.

С осложнением геополитической обстановки и введением санкций под угрозу попали технологии, привязанные к мировому рынку

Данная ситуация может быть направлена на снижение зависимости от иностранных инноваций и стать стимулом к развитию передовых технологий на российском рынке.

4. Незрелость таких участников рынка, как бизнес-ангелы и индивидуальные инвесторы.

В данный момент функции бизнес-ангелов и индивидуальных инвесторов на российском рынке выполняют государственные институты инновационного развития.

В то время, как привлечения средств от таких участников рынка повысит долю инновационных проектов на самых ранних стадиях развития.

5. Отстающая законодательная база.

Мир высоких технологий развивается быстрее, чем обновляется законодательство страны, поэтому нередко это становится барьером для развития новых рынков и перспективных проектов.

Своевременный мониторинг данного рынка, внесение изменений, вовремя снятые ограничения либо совершенствование законодательной

базы в условиях прогрессирующих инноваций – все это инструменты, стимулирующие развитие венчурного рынка.

6. Корпоративное и налоговое законодательство усложняют процедуру конвертируемого займа.

Такие займы позволяют обеспечить быстрое поступление финансирования, гарантируют права инвесторов, а также позволяют осуществлять поэтапное финансирование. Пока такие займы в России применяются редко.

7. Отсутствие прозрачности в деятельности судов, как дополнительный фактор риска при привлечении финансирования.

Участники венчурного рынка пока не доверяют деятельности российских судов. Особенно важным такой фактор является для небольших технологических компаний, активы которых преимущественно представлены результатами интеллектуальной деятельности.

8. Налоговое законодательство, как барьер на пути к развитию венчурного рынка.

Основным источником снижения стагнации венчурного рынка должно являться разрешение проблемы двойного налогообложения прибыли от проектов.

В России уже реализован целый ряд мер налоговой поддержки инновационной деятельности, однако они не в полной мере адаптированы к запросам и ожиданиям субъектов венчурного рынка.

Налоговые стимулы и увеличение прозрачности также могут стать инструментами для расширения возможностей и роста в будущем.

9. Существование ограничений для «выходов» венчурных фондов из проектов.

В России возможности «выходов» через IPO для венчурных инвесторов ограничены возможностями национального фондового рынка, на котором активно торгуются лишь акции нескольких десятков крупных компаний.

Рынок сделок, связанный с продажей компании стратегическому инвестору, остается недостаточно развитым, в том числе в силу недостаточного интереса крупнейших российских компаний.

Финансовые инвесторы также демонстрируют недостаточную заинтересованность в венчурных проектах, поскольку не видят возможностей для дальнейшего «выхода» (а также в силу низкого уровня доверия между экономическими агентами в целом).

Значимыми источниками капитала на российском рынке венчурных и прямых инвестиций могут стать: IPO-фонды, фонды фондов, суве-

ренные фонды, фонды заемного капитала, венчурные секции фондов инвестиций. Стимулирование развития таких инвестиционных инструментов в России позволит сформировать полноценную финансовую инфраструктуру поддержки компаний, нацеленных на новые технологии и инновации, устраняя «разрывы» между венчурными и последующими стадиями финансирования. Условиями создания и деятельности таких фондов могут стать доступ к «длинным» деньгам институциональных инвесторов, а также специальные меры государственной финансовой поддержки.

Важным направлением действий по развитию рынков капитала в России должно также стать привлечение иностранных инвестиций в рамках деятельности фондов. Иностранные инвестиции являются важным источником «длинных» денег. Повышение их доли на российском венчурном рынке будет способствовать, в том числе, сглаживанию негативного эффекта неблагоприятной макроэкономической ситуации в стране. Однако указанная цель может быть достигнута лишь при условии комплексной реализации других мер, предлагаемых в рамках настоящей Стратегии: для привлечения иностранного капитала необходимо обеспечить высокий уровень защиты прав инвесторов и дальнейшее развитие судебно-правовой системы, что позволит повысить уровень доверия между экономическими агентами, действующими в технологических сегментах, сопряженных с повышенными рыночными рисками.

10. Высокие риски вложения инвестиций на ранних стадиях, а именно: предпосевная и посевная.

Частные инвесторы не готовы поддерживать инвестиционные проекты на ранних этапах, в связи с большими рисками. Однако, инвестором здесь может выступать государство. Но при этом следует помнить, что любые механизмы финансирования, сформированные с участием государства, неизбежно сопряжены с контрольно-надзорными процедурами.

Одним из приоритетных направлений развития венчурных вложений может стать использование таких инструментов, как гарантии по займам и гарантирование возврата инвестиций.

11. Ограниченное предложение финансовых инструментов на российском рынке.

В большинстве стран дополнительным инструментом в финансировании венчурного рынка на ранних стадиях выступают корпорации, в России же корпорации ориентированы на приобретение зрелых компаний.

Для стимулирования роста инновационных компаний на ранних стадиях развития важно добиться усиления роли крупнейших национальных

компаний и корпораций как инвесторов, осуществляющих финансирование перспективных инновационных проектов.

12. Неразвитость институциональных инвесторов.

Россия практически не использует такой распространенный в мировой практике источник капитала, как средства институциональных инвесторов, что объясняется, в том числе, отсутствием законодательных возможностей инвестирования в венчурные фонды (и, в целом, высокорисковые активы) для пенсионных фондов и страховых компаний.

Решение указанной проблемы позволит венчурным фондам и высокотехнологическим компаниям получить доступ к «длинным» деньгам, не обремененным валютным риском. Необходимо снятие законодательных ограничений в части инвестирования пенсионными фондами средств в инструменты инвестиционного рынка с учетом всех возможных рисков. Это будет способствовать ликвидации дефицита финансовых ресурсов, направляемых на поддержку инновационной деятельности.

13. Недостаточная интеграция венчурного рынка.

Катализатором развития венчурной отрасли является кооперация всех ее участников. Необходимо добиваться взаимодействия между организациями инфраструктуры инновационно-технологического предпринимательства, научно-образовательными центрами, а также вовлекать потребителей инноваций.

14. Низкая развитость инфраструктуры на российском рынке.

Необходимо создавать и совершенствовать компании, которые являются платформой для благоприятной среды на венчурном рынке. Это научные и высокотехнологичные промышленные парки, бизнес-инкубаторы и акселераторы и др.

В России существуют необходимые элементы инновационной инфраструктуры. Однако поддержка инноваций все еще остается недостаточной. Так, бизнес-инкубаторы в основном предлагают аренду офисных площадей по льготным ставкам, не оказывая при этом дополнительные профессиональные услуги поддержки бизнеса (консалтинговые, бухгалтерские, юридические).

15. В стране нет таких ярких проектов, историй успеха, которые бы служили примером для подражания.

Такие проекты не только обеспечивают доходность инвестиций, но и создают позитивный информационный фон для всего венчурного рынка. Именно поэтому наличие подобных примеров играет существенную роль с точки зрения восприятия перспектив того или иного национального венчурного рынка.

16. Низкая прозрачность рынка, недостаточная насыщенность отрасли развитыми коммуникациями, информационными каналами и продуктами.

Данная проблема способствует снижению привлекательности на рынке.

В числе приоритетных направлений повышения прозрачности российской отрасли венчурного инвестирования следует выделить стимулирование участников рынка к раскрытию информации.

Повышение прозрачности венчурного рынка может быть достигнуто также за счет развития института профессиональных посредников - независимых финансовых консультантов, брокеров и аналитических компаний, аккумулирующих исходные данные, осуществляющих подготовку агрегированных информационных продуктов и предоставляющих поддержку инвесторам в выборе фондов для инвестирования, снижая тем самым риски в процессе принятия инвестиционных решений.

В целом, основными направлениями в дальнейшем развитии российского венчурного фонда могут стать снижение административного давления на бизнес, проведение политики импортозамещения путем увеличения глобальной конкурентоспособности, расширение доступа малых и средних предприятий к закупкам госкомпаний, стимулирование предприятий к внедрению инновационных технологий, формирование спроса на инновации, совершенствование законодательства РФ, привлечение на российский венчурный рынок средств индивидуальных инвесторов, в том числе бизнес-ангелов.

Таким образом, выявив возможные благоприятные последствия для российского рынка, практическая реализация мероприятий позволит обеспечить рост в развитии рынка венчурных инвестиций.

Список литературы:

1. Dudin M.N., Frolova E.E., Gryzunova N.V., Shuvalova E.B. The triple helix model as a mechanism for partnership between the state, business, and the scientific-educational community in the area of organizing national innovation development. // Asian Social Science. - 2015. - Т.11. - № 1. - С. 230-238.
2. Financing Innovative Firms through venture capital. European Investment Bank PJ / Industry & Services Constantin Christofidis & Olivier Debande February, 2011. - 81 с.
3. McMillan, I., Roberts, E., Livada, V., Wang, A. Corporate venture capital: Seeking innovation and corporate growth. National Institute for Standards and Technology, US Department of Commerce, 2013. - 150 с.

4. MoneyTree™. Навигатор венчурного рынка. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.pwcmoneytree.com>. (Дата обращения 18.10.2016).
5. Груздева Е.В. Финансы инновационной компании // курс: «Финансы инновационной компании». - М.: Изд. Центр МГУ, 2014. - 14 с.
6. Грызунова Н. Управление проектом, использование теории графов для регулирования распределения потока ресурсов в туризме. // Логистика. - 2013.- № 3 (76). - С. 50-53.
7. Грызунова Н.В., Дудин М.Н., Тальберг О.В. Управление денежными потоками предприятия и их оптимизация. // Статистика и Экономика. - 2015. - № 1. - С. 67-72.
8. Грызунова Н.В., Киселева И.А., Колчин С.П., Симонович Н.Е. Налогообложение: актуальные проблемы. / Министерство образования и науки Российской Федерации. Москва, 2016.
9. ПАО «РВК». [Электронный ресурс]. URL: [//www.rusventure.ru/ru/company/brief/](http://www.rusventure.ru/ru/company/brief/). (Дата обращения 18.10.2016).
10. Стратегия развития отрасли венчурного инвестирования в Российской Федерации. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.rvc.ru/analytics/>. (Дата обращения 18.10.2016).

УДК 343
ББК 67.408

М.В. Верхов
Научный руководитель: к.ю.н., доцент Ф.Д. Байрамов

**ПРОБЛЕМА ИЗБРАНИЯ МЕРЫ ПРЕСЕЧЕНИЯ
В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ**

**THE PROBLEM OF ELECTION OF A MEASURE OF RESTRAINT
IN CRIMINAL PROCEEDINGS**

*ВЕРХОВ Максим Васильевич - студент 3 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: maks.verhov96@mail.ru).
Научный руководитель:*

БАЙРАМОВ Фарман Джангир оглы - к.ю.н., доцент, кафедра «Общеправовые дисциплины» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва. (e-mail: bfarman@mail.ru).

VERHOV Maksim Vasilievich – 3rd year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mailmaks.verhov96@mail.ru).

Research Supervisor:

BAYRAMOV Farman Dzhangir oglu – Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «General Legal Disciplines», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: bfarman@mail.ru).

Аннотация. В статье анализируются проблемы избрание мер пресечения в уголовном процессе.

Ключевые слова: Уголовное процессуальное право, меры пресечения, проблема избрания.

Abstract. The article analyzes the problem of election of a measure of restraint in criminal proceedings.

Key words: Criminal procedure law, the preventive measure, the problem of election.

Меры пресечения - это меры уголовно-процессуального принуждения, применяемые при наличии оснований и в порядке, установленном законом, уполномоченными на то должностными лицами к обвиняемому, подсудимому, а в исключительных случаях - к подозреваемому, с целью помешать им скрыться от дознания, следствия и суда, воспрепятствовать производству по делу, продолжать преступную деятельность, а также для обеспечения исполнения приговора [1].

По своей юридической природе меры пресечения не являются наказанием, они лишь ограничивают определенные права обвиняемого. Некоторые меры пресечения (например, заключение под стражу) по внешним признакам приближаются к наказанию, но не тождественны ему.

Основаниями для применения мер пресечения являются подтвержденные достаточными доказательствами данные о том, что обвиняемый:

1. Скроется от дознания, предварительного следствия или суда;
2. Может продолжать заниматься преступной деятельностью;
3. Может угрожать свидетелю, иным участникам уголовного судопроизводства, уничтожить доказательства либо иным путем вос-

препятствовать производству по уголовному делу, то есть может совершать действия, мешающие установлению истины;

4. В случае его осуждения и вынесения обвинительного приговора он будет уклоняться от исполнения приговора (ст. 97 УПК) [2].

Перечисленные основания являются общими для избрания любой меры пресечения. К специальным основаниям или условиям относятся обстоятельства избрания конкретной меры пресечения. Специальные основания: несовершеннолетие (ст. 105 Уголовно-процессуального кодекса); отношение к воинской службе (ст. 104 Уголовно-процессуального кодекса); наличие письменного ходатайства поручителя (ст. 103 Уголовно-процессуального кодекса); тяжесть совершенного преступления (ст. 108 Уголовно-процессуального кодекса) [3].

В связи с внесением изменений в уголовно-процессуальное законодательство и вопросами, возникающими у судов при применении меры пресечения в виде заключения под стражу, а также с учетом правовых позиций Конституционного Суда Российской Федерации и Европейского Суда по правам человека, Пленум Верховного Суда Российской Федерации, постановил дать судам следующие разъяснения:

Избрание в качестве меры пресечения заключения под стражу допускается только после проверки судом обоснованности подозрения в причастности лица к совершенному преступлению.

Отсутствие у подозреваемого или обвиняемого в совершении преступления, за которое предусмотрено наказание в виде лишения свободы на срок до трех лет, постоянного места жительства на территории Российской Федерации при отсутствии оснований, предусмотренных статьей 97 УПК РФ, не может являться единственным основанием, достаточным для избрания в отношении его меры пресечения в виде заключения под стражу.

В случае задержания в порядке ст. 91 и 92 УПК РФ лица, объявленного в розыск, суд по месту его задержания вправе рассмотреть ходатайство об избрании в отношении такого лица меры пресечения в виде заключения под стражу.

По смыслу ст. 109 УПК РФ, сроки содержания под стражей исчисляются сутками и месяцами. Исходя из положений ч. 9 и 10 указанной статьи течение срока содержания под стражей начинается в день заключения лица под стражу на основании судебного решения об избрании заключения под стражу в качестве меры пресечения (час заключения лица под стражу в качестве меры пресечения во внимание не принимается). Истекает срок в 24 часа последних суток срока независимо от того, приходится ли его окончание на рабочий или нерабочий день.

При избрании меры пресечения в виде заключения под стражу, а также при продлении срока ее действия суду следует определять не только продолжительность периода содержания подозреваемого, обвиняемого под стражей, но и дату его окончания.

При продлении срока содержания под стражей на любой стадии производства по уголовному делу судам необходимо проверять наличие на момент рассмотрения данного вопроса предусмотренных статьей 97 УПК РФ оснований, которые должны подтверждаться достоверными сведениями и доказательствами.

При истечении срока содержания под стражей подсудимого, обвиняемого в совершении тяжкого или особо тяжкого преступления, суд вправе продлить его на основании ч. 3 ст. 255 УПК РФ. В определении (постановлении) должно быть приведено обоснование дальнейшего содержания подсудимого под стражей [4].

Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации сделал существенный шаг вперед в направлении гуманизации уголовной политики, защиты прав и свобод граждан. Это касается и применения мер уголовно-процессуального пресечения, как на досудебных стадиях, так и на стадии суда.

По нашему мнению, у обвиняемого следует отбирать обязательство не отлучаться не с места его прописки или регистрации, а с места его фактического постоянного или временного пребывания. В то же время бессмысленно применять подписку о невыезде к бродягам или лицам без определенного места жительства (бомжам). В последнем случае необходимо решить вопрос об избрании иной меры пресечения.

Мы считаем, что для более эффективного применения указанной меры пресечения лицу, в отношении которого применена подписка о невыезде и надлежащем поведении, лицо, применяющее меру пресечения, должен разъяснять обвиняемому (подозреваемому), в отношении которого указанная мера избрана: во-первых, правила применения подписки о невыезде, во-вторых, правила надлежащего поведения, в-третьих, возможность встать на путь исправления еще до принятия решения по делу и т.д.

Считаем, что лицу, в чьем производстве находится уголовное дело, целесообразно было бы в случаях избрания меры пресечения в виде личного поручительства извещать поручителя о предстоящих следственных действиях, времени и месте их проведения. В этом случае последний сможет проконтролировать возложенные на себя обязательства.

В юридической литературе высказывалось мнение, что по условиям военной службы мера пресечения в виде наблюдения командования воинской части может применяться только к военнослужащим срочной

службы, которые обычно находятся на казарменном положении. К другим категориям военнослужащих, как офицеры, прапорщики, мичманы, сверхсрочники, ее использование невозможно, так как связанные с ней ограничения не могут быть реализованы.

Однако в УПК РФ (ст. 104) отсутствуют прямые ограничения для избрания меры пресечения в виде наблюдения командования воинской части в отношении подозреваемого или обвиняемого, являющегося военнослужащим. Более того, УПК РФ предусматривает возможность применения данной меры пресечения и в отношении лиц, проходящих военные сборы [5].

Список литературы:

1. Перетятыко Н.М. Уголовно-процессуальное право: учебник. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.be5.biz/pravo/upnm/toc.htm>. (Дата обращения 21.11.2016).
2. Невская М.А. Уголовно-процессуальное право: учебник. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.be5.biz/pravo/unma/toc.htm>. (Дата обращения 21.11.2016).
3. Кушнер И.В. Уголовно-процессуальное право: учебник. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.be5.biz/pravo/u004/toc.htm>. (Дата обращения 21.11.2016).
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 19.12.2013 N 41 «О практике применения судами законодательства о мерах пресечения в виде заключения под стражу, домашнего ареста и залога» // Российская газета. – N 294. - 2013; Официальный интернет - портал правовой информации <http://www.consultant.ru>. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=198345#0> (Дата обращения 21.11.2016).
5. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 2001. - N 52 (ч. I). - ст. 4921; Официальный интернет - портал правовой информации <http://www.consultant.ru>. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=207487#0>. (Дата обращения 21.11.2016).

УДК 330.123.6
ББК 65.9

Е.А. Волкова, Г.В. Морозов, К.В. Лапин
Научный руководитель: старший преподаватель А.В. Чердакова

**РАЗВИТИЕ СФЕРЫ ИНФОРМАЦИОННЫХ УСЛУГ
КАК КОНКУРЕНТОСПОСОБНОЙ СРЕДЫ
НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ**

**THE DEVELOPMENT OF INFORMATION SERVICES
AS THE COMPETITIVE ENVIRONMENT
OF THE NATIONAL ECONOMY**

ВОЛКОВА Евгения Александровна - студентка 4 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: kostos95@yandex.ru).

ЛАПИН Константин Витальевич - студент 4 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: e_volkova95@inbox.ru).

МОРОЗОВ Глеб Владимирович - студент 4 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва.

Научный руководитель:

ЧЕРДАКОВА Алла Валерьевна - старший преподаватель, кафедры «Экономика, управление персоналом и маркетинг» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: avch81@mail.ru).

VOLKOVA Evgenia Aleksndrovna- 4th year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: e_volkova95@inbox.ru).

LAPIN Konstantin Vital'evich - 4th year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: kostos95@yandex.ru).

MOROZOV Gleb Vladimirovich - 4th year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow.

Research Supervisor:

CHERDAKOVA Alla Valer'evna - Senior Lecturer of the Department «Economics, Personnel Management and Marketing», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: avch81@mail.ru).

***Аннотация.** В статье рассматриваются перспективные направления оказания информационных услуг и возможности занятости инвалидов в данной сфере.*

***Ключевые слова:** сфера услуг, занятость населения, инвалиды, волонтерское движение.*

***Abstract.** In article the perspective directions of rendering information services and employment opportunities of disabled people in this sphere are considered.*

***Key words:** service trade, employment of the population, disabled people, volunteer movement.*

Актуальность темы: сфера услуг в структуре валового внутреннего продукта развитых стран занимает весомую долю. В современных условиях интенсивно возрастает потребность в деловых и профессиональных услугах. Новые виды такого рода услуг интегрируются в процессе воспроизводства в качестве его промежуточного звена. Аутсорсинг получил развитие как эффективной практики в сфере деловых и профессиональных услуг. Обусловлено выгодами специализации, более продуктивным использованием ресурсов высокого качества.

Развитие информационно-коммуникативных технологий и внедрение их в практику способствует созданию конкурентоспособной среды для развития сферы услуг. В первую очередь за счет информатизации, внедрения логистики, расширения парка банкоматов, торговых и других автоматических средств снижаются затраты труда на рутинных стандартизованных операциях. В результате потребности в рабочей силе в наибольшей степени сокращаются в офисах, складском хозяйстве, операциях по документообороту, в сфере телекоммуникаций и т.д.

Развитие сферы услуг должно быть направлено на повышение эффективности использования трудовых ресурсов и созданию новых рабочих мест, в том числе и формирование доступной среды для трудоустройства инвалидов.

1. Характеристика сферы информационных услуг и занятость населения

Существенное возрастание роли сферы услуг обусловлено особенностями современной стадии функционирования национальной экономики, основанной на реформировании условий производства и хозяйственной среды.

Одним из приоритетных по значимости изменений выделяется переход на новый технологический уклад, основу которого составляют, информационно-коммуникационные технологии.

В современных условиях отрасли сферы услуг интенсивно интегрируются в национальное хозяйство, инновационную деятельность. Главным критерием считается научный потенциал, который получает свое развитие преимущественно за счет бюджетного финансирования. Вместе с тем развивается практика участия государственных структур в финансировании проектов в партнерстве с бизнесом и некоммерческим сектором. Научные исследования и разработки становятся неотъемлемым компонентом бизнес-процессов растущего числа компаний, функционирующих в различных отраслях национальной экономики. По этой причине уровень наукоемкости сферы услуг имеет тенденцию к росту.

Велика роль сферы услуг в накоплении человеческого капитала, организационных ресурсов, управленческих решений. Вложения в нематериальные активы существенно дополняют инвестиции и физический капитал и выступают в качестве стратегического ресурса социально-экономического прогресса и конкурентоспособности. Например, деятельность системы высшего профессионального образования направлена на удовлетворение не только потребностей индивидов в получении образования определенного уровня и специальности, но и спроса хозяйствующих субъектов в получении работников соответствующих профессий и квалификаций. В базовом образовании следует ориентироваться на увеличение инвестиционной составляющей, поскольку именно оно закладывает гуманитарные, культурные и другие характеристики, необходимые для обеспечения продуктивной жизнедеятельности и комфортного существования человека в постиндустриальном обществе.

Опыт развитых стран показывает, что для постиндустриальной экономики, наряду с периодами подъема, характерны и кризисные явления. Спад производства может захватить и ряд крупных, динамично развивающихся услуг: телекоммуникации, страхование, деловые. Однако следует подчеркнуть, что в экономике, которая ориентирована на развитие сферы услуг, возможно создание условий для сокращения глубины и продолжительности спадов. Таким образом, снижаются масштабы хозяйственного ущерба от циклических колебаний процесса воспроизводства.

Рассмотрим занятость населения в РФ по видам экономической деятельности для получения результатов, необходимых для исследования (таблица 1).

Из представленной таблицы видно, что наибольшая доля занятого населения сосредоточена в таких видах экономической деятельности как:

- оптовая и розничная торговля, ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования, гостиницы, рестораны (18,4% от общего числа занятых);

Таблица 1 - Распределение занятого населения по видам экономической деятельности, в среднем за 2015 г.

Вид экономической деятельности	Распределение в процентах от занятого населения
Сельское хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	6,7
Добыча полезных ископаемых	2,1
Обрабатывающие производства	14,3
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	3,2
Строительство	7,6
Оптовая и розничная торговля, ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования, гостиницы, рестораны	18,4
Транспорт и связь	9,5
Финансовая деятельность, операции с недвижимостью, аренда, предоставление услуг	9,4
Государственное управление и обеспечение безопасности, социальное обеспечение	7,4
Образование	9,2
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	7,9
Другие виды экономической деятельности	4,3
Всего	100

Источник: Составлено на основе Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru>. (Дата обращения 24.11.2016).

- обрабатывающие производства (14,3%);
- транспорт и связь (9,5%);
- финансовая деятельность, операции с недвижимостью, аренда, предоставление услуг (9,4%).

Наименьший процент населения, занятого в сфере добычи полезных ископаемых - 2,1%.

- Оценка уровня экономической активности лиц, имеющих инвалидность и их занятость в сфере услуг

Рассмотрим занятость инвалидов и уровень их экономической активности (таблица 2).

Таблица 2 - Уровень экономической активности, занятости лиц, имеющих инвалидность, в 2015 г., в процентах

Показатели	Уровень экономической активности	Уровень занятости
Всего	14,7	11,9
в том числе по группам инвалидности:		
Инвалиды 1 группы	3,9	2,8
Инвалиды 2 группы	9,7	7,8
Инвалиды 3 группы	26,2	21,5
Инвалиды с детства	9,3	7,1
Мужчины - всего	16,5	13,0
в том числе по группам инвалидности:		
Инвалиды 1 группы	3,8	2,6
Инвалиды 2 группы	11,0	8,7
Инвалиды 3 группы	30,5	24,2
Инвалиды с детства	11,1	8,4
Женщины - всего	12,6	10,5
в том числе по группам инвалидности:		
Инвалиды 1 группы	4,1	3,0

Инвалиды 2 группы	8,3	6,8
Инвалиды 3 группы	21,7	18,7
Инвалиды с детства	7,0	5,4

Источник: Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru>. (Дата обращения 24.11.2016).

По представленным данным можно сделать вывод о том, что уровень экономической активности (14,7%) и занятости (11,9%) лиц, имеющих инвалидность, сокращается (15,0 и 12,1 в 2014 г. соответственно).

Уровень безработицы остается на прежнем уровне и составляет 19,4% в 2014 - 2015 гг. [1]

Низкий уровень активности препятствует эффективному использованию трудового потенциала как лиц с ограниченными возможностями здоровья, так и всех трудовых ресурсов в целом.

Таким образом, из представленных данных можно сделать вывод о том, что наибольший процент обучающихся лиц с ограниченными возможностями приходится на операции с недвижимостью, арендой и предоставлением услуг и с каждым годом он имеет тенденцию роста.

С целью развития уверенности у инвалидов в своих знаниях и навыках рекомендуем применять информационные технологии ориентировать их по формам гибкой занятости, не исключая и дистанционную занятость, и работу на дому.

Среди занятий фрилансеров встречаются и довольно редкие специальности:

- транскрибер расшифровывает аудио- и видеозаписи. Пример - прослушать запись «живого эфира» и подготовить текст, который будет опубликован на сайте радиостанции или в СМИ.
- задача визуализатора - создавать по планам, фотографиям или эскизам трехмерные модели [3, с. 56].

3. Волонтерское движение в сфере оказания информационных услуг

Добровольческие инициативы распространяются практически на все сферы деятельности: помощь незащищенным слоям населения, развитие проектов, экологическая защита и т.д.

Основные принципы волонтерской работы - желание помогать людям добровольно, желание делиться своим опытом, учиться самому, добросовестность.

Таблица 3 - Обучение инвалидов по видам экономической деятельности

	2010 г.		2013 г.	
	Численность инвалидов (человек)	В % от численности обучающихся по соответствующему виду экономической деятельности	Численность инвалидов (человек)	В % от численности обучающихся по соответствующему виду экономической деятельности
Всего	23911	0,5	34274	0,8
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	412	0,7	409	0,8
Рыболовство, рыбоводство	1	0,0	5	0,3
Добыча полезных ископаемых	304	0,1	829	0,3
Обрабатывающие производства	4357	0,3	5548	0,5
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	1214	0,3	1363	0,4
Строительство	569	0,3	710	0,5
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	462	0,3	576	0,5
Гостиницы и рестораны	69	0,4	58	0,5

Продолжение таблицы 3

Транспорт и связь	1290	0,2	1979	0,3
Финансовая деятельность	489	0,2	329	0,2
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	2020	0,7	2161	0,9
Образование	3701	0,5	6421	0,8
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	8429	1,7	13082	2,3
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	594	0,7	804	1,1

Источник: Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс].
 URL: <http://www.gks.ru>. (Дата обращения 24.11.2016).

На данный момент существует разделение по трем возрастным группам:

- волонтеры школьного возраста, до 18 лет;
- волонтеры от 18 до 35 лет;
- «Серебряные волонтеры» в возрасте от 40 до 90 лет.

В процентном соотношении от численности населения страны численность волонтеров составляет 18% (порядка 2,1 млн. человек) [9].

С целью информирования населения в Интернете создано много волонтерских сообществ, но они взаимодействуют в основном между собой. А в СМИ слова «волонтер» и «активист» встречаются очень редко.

Количество волонтеров в 2015 г. составило 1,97 млн. человек, в 2016 г. - 2,71 млн. человек [2]. По части правового обеспечения: общие правовые основы деятельности волонтеров созданы следующими документами:

- Всеобщая Декларация Прав Человека;
- Конституция РФ;
- Гражданский Кодекс РФ.

Статус добровольцев в различных сферах деятельности регулируется следующими законодательными актами:

- Федеральный закон «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях»;
- Федеральный закон «Об обращении лекарственных средств»;
- Федеральный закон РФ «О донорстве крови и ее компонентов»;
- Федеральный закон «О добровольной пожарной охране»;
- Законодательные акты, регулирующие отдельные вопросы деятельности добровольцев
- Гражданский кодекс РФ (ст. 582);
- Федеральный закон «Об общественных объединениях»;
- Федеральный закон «О некоммерческих организациях»;

Необходим взаимовыгодный обмен ресурсами как форма взаимодействия с бизнесом. Расширение количества и видов ресурсов, которыми можно обмениваться в межсекторном взаимодействии, приведет к укреплению этого взаимодействия.

При этом нужно иметь в виду, что потенциальный спонсор будет готов предоставить деньги (впрочем, как и другие ресурсы) только тогда, когда он увидит перед собой проект, программу, бизнес-план той акции, для которой запрашиваются деньги. С этой точки зрения концептуальное и проектное оформление добровольческих инициатив, их содержания, экономического обоснования является важнейшим условием финансирования. Поэтому наличие содержательного и экономического обоснования добровольческой идеи является еще одним критерием анализа эффек-

тивности взаимодействия собственников денежных средств (ресурсов) и добровольческих организаций, позволяющим в одних их отношениях оценить эффективность привлечения денежных средств, а в других - распределения денежных средств.

Органы государственной власти могут способствовать проведению переговоров со спонсорами, а также содействовать оформлению обоснованной заявки на этот ресурс.

Технология конкурсного отбора позволяет прозрачным способом, при поддержке экспертов и с участием самих спонсоров, определить наиболее интересные добровольческие инициативы по решению социальных проблем в регионе.

Примерами применения волонтерского потенциала являются: помощь домам престарелых, больницам; помощь после глобальных стихийных бедствий; помощь в организации крупных городских мероприятий и другое. В Москве к таким относится День Города, Бессмертный полк, Благотворительные забеги, Открытые инновации, Чемпионат мира по футболу 2018, Чемпионат мира по хоккею 2016 и др.

В сфере оказания информационных услуг волонтерское движение может решить следующие вопросы (рисунок 1).



Рисунок 1 - Задачи волонтерства

Источник: Составлено автором на основе Сайт «Клуб волонтеров». [Электронный ресурс]. URL: <http://www.club-volonterov.ru>. (Дата обращения 24.11.2016).

Таким образом, за последние годы волонтерское движение приобрело популярность и массовый характер. Волонтерское движение имеет огромный потенциал. Он осуществляет объединение народа в общем деле, развивает повышение организаторских качеств, повышение культурного уровня, оказывает помощь в сфере информационных услуг, а также приобщает к добровольческой деятельности все слои обществ.

В заключении подведем некоторые итоги. В современных условиях развития общества существенно возрастает потребность в деловых и профессиональных услугах. Формирование, развитие, а также внедрение информационно-коммуникативных технологий в практику способствует созданию конкурентоспособной среды для развития сферы услуг.

Развитие сферы услуг должно быть направлено на повышение эффективности использования ресурсов и созданию новых рабочих мест, в том числе и формирование доступной среды для трудоустройства инвалидов.

Одним из направлений развития сферы оказания информационных услуг может являться волонтерство. Данная сфера деятельности на добровольных началах решает множество таких важных вопросов, как: помощь социально незащищенным гражданам и людям, находящимся в трудной жизненной ситуации; улучшение городской среды; сохранение природы, охрана животных; семейное устройство, образование и социализация детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей; развитие благотворительности и добровольчества и др.

С целью развития уверенности у инвалидов на рынке труда рекомендуем применять информационные технологии, ориентировать их по формам гибкой занятости, не исключая и дистанционную занятость, и работу на дому, и сферу волонтерства.

Для лиц с ограниченными возможностями здоровья (с отсутствием нарушений интеллекта), нужно развивать навыки «свободного агента» (фрилансера). Большие возможности открываются в сфере информационных услуг, работы с текстами, рекламы, дизайна.

Список литературы

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru>. (Дата обращения 24.11.2016).
2. Официальный сайт «Клуб волонтеров». [Электронный ресурс]. URL: <http://www.club-volontеров.ru/>. (Дата обращения 24.11.2016).
3. Сенкевич Г.Е. Компьютер для людей с ограниченными возможностями - СПб.: БХВ-Петербург, 2014. - 320 с.

УДК 330.123.6
ББК 65.9

С.Т. Дамишев
Научный руководитель: к.с.н. М.В. Макарова

АНАЛИЗ СТИЛЕЙ РУКОВОДСТВА СТУДЕНТОВ-БАКАЛАВРОВ (НА ПРИМЕРЕ МГГЭУ)

ANALYSIS OF LEADERSHIP STYLES BY UNDERGRADUATE STUDENTS (MSHEU)

ДАМИШЕВ Серик Таспайевич - студент 4 курса факультета социологии и психологии ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: serik_damishhev@bk.ru).

Damishhev Serik Taspayevich – 4th year student at the Sociology and Psychology Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow, (e-mail: serik_damishhev@bk.ru).

Научный руководитель:

МАКАРОВА Марина Владимировна – кандидат социологических наук, доцент кафедры «Менеджмент организации» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: makarova@mggeu.ru).

Research Supervisor:

MAKAROVA Marina Vladimirovna – Candidate of Social Sciences, Associated Professor of the Department «Management of Organization», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: makarova@mggeu.ru).

Аннотация. Процесс управления охватывает огромное количество участников и так или иначе каждый работник управляет определенным участком, людьми, ресурсами. Педагогический процесс отличается высокой степенью конфликтности, нервным напряжением как для обучающихся, так и для педагогов, и, разумеется, для руководителей образовательного учреждения.

Ключевые слова: стиль, группа, стили руководства, педагогический процесс, педагог, управление.

Abstract. The relevance of the topic of our study is that the control process encompasses a huge number of participants and somehow every employee

manages a specific area, people, resources. The pedagogical process has a high degree of conflict, emotional stress for students, one for teachers, and, of course for managers of educational institutions.

Key words: *style, group leadership styles, pedagogical process, teacher management.*

Педагогический процесс отличается высокой степенью конфликтности, нервным напряжением как для обучающихся, та и для педагогов, и, разумеется, для руководителей образовательного учреждения. Цель исследования: выявить стили руководства, характерные для будущих управленцев (на примере студентов направления подготовки двух групп МГГЭУ).

Задачи исследование:

- 1) изучить литературу по теме исследования;
- 2) изучить стили управления в образовательной системе;
- 3) провести эмпирическое исследование на проявления стилей управления у будущих управленцев (студентов).

Гипотеза исследование заключается в том, что у студентов - будущих управленцев могут быть разные стили руководства в зависимости от направления подготовки.

Рассмотрим понятие индивидуального стиля деятельности. Е.А. Климов определяет индивидуальный стиль деятельности следующим образом: «Обусловленная типологическими особенностями устойчивая система способов деятельности, которая складывается у человека, стремящегося к наилучшему осуществлению данной деятельности, в широком смысле - индивидуально-своеобразная система психологических средств, к которым сознательно или стихийно прибегает человек в целях наилучшего уравнивания своей типологически обусловленной индивидуальности с предметными, внешними условиями деятельности» [1].

Особое место занимает изучение стилей руководства. Исследователи различают разные подходы к проблеме, количество стилей, выделяя их по разным основаниям. Одно из самых популярных в психологической науке описание стилей руководства принадлежит Курту Левину [2]. Он выделяет две стороны стилей руководства – содержание решений, предложенных руководителем (формальный аспект), и техника (способы) осуществления этих решений (содержательный аспект). Рассмотрим с этих позиций основные стили руководства – авторитарный, демократический, либеральный. Также определим, как эти стили будут проявляться в руководстве педагогическим коллективом.

Авторитарный стиль – указания даются руководителем по-деловому, кратко, прямо и открыто, характерен лаконичный командный язык, зачастую, неприветливый тон, похвала и порицания субъективны.

Демократический стиль – все мероприятия облакаются в форму предложений, высказанные доброжелательным тоном, похвала и порицания высказываются с учетом мнения подчиненных, запреты делаются в форме предложения и дискуссии.

Либеральный стиль – конвенциальный тон, отсутствие похвалы, порицаний предложений, запреты или распоряжения не высказываются, а заменяются присутствием, сотрудничество отсутствует, позиция руководителя – вне группы. Либеральный стиль деятельности называют также попустительским.

Курт Левин и его школа считали, что стили руководства зависят исключительно от индивидуальных особенностей руководителя. Современный подход к изучению стилей руководства несколько иной. Выраженность стилей руководства по фактору «авторитарность – либеральность» может быть различной – до его крайних форм, однако стиль не может быть описан лишь в рамках этого фактора.

Для эмпирического исследования была проведен тест «Определение стиля управления руководителя с помощью самооценки».

По данным эмпирического исследования (теста) были выбраны две группы разных направления подготовки МО (менеджеры) и ППО (психологи-педагоги). В выборке приняли участие по 8 человек с двух групп 4 курса являющиеся будущими управленцами в экономической и педагогической среде.

С группами МО и ППО были проведено данное обследование и получены следующие результаты (таблица 1,2), (рисунок 1,2).

Таблица 1 - Определение стиля управления у будущих управленцев в группе МО

№ п/п	Возраст	Пол	Группа	Авторитарный	Либеральный	Демократический
1	20	Ж	МО	9	11	16
2	20	М	МО	8	8	12
3	21	Ж	МО	7	6	14

Продолжение таблицы 1

4	20	М	МО	6	4	13
5	21	Ж	МО	8	6	15
6	21	М	МО	12	8	16
7	21	Ж	МО	10	9	13
8	21	Ж	МО	9	9	14

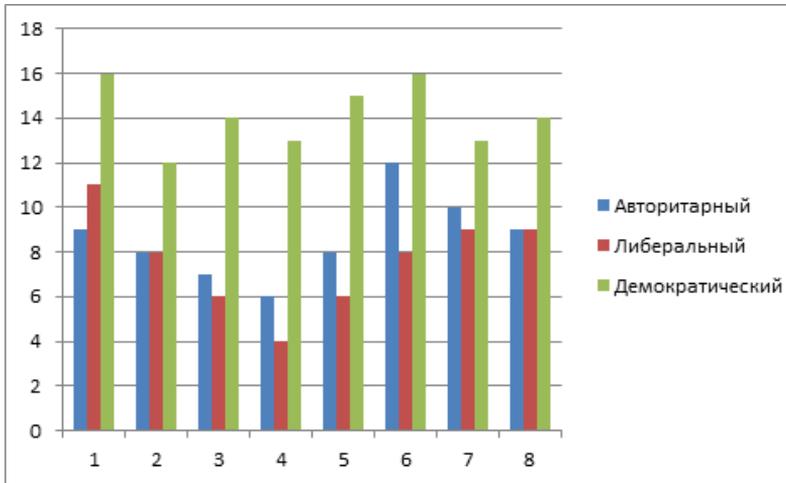


Рисунок 1- Результаты исследование будущих управленцев в группе МО

Таблица 2 - Определение стиля управления у будущих управленцев в группе ППО

№ п/п	Возраст	Пол	Группа	Автори- тарный	Ли бе - ральный	Де мо - крати- ческий
1	21	Ж	ППО	5	6	20
2	21	М	ППО	13	10	7
3	21	Ж	ППО	11	9	16
4	23	М	ППО	6	6	20
5	23	М	ППО	1	8	19

6	21	Ж	ППО	8	11	16
7	21	Ж	ППО	16	9	12
8	21	Ж	ППО	5	8	17

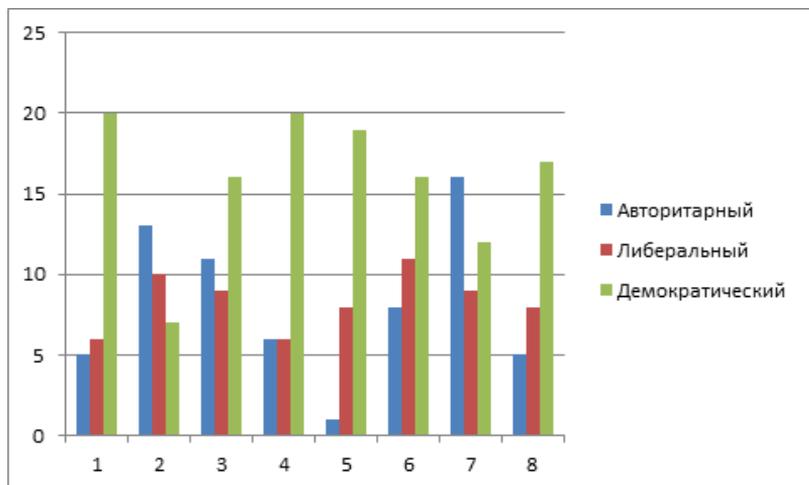


Рисунок 2 - Результаты исследование будущих управленцев в группе ППО

По полученным результатам мы вывели процентное соотношение по всем стилям управление двух групп (таблица 3, рисунок 3).

Таблица 3 - Распределение групп по процентному соотношению

Группа	Авторитарный (количество, %)	Либеральный (количество, %)	Демократический (количество, %)
ППО	65 (40,6%)	67 (41,9%)	143 (89,4%)
МО	69 (43,1%)	61 (38,1%)	113 (70,6%)

Таким образом, можно сказать, что мы отметили следующие выводы:

1. Группы ППО (психологи-педагоги) и МО (менеджеры) более склонны к демократическому стилю руководства.

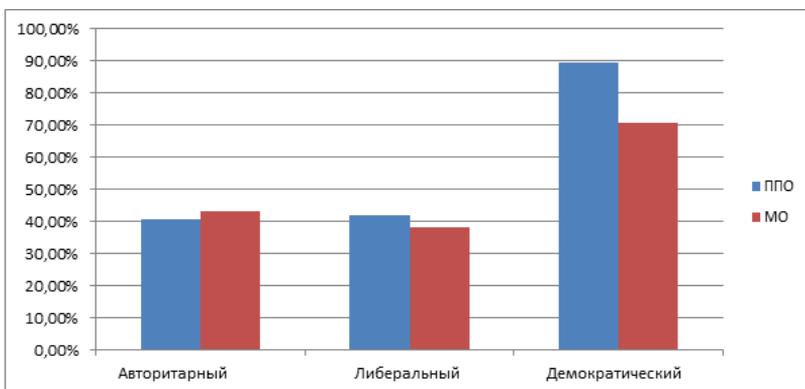


Рисунок 3 - Наглядное представление процентного соотношения двух групп

2. Если сравнивать две группы по отдельности можно заметить что группа ППО 89,4% высокая степень выраженности демократическому стилю руководства, а у группы МО 70,6% используют среднюю степень выраженности демократическому стилю.
3. Также есть разница и по другим стилям: либеральный у ППО 41,9%, МО 38,1% разница в том что 3,8% что ППО склонна больше к либеральному стилю, также можно отметить что в авторитарном стиле управления у МО 43,1%, а у ППО 40,6% то есть можно сказать что 2,5% МО больше склонны к авторитарному стилю управление.
4. В группе МО существуют у всех одинаковые показатели, то есть можно сказать, что у них как у будущих управленцев гибкий стиль руководства, что сказывается к грамотному руководителю.
5. В группе ППО как высокий показатель демократического стиля вследствие, того что работа с детьми имеет нравственную направленность то есть определяется тесным общением с детьми и их направлением и сопровождением.

Гипотеза исследования доказана: будущие управленцы на 18,8% из людей с группы ППО больше склонны к демократическому стилю управления, но у МО более склонны к гибкому стилю управления.

Список литературы:

1. Носкова О.Г., Климов Е.А. Психология труда. Учебное пособие. М. 2015.
2. Практическая психология Учебник для студентов вузов - Изд. 6-е., перераб. и доп. – М.: Академический Проект, 2003.

3. Зуб А.Т. Психология управления: учебник и практикум для академического бакалавриата - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Издательство Юрайт, 2014. - 372 с.
4. Системогенез учебной и профессиональной деятельности. Ярославль / под ред. проф. Ю.П. Поваренкова. - Ярославль: Издательство ООО «Агентство Литера», 2015. - 328 с.
5. Определение стиля управления руководителя с помощью самооценки / Фетискин Н.П., Козлов В.В., Мануйлов Г.М. Социально-психологическая диагностика развития личности и малых групп. – М., Изд-во Института Психотерапии, 2002. - С.323-326.

УДК 347.63
ББК 67404.4

А.Н. Довнар
Научный руководитель: к.ю.н., доцент Ю. А. Шаханова

**ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ, СВЯЗАННЫЕ С ВОПРОСАМИ
РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРИМЕНЕНИЯ СОВРЕМЕННЫХ
РЕПРОДУКТИВНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ**

**LEGAL ISSUES ASSOCIATED WITH THE REGULATION
OF THE USE OF MODERN REPRODUCTIVE TECHNOLOGIES**

ДОВНАР Алексей Николаевич - студент 1 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: dovnar.mggeu@mail.ru).

Научный руководитель:

ШАХБАНОВА Юлия Алибековна - к.ю.н., доцент, кафедра «Гражданское право и процесс» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: julia_s.a@mail.ru).

DOVNAR Alexey Nikolaevich - 1st student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: dovnar.mggeu@mail.ru).

Research Supervisor:

SHAKHBANOVA Julia Alibekovna - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Civil Law and Process», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: julia_s.a@mail.ru).

Аннотация. *Суррогатное материнство - существенный прорыв в медицине, который позволил решить одну из многих проблем, с которыми сталкивается человечество, - бесплодие людей разного пола. Однако с введением суррогатного материнства в медицинскую практику возникло множество правовых проблем и противоречий, разрешить которые призваны общество и государство.*

Ключевые слова: *суррогатная мать, генетические родители, донор, репродуктивные технологии.*

Abstract. *Surrogacy - essential break in medicine which allowed to solve one of many problems which the mankind faces - sterility of people of a different floor. However with introduction of surrogacy to medical practice there was a set of legal problems and contradictions which society and the state are urged to resolve.*

Key words: *the surrogate mother, the genetic parents, the donor, reproductive technology.*

Рождение ребенка - долгожданное событие, которого ждет каждая женщина, готовящаяся стать мамой. К сожалению, сегодня не каждая семья имеет возможность выполнения ею репродуктивной функции естественным путем ввиду ряда причин, обусловленных физиологическими и другими факторами.

В связи с этим человечество выработало иные способы воспроизведения себе подобных. Одним из таких способов является суррогатное материнство, о котором впервые мы узнаем из книги Бытия: «И сказала Сара Авраму: вот, Господь заключил чрево мое, чтобы мне не рождать; войди же к служанке моей: может быть, я буду иметь детей от нее. Аврам послушался слов Сары» [7].

Если в древности прибегали к естественной инсеминации женщины-донора, то с развитием научно-технического прогресса суррогатное материнство стало возможным с применением экстракорпорального оплодотворения.

В новейшей истории под суррогатным материнством понимают вынашивание и рождение ребенка (в том числе преждевременные роды) по договору, заключаемому между суррогатной матерью (женщиной, вынашивающей плод после переноса донорского эмбриона) и потенциальными

ми родителями, чьи половые клетки использовались для оплодотворения, либо одинокой женщиной, для которых вынашивание и рождение ребенка невозможно по медицинским показаниям [4].

Первая программа традиционного суррогатного материнства в мире была успешно реализована в 1980 году в США при содействии компании Surrogate Parenting Associates, Inc. в Луисвилле. В нашей стране «суррогатная практика» берет свое начало в 1995 г. в центре ЭКО при Санкт-Петербургском институте акушерства и гинекологии им. Д.О. Отта РАМН.

На сегодняшний день в России в области ЭКО успешно работают десятки клиник, репродуктивных центров и лабораторий. Точной статистики нет, но можно с уверенностью сказать, что за 21 год применения этого метода родились многие тысячи детей [8].

Вместе с неоспоримым положительным аспектом суррогатного материнства, выражающегося в возможности воплощения у бездетных женщин в реальность своего неоспоримого права на материнство, закрепленного статьей 7 пунктом 2 Конституции Российской Федерации [6, с. 18], мы имеем множество проблем, которые требуют конкретных действий со стороны общества и государства.

Из-за отсутствия соответствующего закона «О суррогатном материнстве» серьезную озабоченность вызывает договор, заключаемый между сторонами в процессе осуществления метода преодоления бесплодия, потому как до сих пор неясно, какая норма права должна регулировать данные правоотношения. С одной стороны, мы имеем явный договор, закрепленный в ст. 779 Гражданского кодекса Российской Федерации [2]. Однако, с другой стороны, совершенно очевидно, что договор не должен попадать под действие данной статьи, поскольку ребенок не может являться предметом сделок, о чем гласит 9 принцип Декларации прав ребенка [1]. Именно поэтому имеет острую необходимость внесение в Госдуму соответствующего узконаправленного законопроекта.

Ощутимым препятствием к пользованию услугами сурр.матери для некоторой категории граждан является неопределенность их правового положения. Так, в п. 3 ст. 55 Федерального закона «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» [4] содержится лишь перечень узкого круга лиц, имеющих право на применение вспомогательных репродуктивных технологий. При этом остается спорным положение, к примеру, одинокого мужчины и (или) одинокого отца. На мой взгляд, необходимо расширить положение ст. 55, указав правовое положение одинокого мужчины в следующей редакции: «Право пользования вспомога-

тельными репродуктивными технологиями имеет одинокий мужчина при наличии медицинских показаний, свидетельствующих о невозможности зачатия естественным путем, через использование ооцитов донора посредством гестационного суррогатного материнства». Аналогично должна регулироваться процедура использования ВРТ в отношении одинокого отца, только в следующей редакции: «Право пользования вспомогательными репродуктивными технологиями имеет одинокий отец при наличии медицинских показаний, свидетельствующих о невозможности зачатия естественным путем, посредством гестационного суррогатного материнства с использованием:

1. Крיוконсервированной яйцеклетки жены и сперматозоидов одинокого отца, а также крיוконсервированной яйцеклетки жены и сперматозоидов донора. Такие виды гестационного суррогатного материнства могут использоваться только в случае смерти супруги, состоящей с одиноким отцом в законном браке, а заключение последующего брака невозможно <...>.
2. Крיוконсервированной яйцеклетки донора и сперматозоидов одинокого отца».

Говоря о правовом положении одинокого отца, считаю важным сделать оговорку о том, что на него не должен распространяться четвертый вариант гестационного суррогатного материнства, заключающийся в использовании яйцеклетки донора и спермы донора, потому как в данном варианте отсутствует какая-либо генетическая связь между ребенком и одиноким отцом.

Сегодня стало уместным говорить о наличии коммерческой основы репродуктивных технологий, что недопустимо, т. к. существует тенденция превращения «суррогатной процедуры» в бизнес и средство наживы. Нужно полностью исключить коммерческую составляющую в данном вопросе за исключением оплаты медицинских процедур, необходимых для успешного зачатия, вынашивания и рождения ребенка. Причем оплата должна производиться с привлечением двух сторон. Первой (обязательной) стороной должно выступить государство, которое в рамках соответствующей государственной программы за счет средств федерального бюджета будет финансировать минимальный перечень процедур, предусмотренный Приказом Минздрава РФ от 30.08.2012 года №107н [5]. Другим источником финансирования должна стать вторая сторона в договоре о суррогатном материнстве, то есть супружеская пара или одинокая женщина (одиноким мужчиной). С их стороны возможна оплата дополнительных услуг медицинского, социального и иного характера по согласованию.

По-прежнему остается проблема, когда суррогатная мать, после заключения договора, зачатия вдруг изъявляет желание оставить будущего ребенка себе. <...> На мой взгляд, решить эту проблему поможет изначально правильно составленный договор о суррогатном материнстве. При взаимном обосуждении условий договора следует четко обозначить границы прав и меру ответственности генетических родителей и суррогатной матери.

На данный момент метод заключения договора попадает под действие ст. 161, п. 1, подп. 2 Гражданского кодекса Российской Федерации [2].

Считаю, что нужно ввести обязательность заключения данного соглашения с заверением его у нотариуса. Это повысит ответственность участников «суррогатной сделки», а нотариус, на основании ст. 102 «Основ законодательства Российской Федерации о нотариате» [3], будет являться гарантом защиты их прав в судебном порядке в случае нарушения условий договора одной из сторон.

Итак, надо признать, что правовых проблем, связанных с регулированием применения репродуктивных технологий гораздо больше, и все они требуют четкого правового регулирования. Важно на международном уровне путем принятия соответствующей декларации или конвенции закрепить механизмы, использования репродуктивных технологий, в частности, суррогатного материнства. Такого рода акт, имеющий высшую юридическую силу для стран, его ратифицировавших, будет существенным подспорьем для формирования нац. правового базиса, регламентирующего «суррогатные» правоотношения.

В России следует принять отдельный федеральный закон «О суррогатном материнстве», с наличием следующего структурного содержания:

Глава 1. Общие положения.

Глава 2. Права и обязанности генетических родителей и иных лиц, использующих ВРТ.

Глава 3. Права и обязанности суррогатной матери.

Глава 4. Договор о суррогатном материнстве и иная документация.

Глава 5. Центры ВРТ и ЭКО.

Глава 6. Юридические и физические лица, участвующие в процессе применения ВРТ.

Глава 7. Ответственность участников процесса применения ВРТ.

Глава 8. Порядок использования ВРТ, противопоказания и ограничения к их применению.

Глава 9. Заключительные и переходные положения.

Список литературы:

1. Декларация прав ребенка: принята резолюцией 1386 (XIV) Ген. Асс. ООН от 20 ноября 1959 г. [Электронный ресурс]. URL: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/childdec. (Дата обращения 7.11.2016).
2. Гражданский кодекс РФ: принят ГД ФС РФ 22 декабря 1995 г. (ч.2), 24 ноября 2006 г. (ч. 4); одобр. СФ ФС. РФ 26 января 1996 г. (ч. 2), 18 декабря 2006 г. (ч. 4). Доступ из «КонсультантПлюс». [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142. (Дата обращения 5.11.2016).
3. Основы законодательства РФ о нотариате № 4462-1: утверждены ВС РФ 11 февраля 1993 г. Доступ «КонсультантПлюс». [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1581. (Дата обращения 6.11.2016).
4. Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации от 21 ноября 2011 г. № 323-ФЗ: принят ГД ФС РФ 1 ноября 2011 г.: одобр. СФ ФС РФ 9 ноября 2011 г. Доступ «КонсультантПлюс». [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_121895. (Дата обращения 1.11.2016).
5. Приказ Минздрава РФ «О порядке использования вспомогательных репродуктивных технологий, противопоказаниях и ограничениях к их применению» от 30 августа 2012 г. № 107н (зарегистрирован в Минюсте РФ от 12.02.2013 года № 27010). Доступ «КонсультантПлюс». [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_142595. (Дата обращения 8.11.2016).
6. Е. Ю. Бархатова. Комментарий к Конституции Российской Федерации - 2-е изд., перераб. и доп. - М: Проспект, 2016. - 272 с.
7. Официальный сайт Русской Православной Церкви Московского Патриархата. Библия. Ветхий Завет. Книга Бытия. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.patriarchia.ru/bible/gen/16>. (Дата обращения 25.10.2016).
8. «Суррогатное материнство в России и мире». [Электронный ресурс]. URL: http://www.surrogacy.ru/surrogacy_history.php. (Дата обращения 17.10.2016).

В.А. Домнин
Научный руководитель: к. ю.н., доцент В.В. Степанов

**УБИЙСТВО МАТЕРЬЮ НОВОРОЖДЕННОГО РЕБЕНКА
УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРЕСТУПЛЕНИЯ**
**THE MURDER A MOTHER OF A NEWBORN BABY CRIMINALLY-
LEGAL CHARACTERISTIC OF CRIME**

ДОМНИН Владимир Алексеевич - студент 4 курса факультета юриспруденция ФГБОУ ИВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: vovan_domnin@mail.ru).

Научный руководитель:

СТЕПАНОВ Виктор Вячеславович - к. ю.н., доцент, кафедра «Теория и история права» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

DOMNIN Vladimir Alekseevich - 4th student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: vovan_domnin@mail.ru).

Research Supervisor:

STEPANOV Victor Vyacheslavovich - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Theory and hHistory of Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

Аннотация: Данная статья посвящена изучению института убийства матерью новорожденного ребенка. Дана характеристика ст. 106 УК РФ. Изучены факторы, влияющие на совершение матерью убийства своего новорожденного ребенка. Особое место среди преступных посягательств против личности в современном мире занимают преступления против жизни детей. Именно поэтому, нам бы хотелось подробно рассмотреть такой вид преступления как убийство матерью новорожденного ребенка.

Ключевые слова: убийство матерью новорожденного ребенка; возраст уголовной ответственности ;умысел; квалификация преступлений.

***Abstract:** This article is devoted to the study of the murder a mother of a newborn baby institute. Characteristics of Art. 106 of the Criminal Code. The factors influencing the commission of the murder of the mother of a newborn baby. Special place among the criminal attacks against the person in the modern world take crimes against children. For this reason, we would like to consider in detail this type of crime as the murder a mother of a newborn baby.*

***Key words:** the murder a mother of a newborn baby; age of criminal responsibility; aforethought; qualification of crimes.*

Особое место среди преступных посягательств против личности в современном мире занимают преступления против жизни детей. Именно поэтому, нам бы хотелось подробно рассмотреть такой вид преступления как убийство матерью новорожденного ребенка. Оно является наиболее жестоким, особенно с морально-этической точки зрения, поскольку в условиях современного демографического кризиса охрана жизни детей является первостепенной задачей. По этой причине, данный вид преступления следует считать одной из самых распространенных и актуальных проблем нашего общества.

Право каждого человека на жизнь гарантируется в равном объеме независимо от возраста, пола, расы и других обстоятельств [1]. В то же время ценность личности ребенка особо подчеркивается международным законодательством, которое признает его полноправным членом общества, нуждающимся в специальной защите, как до рождения, так и после.

В УК РФ убийство матерью новорожденного ребенка предусмотрено ст. 106 «Убийство матерью новорожденного ребенка во время или сразу же после родов, а равно убийство матерью новорожденного ребенка в условиях психотравмирующей ситуации или в состоянии психического расстройства, не исключающего вменяемости». Оно входит в категорию преступлений с привилегированным составом.[2] Считаю нужным, более подробно остановиться на его характеристике. Итак, согласно диспозиции ст. 106 УК РФ, субъектом данного преступления является мать новорожденного ребенка, достигшая к моменту совершения преступления 16 лет. По мнению многих авторов, сразу можно выделить одну немаловажную проблему, а именно, отсутствие разъяснения определения «мать» данное законодателем в статье. По данной проблеме высказывались многие ученые, например А.И. Коробеев считает, что понятие «мать» должно толковаться шире. Поскольку в диспозиции ст. 106 ничего не говорится об убийстве матерью своего новорожденного ребенка, то в таком случае и суррогатная мать может являться субъектом данного преступления. [3,

с. 258] В условиях современной медицины возможны случаи рождения ребенка посредством имплантации оплодотворенной яйцеклетки в организм другой женщины. Поэтому считаю нужным согласиться, что целесообразнее использовать в диспозиции не термин «мать», а термины «роженица» и «родительница». Именно поэтому, следует внести поправки в законодательство и считать субъектом преступления мать-роженицу, родительницу, достигшую 16 лет.

Существует еще одна точка зрения по поводу внесения изменений в статью 106 УК РФ. Так Векленко и Фалько предлагают ограничить понятие убийства матерью новорожденного ребенка, совершенного во время или сразу после родов указанием на необходимость отсутствия заранее обдуманного умысла.[4, с. 451] Считаю, что следует согласиться с данной точкой зрения. По нашему мнению, исключение из видов этого убийства заранее подготовленных сделает норму более справедливой. Поскольку вряд ли можно квалифицировать по привилегированному составу заранее обдуманное убийство младенца женщиной, неоднократно рожавшей, не испытывающей особого психологического дискомфорта от данного процесса, только на основании времени совершения деяния, не имеющего в указанной ситуации самостоятельного определяющего значения.

Также в практике возникает еще одна проблема, а именно вопрос уголовной ответственности за детоубийство матерью, не достигшей 16 лет. Как замечает С.Ф. Милуков, законодатель своей трактовкой поставил 14-15- летних убийц в неравное положение со старшими: 14-летней детоубийце грозит лишение свободы от шести до десяти лет (по ст.105 УК), 16-летней лишь до пяти. Именно поэтому следует снизить возраст уголовной ответственности [5; с. 218]. С данной точкой зрения сложно согласиться, поскольку несмотря на не достигший возраст, 14-летнюю мать в любом случае следует считать субъектом преступления по данной статье. Однако, в связи с повышением статистики беременности в возрасте до 16 лет, считаем оправданным снизить возраст уголовной ответственности по данной статье до 14 лет.

За последние 20 лет отмечается значительный рост числа убийств данной категории. Это свидетельствует о недостатке принимаемых профилактических мер по их предупреждению и необходимости более детального изучения проблем борьбы с ними.

По мнению многих ученых, совершение женщиной убийства новорожденного в значительной мере зависит от той среды, в которой она находится. Причинами совершения убийств чаще всего являются низкий социальный и материальный уровень семей, отказ родных беременной

женщины в оказании помощи в воспитании ребенка, уход партнера, тяжелое жизненное положение, боязнь порицания окружающих. Например, жительница Курска 1994 года рождения, заколовшая ножницами своего новорожденного, проведет три года в колонии, находясь в туалете, сразу же после родов доношенного ребенка, бросила его в унитаз, затем ударила ножницами более десяти раз. После этого только что родившая мать положила труп мальчика в сумку и выкинула в выгребную яму.[6]

Многими учеными доказано, что нестабильное послеродовое психическое состояние у 10% женщин начинается в промежутке от 3 дней до 4 недель после родов. Чаще всего у 7,3% из них оно выражается в неприязни и отвращении к ребенку. В четырех случаях дети погибли (1,6%).[7; с. 29]

Таким образом, можно выделить несколько направлений профилактики данных преступлений. Их можно разделить на общие и специальные. Так к общим мерам следует отнести:

- улучшение социальных гарантий по поддержке семей и одиноких женщин;
- применение новых нормативных актов, способствующих улучшению положения женщин в данной области.

К специальным мерам в свою очередь:

- оказание специализированной медицинской и психологической помощи женщине в период беременности;
- внедрение и реализация программ по работе с семьями из группы риска.

Также существует проблема квалификации данного убийства, а именно наличия у женщины, убившей новорожденного, признаков более тяжкого – квалифицированного убийства. К примеру, убийство двух и более лиц.

Вполне возможно, что при обстоятельствах предусмотренных ст. 106 мать убила близнецов. На первый взгляд, признаки преступления совпадают и проблем по квалификации нет. Однако ст. 106 УК РФ не знает квалифицирующего признака «убийство двух и более лиц». По мнению Лопашенко, не учитывать в квалификации, что совершается убийство двух лиц, категорически неправильно. По его мнению, требуется самостоятельная квалификация содеянного в отношении каждого потерпевшего и назначения наказания по совокупности преступлений [8, с. 458]. Мы согласны с позицией автора, поскольку в противном случае, жизнь одного из младенцев остается без уголовно правовой охраны.

На основании вышеизложенного, решение данной проблемы это самостоятельная квалификация содеянного в отношении каждого потерпевшего и назначения наказания по совокупности преступлений.

Таким образом, по нашему мнению, данные проблемы в области уголовно-правовой характеристики убийства матерью новорожденного ребенка наиболее актуальными, и в качестве их решения мы хотим предложить следующее:

- внести поправки в ст. 106 УК РФ: дать определение матери новорожденного ребенка либо заменить данный термин другими «родительница» или «роженица»;
- ограничить понятие убийства матерью новорожденного ребенка, совершенного во время или сразу после родов указанием на необходимость отсутствия заранее обдуманного умысла;
- снизить возраст уголовной ответственности по данной статье до 14 лет;
- самостоятельно квалифицировать содеянное в отношении каждого потерпевшего и назначать наказание по совокупности преступлений.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // Российская Газета - 25 декабря 1993.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 22.11.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации - 17 июня 1996 г. - № 25 - Ст. 2954.
3. Постатейный комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации // Под ред. А.И. Чучаева. - М., 2010. - 568 с.
4. Лопашенко Н.А.: Убийства: монография // Юрлитинформ. - Москва, 2013. - 544 с.
5. Российское уголовное законодательство. Опыт критического анализа. // Под ред. С.Ф. Милюкова. - СПб., 2000. - 408 с.
6. Архив Ленинского районного суда г. Курска Уголовное дело № 1-348/3 2009 г.
7. «Роды и психика». Практическая медицина. Практическое руководство. // Под ред. Сорокиной Т.Т. - Минск: Новое знание, 2009. -349 с.
8. Лопашенко Н.А.: Убийства: монография // Юрлитинформ. - Москва, 2013. -544 с.

А.П. Киселева
Научный руководитель: к.ю.н., доцент В.В. Степанов

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ЖЕСТОКОЕ ОБРАЩЕНИЕ С ЖИВОТНЫМИ

CRIMINAL LIABILITY FOR CRUELTY TO ANIMALS

КИСЕЛЕВА Анастасия Павловна - студентка 4 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: nasty.kiselewa@yandex.ru).

Научный руководитель:

СТЕПАНОВ Виктор Вячеславович - к.ю.н., доцент, кафедра «Теория и история государства и права» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

KISELEVA Anastasiya Pavlovna - 4th year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: nasty.kiselewa@yandex.ru).

Research Supervisor:

STEPANOV Viktor Vyacheslavovich - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Theory and History of Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

Аннотация. *Случаи жестокого обращения с животными встречаются в современном обществе. Автором высказывается предложение о необходимости ужесточения уголовной ответственности и внесения изменений в действующее законодательство.*

Ключевые слова: *убийство; животные; жестокость; уголовная ответственность.*

Abstract. *Cases of animal cruelty found in today's society. The author gives suggestions about the need to tighten criminal responsibility and make changes to existing legislation.*

Key words: *murder; animals; cruelty; criminal liability.*

Законодательные акты, защищающие животных от жестокости появились еще в XIX в. в Европе.

Необходимость защиты животных от жестокого обращения была признана на международном уровне. Европейская конвенция по защите домашних животных признает наличие нравственного долга перед животными, указывая на их ценность в обществе, а так же на то, что человека и животных связывают особые узы. Основные принципы отношения к животным включают в себя: запрещение причинения страданий и оставления их на произвол судьбы (ст.3) [3].

Представляется необходимым отметить, что названная конвенция в РФ не ратифицирована. В настоящее время в Российской Федерации вопросы охраны животных от жестокого обращения не урегулированы должным образом. Действующий ФЗ «О животном мире» не дает достаточных юридических гарантий их защиты [9]. Стоит отметить, что в РФ была предпринята попытка принятия закона «О защите животных от жестокого обращения», направленного на предотвращение страданий и гибели животных от жестокого обращения с ними, на укрепление ответственности и гуманности общества, однако, несмотря на то, что данный закон был принят Государственной Думой ФС РФ и одобрен Советом Федерации ФС РФ, он был отклонен и.о. президента РФ В.В. Путиным.

Также данный вопрос регулируется Уголовным кодексом РФ (ст. 245) и Гражданским кодексом РФ (ст. 137) [2]. Однако данное законодательство относит животных к вещам, несмотря на то, что они являются живыми организмами, которые способны передвигаться, чувствовать, общаться между собой с помощью звуков, обладают нервной системой, способны испытывать боль и страдания, что противоречит наделению их статусом вещи.

Предметом нашего исследования являются вопросы уголовно-правового регулирования защиты животных.

Преступления, предусмотренные статьей 245 «Жестокое обращение с животными» Уголовного кодекса Российской Федерации остаются безнаказанными [8]. Это обусловлено тем, что жестокое обращение с животными относится к преступлениям небольшой тяжести, и наказание за его совершение не превышает двух лет лишения свободы, по этой причине расследованию многих преступлений, относящихся к указанной категории, зачастую не уделяется достаточного внимания.

Объектом преступления являются домашние животные, а так же содержащиеся в вольных условиях дикие животные.

Объективная сторона преступления характеризуется деянием, которое может быть выражено в виде действия или бездействия, преступными

последствиями (увечьем или гибелью животного), наличием причинно-следственной связи между указанным преступным деянием и преступными последствиями. Так же объективная сторона может выражаться в сексуальных действиях насильственного характера (зоофилия). Сюда так же следует отнести случаи умышленного наезда, приведшие к увечью или гибели животного.

Субъектом преступления является, физическое вменяемое лицо, достигшее шестнадцатилетнего возраста.

Субъективная сторона преступления характеризуется прямым умыслом. Это означает, что лицо осознает преступный характер своего деяния: действия либо бездействия (а именно, что жестоко обращается с животным), предвидит наступление преступных последствий (увечья или гибели животного) и желает или сознательно допускает их наступление.

Необходимость усиления правовой защиты животных и увеличения ответственности за указанные преступления, продиктована также благотворным влиянием таких норм на взаимоотношения людей в обществе, укреплением нравственности и гуманности. Так, ведущий специалист мира по проблеме серийных убийств и социальной агрессии, профессор Александр Бухановский в своих исследованиях обнаружил, что «более 60% будущих серийных убийц в детстве обнаруживали специфически жестокое отношение к животным» [1], а профессор Семенова, еще в 1970 г., приводила данные, что «свыше 85% подростков, совершивших тяжкие преступления против личности, ранее обращали на себя внимание жестокостью с животными» [4]. Иногда данную жестокость провоцируют сами родители, совершая данные преступления в присутствии малолетних.

Как показывает судебная практика, наказания назначаемые судами за данный вид преступлений являются незначительными или же вообще существуют случаи, когда преступник, раскаявшись, и вовсе избегал какой-либо ответственности. К тому же недостаточные наказания назначаются за совершение указанных преступлений в присутствии малолетних, упускается из виду особая общественная опасность данных деяний. Показательными будут следующие примеры:

Мельник, из хулиганских побуждений, умышленно схватил кота за шею и ударил его туловищем об угол стены, после чего кинул на пол и нанес ему три удара ногой в область туловища, затем наступил ногой и прижал его к полу, в результате чего, кот перестал издавать звуки и движения, не подавая признаков жизни. Тем самым Мельник своими противоправными действиями причинил коту физическую боль и телесные повреждения в виде перелома грудной клетки, костей таза, разрыва же-

лудочно-кишечного тракта, повлекшие мучительную гибель животного. Суд приговорил признать Мельника виновным в совершении преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 245 УК РФ и назначить ему наказание в виде штрафа в размере 20 000 рублей [6].

Смекалов, взяв металлический гвоздодёр и, подойдя к собаке, умышленно нанёс один удар по голове животного. После чего, собака забежала в хозяйственную постройку. Смекалов проследовал за собакой, нанес ей два удара металлическим гвоздодёром по левому боку. В результате преступных действий Смекалова, согласно акту ветеринарного фельдшера у собаки образовалось увечье: деформация левой височной кости черепа, односторонняя слепота. Подсудимый Смекалов заявил ходатайство о прекращении уголовного дела в связи с деятельным раскаянием. Суд приговорил прекратить уголовное дело в отношении Смекалова предусмотренного ч. 1 ст. 245 УК РФ в связи с деятельным раскаянием [5].

Куручкин, в присутствии малолетних Д. и К, умышленно, с целью причинения гибели животному, с силой нанёс не менее трех ударов обухом топора по голове собаки породы восточноевропейская овчарка, повлекшие ее гибель. Суд приговорил Куручкина признать виновным в совершении преступления, предусмотренного ч.1 ст.245 УК РФ, и назначить ему наказание в виде штрафа в размере 30 000 рублей [7].

В связи с отсутствием реального наказания случаи жестокого обращения над животными учащаются. Такое поведение недопустимо в цивилизованном обществе, поскольку это приводит к деградации нравственных ценностей человека.

Для эффективной борьбы с данным видом преступлений необходимо внести изменения в ст. 137 Гражданского кодекса и наделить животных статусом живого существа, а не вещи. На основании чего преступления против животных рассматривать по аналогии с преступлениями против жизни и здоровья, а не как порчу имущества. Также в связи с этим отнести их к преступлениям средней тяжести, так как общественная опасность увеличивается.

На основании вышеизложенного мы предлагаем в главе 25 «Преступления против здоровья населения и общественной нравственности» в ст. 245 «Жестокое обращение с животными» Уголовного кодекса Российской Федерации внести изменения: в санкцию ч. 1 ст. 245 УК РФ изложить ее в следующей редакции: «наказывается штрафом в размере от пятидесяти тысяч до ста тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до шести месяцев, либо обязательными работами на срок до трехсот шестидесяти часов, либо исправительными

работами на срок до одного года, либо лишением свободы на срок до четырех лет, либо арестом на срок до шести месяцев»; в санкцию ч.2 ст. 245 УК РФ, изложив ее в следующей редакции «наказывается штрафом в размере от ста пятидесяти до трехсот пятидесяти тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного года до двух лет, либо обязательными работами на срок до четырехсот восьмидесяти часов, либо принудительными работами на срок от трех до пяти лет, либо лишением свободы на тот же срок».

Важно помнить всегда, что борьба за гуманное обращение с животными является показателем цивилизованности общества, и это необходимо прививать с ранних лет, формируя в людях должное отношение к животным.

Список литературы:

1. Бухановский А.О. Маньяк подает сигналы // Московский комсомолец. - 2007.- № 36.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.10.2016)// «Собрание законодательства РФ», 05.12.1994, N 32, ст. 3301.
3. Европейская конвенция по защите домашних животных. [Электронный ресурс]. URL: <http://pravo-zoozahita.ru/evropejskaya-konvenciya-po-zashhite-domashnix-zhivotnyx>. (Дата обращения 05.11.2016).
4. Жестокость к животным и насилие над личностью. [Электронный ресурс].URL:http://праваживотных.рф/library/education/serial_killers_and_animal_abuse.htm. (Дата обращения 06.11.2016).
5. Решение мирового судьи судебного участка №8 судебного района Московской области Парфенова Д.В. дело № 1-30/2016.
6. Решение мирового судьи судебного участка №246 Солнечногорского судебного района Московской области Шаховой Н.М.от 18 июля 2016 года, дело № 1-39/16.
7. Решение Мирового судьи судебного участка №7 Волховского района Ленинградской области Богдановой С.В. от 13 сентября 2016 года, дело № 1-40/2016.
8. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 13.07.2015, с изм. от 22.11.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. - № 25. - Ст. 2954.

9. Федеральный закон от 24.04.1995 N 52-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О животном мире» // «Собрание законодательства РФ». – 1995. - № 17. - Ст. 1462.

УДК 338.2
ББК 65.290-2

Л.В. Клоднички
Научный руководитель: к.т.н., доцент Е.А. Синельникова

УПРАВЛЕНИЕ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО РЫНКА

MANAGEMENT OF MARKETING ACTIVITY IN CURRENT MARKET SITUATION

*КЛОДНИЦКИ Ливия Витальевна - студентка 4 курса факультета
экономики ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-
экономический университет», г. Москва (e-mail: livia.klodnitski@bk.ru).*

Научный руководитель:

*СИНЕЛЬНИКОВА Елена Александровна - к.т.н., доцент, заведующая
кафедрой «Менеджмент организации» ФГБОУИ ВО «Московский
государственный гуманитарно-экономический университет», г. Мо-
сква (e-mail: alenasin@gmail.com).*

*Klodnitski Liviya Vitalievna - 4th year student at the Economic Faculty,
«Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail:
livia.klodnitski@bk.ru).*

Research Supervisor:

*SINELNIKOVA Elena Alexandrovna - Candidate of Technical Sciences,
Associated Professor, Head of the Department «Management of Organiza-
tion», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-
mail: alenasin@gmail.com).*

Аннотация. Данная статья посвящена актуальным вопросам управления маркетингом в современных экономических условиях. Проведен анализ факторов, влияющих на маркетинговую деятельность, предложены мероприятия, позволяющие снизить затраты на маркетинг и обеспечить преимущество на рынке в период кризис.

Ключевые слова: маркетинг, маркетинговый подход, управление маркетинговой деятельностью, тенденции современного рынка.

Abstract. *article focuses on marketing management in the current economic conditions. A comparative analysis of different market factors is represented; the most appropriate actions that reduce marketing costs and ensure market advantage in the period of crisis are identified.*

Keywords: *marketing, marketing approach, management of marketing activity, the trend of the market.*

В условиях современной экономической ситуации все большее влияние на положение фирмы на рынке, а также ее конкурентоспособность оказывает маркетинговая деятельность. Ее эффективность зависит от правильного определения приоритетных направлений и распределения средств на ее финансирование.

К сожалению, период кризиса связан со многими негативными явлениями в деятельности предприятий и организаций [2]. Многие из них тратят большое количество своих финансовых запасов на преодоление последствий кризисной ситуации, ввиду чего существенно сокращаются бюджеты на проведение различных маркетинговых мероприятий: рекламу, продвижение продукта на рынке, разработку маркетинговых стратегий. Это связано с падением товарооборота. Однако следует отметить, что сокращение перечисленных мероприятий может вызвать падение спроса на многие товары и усиление конкуренции [6], а это неминуемо приводит к необходимости применения эффективных методов управления маркетинговой деятельностью.

Поэтому актуальной проблемой в период кризиса является выбор таких направлений и методов управления маркетинговой деятельностью, которые были бы максимально эффективны и одновременно с этим не требовали бы существенных затрат [3].

Приведем варианты некоторых изменений в стандартном наборе маркетинговых мероприятий, которые представляются целесообразными.

Во-первых, проведение исследований уже существующего потребительского сегмента: его предпочтений в товарах, готовности отказаться от определенных марок, перейти на товары-аналоги, отношение к конкурирующим товарам - все это позволит точно позиционировать товар на рынке. Обычно при стабильном финансовом состоянии фирма готова платить за исследование потенциальных потребителей с целью выхода на новые рынки. Однако в период кризиса такие стратегические планы могут быть неосуществимы. Поэтому в некоторых случаях целесообразно на-

править усилия на еще более подробный анализ постоянных потребителей с целью их удержания.

Проведенный анализ рынка маркетинговых исследований России за 2013-2015 гг. показывает, что произошло существенное падение их объема, что видно из таблицы 1.

Если в 2014 г. снижение рынка в долларовом исчислении составляло -11% по отношению к предыдущему году, то в 2015 г. эта цифра «выросла» втрое, т.е. объем рынка маркетинговых исследований в России снизился на 38%.

Таблица 1. Объем рынка маркетинговых исследований

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Объем рынка маркетинговых исследований, млн. долл. США	430	382,7	236
Изменение объема рынка по отношению к аналогичному периоду прошлого года, %	+10	-11	-38

Источник: Составлено автором на основе Официальный сайт «Поиск данных и новостей: портал, полностью посвященный маркетинговым исследованиям». [Электронный ресурс]. URL: <http://mresearcher.com/>. (Дата обращения 14.11.2016).

Такая тенденция означает, что фирмы не готовы тратить большие средства на проведение маркетинговых исследований и только оптимизация данного направления может быть интересна и востребована.

Во-вторых, четкое планирование сбыта, что означает выбор только тех каналов и точек сбыта, которые обеспечивают заданный объем продаж и позволяют сохранить устойчивое положение. Поэтому прежде чем осуществить выбор в пользу той или иной цепочки реализации, необходимо сделать анализ ряда факторов:

- уровня соответствия канала целевой аудитории потребителей;
- предполагаемых объемов продаж;
- возможности расширения рынков сбыта и привлечения новых клиентов;
- долю максимально возможной прибыли;
- возможности контролировать товародвижение.

Набор данных факторов зависит от специфики отрасли, в которой функционирует производитель. Но перечисленные положения играют

значимую роль в эффективности выбранной схемы распределения продукции и позволяют выбрать оптимальный вариант.

В-третьих - это эффективная организация и управление рекламной деятельностью и продвижением товаров и услуг. В настоящее время особенно актуальным становится выбор наилучшего варианта и соотношения рекламы, акций, бонусные программы и организация адресной рекламы.

От управления рекламной деятельностью зависит и прибыль всей компании. Эффективность рекламного мероприятия может выражаться числом потребителей, охваченных рекламой, а также величиной затрат на одного потенциального клиента. Например, целесообразность публикации газетного объявления в печати устанавливается путем определения общего числа людей, которые смогут его прочесть, или размеров затрат на объявление в расчете на одного читателя. Чем больше будет читателей охвачено рекламой, тем меньшими окажутся расходы на нее в расчете на одного человека.

На рисунке 1 показано распределение размещаемой фирмами рекламы в различных СМИ в первом полугодии 2016 г., из которого можно судить о том, какие варианты размещения рекламы наиболее востребованы и популярны.

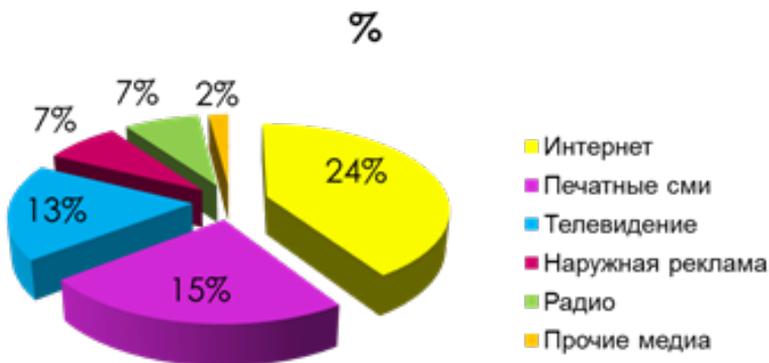


Рисунок 1- Распределение рекламы в СМИ в первом полугодии 2016 г.

Источник: Составлено автором на основе Официальный сайт Ассоциации Коммуникационных Агентств России. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.akarussia.ru/>. (Дата обращения 14.11.2016).

Не вызывает сомнения, что самое перспективное сегодня направление – это интернет - маркетинг. При своей относительно невысокой стоимости сетевая реклама охватывает потенциально безграничную аудиторию пользователей компьютеров, ноутбуков, смартфонов, планшетов, айфонов и других мобильных устройств.

Так же традиционный и от этого не менее популярный способ рекламы – печатные СМИ. Преимуществом такого вида рекламы является ненавязчивость. Человек, пропустив рекламное объявление, потом может к нему вернуться. Основные способы подачи рекламной информации в СМИ: контекстная реклама (рядом со статьей подобного содержания), реклама на страницах с объявлениями, статьи, опубликованные на правах рекламы.

Телевидение является также эффективным способом для продвижения товаров и услуг. Оно имеет широкий охват аудитории, одновременное визуальное и звуковое воздействие. Естественно, вид рекламы и частота рекламных сообщений должны выбираться в соответствии с особенностями продвигаемого на рынок товара или услуги, а также контактной аудитории.

Необходимо отметить, что эффективность рассматриваемых мероприятий напрямую зависит от наличия в организационной структуре предприятия подразделений, отвечающих за реализацию тех или иных маркетинговых мероприятий с четким разграничением решаемых ими задач [1].

Таким образом, при существующей рыночной ситуации, необходимо трансформировать привычные маркетинговые мероприятия, что позволит сократить затраты, а также и добиться максимальной эффективности как при планировании сбытовой деятельности, так и в процессе организации рекламной деятельности и выбора методов продвижения товаров и услуг в выбранном целевом сегменте.

Список литературы:

1. Синельникова Е.А. Оптимизация организационной структуры управления предприятием. В книге: Актуальные вопросы гуманитарных, правовых и социально-экономических исследований. - М., 2013. - С. 91-95.
2. Синельникова Е.А. Эффективность и конкурентоспособность фирмы в период кризиса. // Человек. Общество. Инклюзия. - 2016. - №1 (25). - С. 108-112.

3. Синельникова Е.А. Обеспечение конкурентоспособности организации в условиях современного рынка. В книге: Управление организацией: проблемы и решения. - М., 2016. - С. 47-61.
4. Официальный сайт «Поиск данных и новостей: портал, полностью посвященный маркетинговым исследованиям». [Электронный ресурс]. URL: <http://mresearcher.com/>. (Дата обращения 14.11.2016).
5. Официальный сайт Ассоциации Коммуникационных Агентств России. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.akarussia.ru/>. (Дата обращения 14.11.2016).
6. Filippova M.K., Mindlin Y.B., Litvinenko I.L., Kucherov A.V., Shichiyakh R.A., Prokhorova V.V. Rationale for the Use of the Cluster Approach to the Formation of Localities in the Regional Economic System. // International Journal of Economics and Financial Issues. - 2016. - Т. 6. - № S1. - P. 284-288.

УДК:338.242

ББК 65

Н.В. Левичев

Научный руководитель: к э.н., доцент Ф.В. Филина

**КОНТРОЛЛИНГ КАК КОНЦЕПЦИЯ И ИНСТРУМЕНТ
УПРАВЛЕНИЯ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ
И ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ**

**CONTROLLING AS A CONCEPT AND MANAGEMENT TOOL:
THEORETICAL ASPECTS AND PROBLEMS OF APPLICATION**

ЛЕВИЧЕВ Никита Васильевич – студент 2 курса факультета экономики ФГБОУ ИВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет» г. Москва (e-mail: fbr199g@yandex.ru).

Научный руководитель:

ФИЛИНА Фаина Валентиновна – к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита ФГБОУ ИВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет» г. Москва (e-mail: nauka-ags@mail.ru).

LEVICHEV Nikita Vasilevich – 2nd year student of the faculty of Economics, GBOI IN «Moscow state humanitarian-economic University», Moscow (e-mail: fbr199g@yandex.ru).

Research supervisor:

FILINA Faina Valentinovna – candidate of economic Sciences, associate Professor of chair of accounting, analysis and audit, “Moscow state humanitarian-economic University”, Moscow (e-mail: nauka-ags@mail.ru).

Аннотация. *Статья посвящена определению контроллинга как адекватного современным условиям ведения бизнеса подхода к управлению организацией, выявлению особенностей развития контроллинга в России.*

Ключевые слова: *информационно-аналитическое обеспечение управления, контроллинг.*

Abstract. *The article is devoted to definition of controlling as adequate to modern conditions of doing business approach to the management of an organization, and identification development features of the controlling in Russia.*

Key words: *information-analytical support of management, controlling.*

За последние двадцать лет для работающих организаций существенно изменились условия внешней деловой среды, что связано с тенденциями глобализации экономики и ростом взаимосвязанности участников рынка, повышением волатильности рынков ресурсов, обострением конкуренции. Эти обстоятельства диктуют новые требования к бизнес-структурам, в числе которых максимальная гибкость, выпуск разнообразного ассортимента при высоком качестве и по конкурентоспособным ценам, сокращение времени выхода новой продукции на рынки, использование передовых технологий и разнообразных каналов распространения, повышение требований к системе менеджмента качества [5].

Управлять предприятием становится все сложнее, так как объем информации о внешних и внутренних факторах, влияющих на бизнес-процессы растет лавинообразно. Только комплексный подход и новые подходы к управлению способны решать многочисленные задачи развития организации [6]. А для этого необходим некий инструмент, который позволит верно определять и ставить цели перед руководством предприятия; своевременно выявлять неблагоприятные ситуации внутри предприятия и выявлять причины, вызвавшие неблагоприятную ситуацию; прогнозировать изменение состояния дел на предприятии под воздействием тех или иных управленческих воздействий, или тех или иных факторов внешней

или внутренней среды и в итоге обеспечивать информационную поддержку управления бизнес-процессами.

Для решения описанных задач ученые и практики предлагают использование такого инструмента, как контроллинг. Это течение современного менеджмента, возникшее как симбиоз экономического анализа, управленческого учета, стратегического и оперативного планирования и менеджмента. Ему в настоящее время уделяется много внимания в научных публикациях, но в гораздо меньшей степени в обзорах практики применения и особенно в России. Между тем в качестве инструмента управления сложными производственными системами контроллингу же десятилетиями применяется на предприятиях индустриально развитых стран и за это время доказал свою эффективность.

С точки зрения исследования сущности этого современного явления в менеджменте термин «контроллинг» информационно емкий и передает многоаспектный характер процессов управления достижением целей и результатов фирмы. Контроллинг как концепция управления – это философия и образ мышления руководителей, ориентированные на эффективное использование ресурсов для обеспечения динамичного развития предприятия в долгосрочной перспективе. Контроллинг как инструмент управления это ориентированная на достижение целей интегрированная система информационно-аналитической и методической поддержки руководителей в процессе планирования, контроля, анализа и принятия управленческих решений по всем функциональным сферам деятельности предприятия. Концепция контроллинга разных стран включает так же и антикризисную составляющую, ориентированную на реформирование компаний [3]. Основные задачи контроллинга заключаются в информационном обеспечении ориентированных на результат процессов планирования, регулирования и контроля (мониторинга) в организации, в исполнении функций интеграции, системной организации и координации.

Основными центрами становления и развития контроллинга как концепции и инструмента управления являются США и Германия, куда эта новаторская идея была внесена в послевоенный период в рамках американской экономической экспансии. В дальнейшем эволюция контроллинга отражала особенности экономик этих стран (например, структура финансовых систем и систем регламентации учета), специфику деловой и организационной культуры предприятий, которая определяет не только ценности компании, правила принятия управленческих решений, но и характерные способы координации подразделений и сотрудников бизнес-структур.

Американская модель контроллинга ориентирована на внешних пользователей (органы надзора, инвесторов и тому подобное), поэтому она базируется на подходах аудита и ревизии. В основе немецкой концепции контроллинга находится управленческий учет в разных формах (плановой, документальной, контрольной), и на первое место поставлен комплекс заданий по планированию с использованием интегрированной системы планово-контрольных расчетов на базе информации управленческого учета. При этом внешний учет, напротив, не входит в сферу контроллинга [7]. В Германии сравнительно большее внимание уделяется научно-теоретическому обоснованию принципов, методов, правил применения контроллинга на предприятии. В США и некоторых европейских странах, осуществляется более практичный подход, при котором основное внимание уделяется применению контроллинга в практике.

При организации контроллинга в других странах принимается либо американская, либо немецкая концепция контроллинга, но также привносятся и национальные черты. Например, Япония во многом заимствовала опыт США, актуализировав и адаптировав его к особенностям общества и потребностям предпринимательства. В результате были сформированы новые подходы к контроллингу, имеющие отличия от исходных. Особенность японской модели контроллинга заключается в ориентации на коллективное определение целей, коллективную работу по достижению целей корпорации, а также целеполагание с акцентом на опережение [1].

В России интерес к контроллингу начал проявляться в начале 1990-х годов, когда в экономике окончательно закрепились, как юридически, так и фактически, рыночные принципы хозяйствования. На смену централизованному управлению предприятиями, когда планы производства и реализации определялись «в центре» - министерствах, ведомствах, а роль управленцев предприятий сводилась лишь к общей организации работы коллективов по их неукоснительному выполнению пришел новый экономический порядок. Децентрализованное управление предполагает, что цели и задачи формулируются руководством и собственниками внутри предприятия. Это радикальное отличие в концепциях целеполагания ставит перед системой управления предприятием принципиально новые задачи в области формирования производственной программы, ценообразования, сбыта, инновационно-инвестиционной деятельности, закупок, мотивации персонала и т.д.[5]. Чтобы предприятие могло выживать и динамично развиваться в условиях быстрых изменений, высокой нестабильности, конкуренции, роста уровня требований клиентов, ужесточения финансового и экологического законодательства и т.п., руководство

вынуждено делегировать большую часть полномочий руководителям функциональных подразделений. Это обеспечивает оперативность управления, но при этом резко возрастает значимость проблемы координации и интеграции планов и бюджетов подразделений. Как следствие этих изменений исторически сложившиеся на предприятиях функции и задачи служб, обеспечивающих информационную поддержку процессов управления в условиях полной централизации экономики, стали не адекватны современной ситуации, когда для обоснования управленческого решения нужна не просто информация, а информация систематизированная, подвергшаяся всестороннему и глубокому анализу, грамотно интерпретированная, агрегированная и поданная в таком формате, который позволяет менеджеру качественно выполнять свою работу[5,6]. Таким образом, главное преимущество контроллинга состоит в системной коммуникации управленческих функций, во взаимосвязи между ними, формировании единой информационной базы, обеспечивающей процессы управления организацией.

В чем же состоят специфические особенности контроллинга в России? Прежде всего, в недостаточно активном распространении служб контроллинга даже на крупных предприятиях. Если изначально контроллинг представлял наибольший интерес для динамично развивающихся коммерческих банков, то в середине 90-х гг. в России начались практические работы по внедрению контроллинга на предприятиях цветной и черной металлургии, несколько позже - на предприятиях топливно-энергетического комплекса: нефтяной, газовой и электроэнергетической промышленности, а затем легкой и пищевой промышленности [2]. Вторая особенность российской практики контроллинга состоит в охвате им уровней управления, а именно в преимущественном развитии оперативного контроллинга и недостаточном стратегического, нацеленного на изучение, анализ и использование потенциалов успеха компании. На предприятиях, где существуют службы контроллинга, достаточно хорошо развито направление оперативного контроллинга, связанное с учетом затрат и результатов, много внимания уделяется планированию и контролю оперативных бюджетов, но резервы роста эффективности предприятия в этой части, особенно в долгосрочной перспективе, специалисты оценивают весьма незначительными цифрами - порядка 1 - 3% в год, что при существующем положении дел в отечественной экономике нельзя признать существенными. Нечасто практикуется контроллинг в области управления финансовыми потоками организации, практически не затрагиваются проблемы управления инновациями на предприятии.

А именно там заложен по разным оценкам потенциал роста эффективности порядка 50 - 75%.

Главенство учетно-аналитической составляющей в контроллинге привело к определенному застою в практике современного контроллинга. Современный российский контроллинг работает в основном с вторичными источниками информации, не входя в те слои, которые оказывают на эффективность деятельности предприятия существенно большее влияние. Речь идет о таких направлениях, как организация рабочих мест и производственных процессов на принципах научной организации производства, за счет чего, по оценкам экспертов, можно добиться роста интегральных показателей эффективности на 15 - 30 %.

Справедливости ради отметим, что в ряде научных публикаций описаны некоторые примеры, когда внедрение систем контроллинга достаточно эффективно обеспечило в 90-х годах выход из кризисных ситуаций таких предприятий, как ОАО «Храпуновский инструментальный завод», ОАО «Чепецкий механический завод» [4]. То есть, российская практика доказала достаточную результативность использования контроллинга в целях антикризисного управления и прогнозирования будущих кризисных ситуаций там, где его применили умело.

Анализ проблем внедрения контроллинга российских предприятий позволил выявить значительное отставание в эффективности практической реализации огромного потенциала контроллинга российских предприятий от аналогичных предприятий развитых стран мира, что можно объяснить:

- во-первых, причинами общего порядка, связанными с состоянием рыночной среды функционирования корпораций, среди которых: нестабильность экономической политики многих предприятий, отсутствие ее стратегической целевой направленности; игнорирование и (или) недооценка состояния проблем внешней среды; отсутствие соответствующего нормативно-правового обеспечения системы контроллинга; уклон в сторону оперативного административного регулирования, полное подчинение всех управленческих процессов генеральным директорам предприятий [8];
- во-вторых, причинами связанными с недостаточным развитием нового типа корпоративной культуры управления, что проявляется: в системных проблемах в области управления предпринимательскими структурами вообще, а в иных случаях в сочетании с недостаточно высоким образовательным уровнем руководителей; в малом количестве разработок в области комплексных информационных

систем, отвечающих требованиям определенной организации; в несогласованности работы различных отделов предприятия, а также недостаточной прозрачности и полноте используемой информации; в высокой затратности внедрения системы контроллинга (обучение специалистов в данной области, приобретение информационных систем, реструктуризация уже существующих подразделений и формирование нового отдела) и т.п.

Как бы то ни было, но пользу от внедрения контроллинга следует искать не в моментальном снижении затрат и росте экономической эффективности предприятия, а в том, что в процессе внедрения контроллинга на предприятии разрабатываются технологии эффективного управления, обеспечивающие координацию управленческой деятельности по постановке, уточнению и эффективному достижению стратегических и оперативных целей предприятия. Если же использовать концепции контроллинга во взаимосвязи со сбалансированной системой показателей (Balanced Scorecard), это создаст прочные основания для построения системы управления предприятием в соответствии со взаимосогласованными стратегическими и оперативными целями.

Список литературы:

1. Иванов В.Ю. Анализ существующих моделей контроллинга производственных процессов в промышленности и сфере услуг / В.Ю.Иванов // Вестник ДГТУ. – 2012. - №1 (62).
2. Карминский А.М., Фалько С.Г. Контроллин: учебник. - М., 2013.
3. Смачкова Л.В., Самойлов В.М. Роль и место контроллинга в системе управления предприятием // Проблемы региональной экономики. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.lerc.ru> (Дата обращения: 24.02.2017).
4. Фалько С.Г. Контроллинг для руководителей и специалистов. М.: Финансы и статистика, 2012. - 272 с.
5. Филина Ф.В. Закономерности эволюции учетно-аналитического обеспечения управления устойчивым развитием организации. В кн. «Управление организацией: проблемы и решения». Коллективная монография / Грызунова Н.В., Аллахвердиева Л.М.К., Бабанова Е.М., Горина С.А., Дегтева Л.В., Жариков В.В., Долгополова Т.В., Литвиненко И.Л., Пономарева Г.Т., Синельникова Е.А., Султанова М.К., Тимохин Д.В., Чердакова А.В., Чугумбаева Н.Н., Чугумбаев Р.Р., Филина Ф.В., Миронова Н.А., 2016. - С. 173-186.

6. Филина Ф.В. Использование нефинансовой отчетности для совершенствования корпоративного управления в России и Германии. В сборнике: Россия-Германия: уроки войны и мира: К 100-летию начала Первой мировой войны. Сборник научных статей, 2014. - С. 63-68.
7. Хан Д. Планирование и контроль: концепция контроллинга: Пер. с нем. – М.: «Финансы и статистика», - 2009,- 322 с.
8. Харитонова Н.А., Медведева Д.С. Контроллинг как инструмент управления организацией // Экономика и право, 2012. - № 10.

УДК 005
ББК 65.291

Н.В. Левичев

Научный руководитель: старший преподаватель Е.М. Бабанова

**СОЗДАНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА -
ВОЗМОЖНОСТЬ ДЛЯ ЛИЦ С ИНВАЛИДНОСТЬЮ И ОВЗ
РЕАЛИЗОВАТЬСЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНО**

**THE CREATION OF SMALL BUSINESSES - THE OPPORTUNITY
FOR INDIVIDUALS WITH DISABILITIES AND SPECIAL NEEDS
TO BE REALIZED PROFESSIONALLY**

ЛЕВИЧЕВ Никита Васильевич – студент 2 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет» г. Москва (e-mail: fbr199g@yandex.ru).

Научный руководитель:

БАБАНОВА Елена Михайловна - старший преподаватель, кафедра «Менеджмент организации» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет» г. Москва (e-mail: 7672213@mail.ru).

LEVICHEV Nikita Vasilevich - 2nd year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: fbr199g@yandex.ru).

Research Supervisor:

BABANOVA Elena Mikhailovna - Senior Lecturer of the Department «Economics, Personnel Management and Marketing», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: 7672213@mail.ru).

Аннотация. *Альтернативным решением проблемы трудоустройства людей с инвалидностью и ОВЗ по найму является открытие предприятия малого бизнеса. В статье рассматриваются примеры успешной профессиональной реализации людей с инвалидностью и ОВЗ, анализируются возможности и угрозы при создании инвалидами предприятия малого бизнеса.*

Ключевые слова: *трудоустройство, профессиональная реализация, люди с инвалидностью и ОВЗ, предприятия малого бизнеса.*

Abstract. *An alternative solution to the problem of employment of people with disabilities and HIA employment is the opening of small businesses. The article discusses the successful realization of people with disabilities and special needs, analyzes opportunities and threats when creating the disabled small businesses.*

Key words: *employment, professional sales, people with disabilities and special needs, small businesses.*

По данным Федеральной службы государственной статистики количество инвалидов в РФ на 1 января 2016 г. составляло - 12 924 тыс. человек, из них: 3 группа - 4 492 тыс. человек, 2 группа - 6 472 тыс. человек, 1 группа - 1 355 тыс. человек [5]. Люди с инвалидностью и ОВЗ - это особая категория граждан, которая в силу своих физических, психологических, умственных или сенсорных отклонений не может полноценно существовать в обществе, работать и общаться. Но, тем не менее, у данной социальной общности, как и у общества «здорового», существует потребность в получении профессии и дальнейшем трудоустройстве.

В Конституции РФ закреплено важнейшее право человека - это право на труд. Труд играет огромную роль в жизни каждого человека и включает в себя социальные контакты, благодаря которым осознается чувство необходимости конкретного человека для общества [1]. Осуществляя трудовую деятельность, человек получает заработную плату, являющуюся основным источником дохода. В ст. 23 Федерального закона от 24 ноября 1995 г. № 181-ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» прописано, что работодатели должны создавать необходимые условия труда в соответствии с программой реабилитации инвалида [3]. В ст. 224 Трудового кодекса Российской Федерации от 30.12.2001 (с изм. и

доп., вступ. в силу с 03.10.2016) № 197-ФЗ установлено, что работодатель обязан создавать для инвалидов условия труда в соответствии с индивидуальной программой реабилитации [2].

Вопросами трудоустройства инвалидов различных нозологий ранее занимались Всероссийское общество инвалидов (ВОИ), Всероссийское общество слепых (ВОС) и Всероссийское общество глухих (ВОГ). Люди с инвалидностью и ОВЗ получали определенную профессию в специализированных учебных заведениях, в рамках которой им помогали трудоустроиться. Основные профессии, в которых люди с ОВЗ могли профессионально реализовать следующие: массажист, повар, сборщик, автомеханик, диспетчер, психолог, программист, веб-дизайнер, флорист и т.д. Кроме того, в Постановлении Минтруда РФ от 8 сентября 1993 г. № 150 «О перечне приоритетных профессий рабочих и служащих, овладение которыми дает инвалидам наибольшую возможность быть конкурентоспособными на региональных рынках труда» определен круг профессий, получив которые лицам с ограниченными возможностями будет проще трудоустроиться.

В современное время для данной социальной общности открываются большие перспективы для участия в полноценной жизни общества [6]. Инклюзивное образование помогает людям с инвалидностью и ОВЗ эффективно социализироваться в обществе, получить профессию, которая интересна им самим, но в то же время соответствует их возможностям. Но, несмотря на открывшиеся возможности, многие люди с ограниченными возможностями здоровья не могут трудоустроиться.

Основными причинами отказа в трудоустройстве могут быть: необорудованность рабочих мест, отказ работодателя в приеме на работу по причине инвалидности, психологические барьеры самого соискателя, а так же недостаточная квалифицированность [6]. Сегодня работодателям «невыгодно» принимать на работу инвалидов, которым требуются специально оборудованные рабочие места, льготные условия труда (сокращенное рабочее время, сниженные требования к производительности). А установленные федеральным законодательством налоговые льготы для работодателей, использующих труд инвалидов и организующих их обучение, не компенсируют требуемые расходы.

Альтернативным решением проблемы трудоустройства людей с инвалидностью и ОВЗ по найму является открытие предприятия малого бизнеса. Государство активно стимулирует развитие малого бизнеса, оказывает вновь открывшимся предприятиям поддержку, организуя различные программы, выделяя средства и т.д. Несмотря на то, что создание собствен-

ного предприятия сопряжено с определенными рисками для инвалида, все же существуют действительно показательные примеры, когда предприятие, созданное инвалидом, не только эффективно функционирует на рынке, но предоставляет рабочие места для лиц с ОВЗ.

Примером являются такие компании как: автономная некоммерческая организации «Катаржина», разрабатывающая и производящая активные кресла-коляски для инвалидов и специальные спортивные коляски для различных видов спорта и экстремальных путешествий; Калининградская компания ООО «Обсервер», которая собирает многофункциональные коляски, ступенькоходы, подъемники и различные приспособления для людей ОВЗ.

Кроме того, существует множество примеров, профессиональной реализации людей с инвалидностью и ОВЗ в качестве индивидуального предпринимателя. Алексей Талай (российский инвалид-бизнесмен без рук и ног) организовал свой бизнес - построил в городе электронно-пневматический тир. Алексей активно занимается благотворительностью, выступает с лекциями на различных публичных встречах и конференциях, планируя в перспективе осуществить проект по строительству небольших детских домов для детей сирот. Всего этого он сумел добиться уже после того, как потерял свои конечности.

Игорь Гаков (инвалид - колясочник), получив сертификат Высшей школы экономики, более 10 лет работает в области электронного бизнеса и интернет-проектов. Игорь, сотрудничая с британской компанией, переводил данные социологических исследований в цифровой вид. Добившись успеха (за 2-3 месяца он стал самым быстрым кодером в агентстве и зарабатывал 35-40 долларов в день), решил организовать свой бизнес - создать сайт Invatravel.ru. Проект «Открытая планета», реализованный Игорем Гаковым, стал первой российской площадкой, объединившей истории людей, путешествующих на инвалидных колясках.

Все же в настоящее время процент инвалидов - предпринимателей очень мал. Причины этого - высокая конкуренция при создании предприятия малого бизнеса, существенные риски, недостаточная информированность людей с инвалидностью и ОВЗ о возможностях открытия собственного предприятия.

В рамках данной работы были разработаны следующие предложения:

1. Необходимо направить усилия на создание «безбарьерной среды». Предприятия малого и среднего бизнеса должны оснащаться специализированным оборудованием для инвалидов.

Таблица 1 - Возможности и угрозы при создании предприятия малого бизнеса людьми с инвалидностью и ОВЗ

Возможности	Угрозы
<p>1. Активно пользоваться государственной поддержкой, гарантирующей налоговые льготы для предприятий малого бизнеса, в которых работают люди с инвалидностью и ОВЗ.</p> <p>2. Создание рабочих мест для лиц с инвалидностью и ОВЗ, поддержка данной социальной общности в вопросе развития компании.</p> <p>3. Возможность занять свою «нишу» - то есть реализовать те направления, которые не реализовало «здоровое» общество.</p>	<p>1. Высокая конкуренция во многих сферах деятельности.</p> <p>2. Недостаточно развита «безбарьерная среда» для инвалидов. Отсутствие доступа к различным объектам инфраструктуры снижает скорость принятия решений при изменении факторов внешней среды.</p> <p>3. Высокие процентные ставки денежных кредитов банков. Невозможность получения кредитов на приемлемых условиях.</p>

2. Необходимо дать социально-экономическое обоснование выгоды от трудоустройства людей с ОВЗ. Сопоставить категории «затраты-результаты».
3. Для открытия и развития предприятия малого бизнеса для людей с ОВЗ на законодательном уровне необходимо разработать программу социального кредитования, т.е. предоставить государственную поддержку банкам в сфере кредитования лиц с ОВЗ.

Оценив возможности и угрозы, с которыми люди с инвалидностью и ОВЗ сталкиваются при создании предприятия малого бизнеса, можно сделать вывод, инвалид должен пробовать открывать малый бизнес, а государство и общество должны в этом помогать.

Список литературы:

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (ред. от 21.07.2014). [Электронный ресурс]: URL: <https://www.consultant.ru>. (Дата обращения 21.10.2016).
2. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 03.07.2016). [Электронный ресурс]: URL: <https://www.consultant.ru>. (Дата обращения 21.10.2016).

3. Федеральный закон от 24.11.1995 № 181-ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» (ред. от 29.12.2015). [Электронный ресурс]: URL: <https://www.consultant.ru>. (Дата обращения 28.10.2016).
4. Постановление Минтруда РФ от 08.09.1993 № 150 «О Перечне приоритетных профессий рабочих и служащих, овладение которыми дает инвалидам наибольшую возможность быть конкурентоспособными на региональных рынках труда» (Зарегистрировано в Минюсте РФ 15.09.1993 № 341). [Электронный ресурс]: URL: <https://www.consultant.ru>. (Дата обращения 28.10.2016).
5. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]: URL: <http://www.gks.ru>. (Дата обращения 07.10.2016).
6. Экономика России: ресурсный потенциал развития: коллективная монография (к 25-летию МГТЭУ) / под редакцией д-ра соц. наук, проф. В.Д. Байрамов, канд. экон. наук И.Л. Литвиненко. - М.: МГТЭУ, 2015. - 264 с.

УДК 348.4

ББК 67.404.212.47-32

Л.В. Лобова

Научный руководитель: к.ю.н., доцент Ф.Д. Байрамов

**ОСОБЕННОСТИ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ
ПО ДОГОВОРУ СОЦИАЛЬНОГО НАЙМА ИНВАЛИДАМ,
СТРАДАЮЩИМ ПСИХИЧЕСКИМИ РАССТРОЙСТВАМИ**

**ESPECIALLY THE PROVISION OF DWELLINGS UNDER THE
TREATY SOCIAL RECRUITING DISABLED PERSONS
WITH MENTAL DISORDERS**

ЛОБОВА Людмила Владимировна - студентка 4 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: lobova3112@yandex.ru).

Научный руководитель:

БАЙРАМОВ Фарман Джангир оглы - к.ю.н., доцент, заведующий кафедрой «Общеправовые дисциплины» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: bfarman@mail.ru).

LOBOVA Lyudmila Vladimirovna - 4th year student Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: lobova3112@yandex.ru).

Research Supervisor:

BAIRAMOV Farman Jangir oglu - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor, Head of the Department «General Legal Disciplines», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: bfarman@mail.ru).

Аннотация. В данной статье рассматриваются особенности предоставления социального жилья несовершеннолетним и недееспособным инвалидам с психическими расстройствами.

Ключевые слов: инвалиды, жилые помещения, несовершеннолетние, недееспособные, договор социального найма.

Abstract. This article discusses considerations in the provision of social housing to minors and incapacitated persons with mental disorders.

Key words: with disabilities, accommodations, minors, the disabled, the social contract of employment.

Федеральный закон от 24 ноября 1995 г. № 181-ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» выступает гарантом обеспечения жилыми помещениями нуждающихся в улучшении жилищных условий инвалидов и семей где имеются дети-инвалиды (ст. 17; далее ФЗ № 181-ФЗ) [1].

Согласно п. 3 ч. 2 статьи 57 Жилищного кодекса Российской Федерации вне очереди жилые помещения по договору социального найма предоставляются малоимущим гражданам, страдающим тяжелыми формами хронических заболеваний, перечень которых утверждается Правительством Российской Федерации (далее ЖК РФ) [2].

К числу таких заболеваний законодатель относит «хронические и затяжные психические расстройства с тяжелыми стойкими или частично обостряющимися болезненными проявлениями»[3].

Следует отметить, что по существу в него вошли все психические расстройства, включенные в класс 5 МКБ-10 [4]. Ранее же по советскому законодательству к психическим расстройствам были отнесены лишь не-

которые заболевания: шизофрения, маниакально-депрессивный психоз, эпилепсия и другие [5]. Помимо этого отличался также и порядок предоставления жилых помещений по договору социального найма [6].

Если ранее речь шла о праве на первоочередное получение жилой площади лицами, страдающими соответствующими заболеваниями, то в настоящий момент, мы говорим, не просто, о праве на внеочередное предоставление жилой площади, а о праве на раздельное проживание с обладателями тяжелых форм хронических заболеваний. В нашем случае это представители с хроническими и затяжными психическими расстройствами.

Исследуя по этому поводу судебную практику можно прийти к следующим выводам:

Во-первых, большинству лиц с соответствующими психическими заболеваниями установлена 1 или 2 группа инвалидности.

Во-вторых, норма п. 3 ч. 2 ст. 57 ЖК РФ не учитывает правовой статус несовершеннолетних и недееспособных инвалидов, страдающих хроническими психическими расстройствами при которых невозможно совместное проживание указанных категорий лиц в одном жилом помещении.

Говоря иными словами, рассматриваемая норма устанавливает особый льготный порядок предоставления жилых помещений по договору социального найма только тем гражданам, которые страдают хроническими заболеваниями, при которых невозможно проживание в одной квартире. При этом возникают следующие вопросы:

- каким образом обеспечивается право на отдельное проживание граждан, страдающих тяжелыми формами хронических психических расстройств, если в роли таких граждан выступают несовершеннолетние или недееспособные лица?
- как в такой ситуации учитываются интересы несовершеннолетнего и его семьи, интересы недееспособного и его представителя?
- всегда ли судом берется во внимание состояние здоровья инвалидов, страдающих психическими расстройствами и какие же это «иные обстоятельства», заслуживающие внимание суда при разрешении вопроса по обеспечению жилыми помещениями инвалидов и семей где имеются дети-инвалиды?

По данным аспектам в правоприменительной практике в настоящий момент нет единой позиции. Некоторые суды рассматривают малоимущую семью, в составе которой есть несовершеннолетний ребенок-инвалид или недееспособный гражданин-инвалид, страдающий психическим расстройством, как единое целое. [7]

При этом следует отметить, что суды в соответствии с п. 3. ч. 2 ст. 57 ЖК РФ учитывают право несовершеннолетнего или недееспособного с хроническим психическим заболеванием на отдельное проживание путем предоставления таким гражданам жилого помещения в виде отдельной комнаты в квартире, где с ним совместно будут проживать другие члены семьи либо его законный представитель.

Вынося свое решение, в этом случае, суды не только учитывают правовой статус несовершеннолетних или недееспособных граждан и предоставляют жилые помещения метражом на всех членов семьи, но и также принимают к своему сведению следующие обстоятельства: состояние здоровья, возраст несовершеннолетних, способность их к самообслуживанию их психическое состояние и прочие [8].

Другие же суды не рассматривают семью как единое целое, а придерживаются следующей позиции: «норма п. 3 ч. 2 ст. 57 ЖК РФ устанавливает особый (льготный) порядок реализации жилищных прав только указанных в ней категорий граждан», т.е. в нашем случае представителями такой категории граждан выступают несовершеннолетние или недееспособные [8].

Принимая такое решение, большинство судов мотивируют это тем, что статья 17 ФЗ № 181-ФЗ и Постановление Правительства Российской Федерации от 27 июля 1995 года № 901 «О предоставлении льгот инвалидам и семьям, имеющим детей инвалидов, по обеспечению их жилыми помещениями, оплате жилья и коммунальных услуг» не предусматривают порядок внеочередного предоставления жилья по договору социального найма инвалидам и семьям, имеющим детей-инвалидов, страдающих тяжелыми формами хронических расстройств, но при этом статья 17 вышеупомянутого федерального закона подлежит применению «в системной взаимосвязи» с нормами жилищного законодательства [8].

Третье же суды, вынося решение в пользу недееспособного и его опекуна, не всегда учитывают права других членов семьи, к таким членам, например, относится отец недееспособного [9].

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

Норма п. 3 ч. 2 ст. 57 ЖК РФ имеет свое правильное применение на практике только тогда, когда в качестве малоимущих граждан выступают дееспособные лица либо несовершеннолетние граждане, страдающие психическими расстройствами, возраст и состояние здоровья, которых позволяют сделать суду вывод о том, что рассматриваемые лица способны самостоятельно и отдельно проживать от своей семьи.

В том случае, если в качестве таких лиц выступают недееспособные или несовершеннолетние граждане возраст и состояние здоровья, кото-

рых не позволяют им отдельно проживать от других членов семьи, то в данном случае в совокупности с нормами жилищного законодательства логичнее в системном подходе применять и норму п. 5 ст. 17 ФЗ № 181-ФЗ, которая гласит следующее: «Жилые помещения предоставляются инвалидам, семьям, имеющим детей-инвалидов, с учетом состояния здоровья и других заслуживающих внимания обстоятельств».

Именно данная норма лежит в основе всех судебных решений, по которым были вынесены решения и в пользу других членом семьи, с которыми проживал недееспособный или несовершеннолетний, страдающий хроническими психическими расстройствами.

Так как выше упомянутая норма носит декларативный характер, что приводит на практике, с одной стороны, к злоупотреблению правом со стороны органов местного самоуправления, которые ссылаются, например, на то, что в качестве нуждающихся на учет по улучшению жилищных условий принята не семья из состава 3-6 человек, а больной, страдающий соответствующим заболеванием [10].

С другой стороны рассматриваемая норма не всегда учитывается судами при вынесении решения, что на практике приводит к неоднозначно толкованию нормы п. 3 ч. 2 ст. 57 ЖК РФ, а также к преобладанию норм жилищного законодательства перед нормами законодательств о социальной защите инвалидов.

Поэтому предлагаем норму п. 5 ст. 17 ФЗ № 181-ФЗ изложить в следующей редакции: «Жилые помещения предоставляются инвалидам, семьям, имеющим детей-инвалидов, с учетом состояния здоровья и других заслуживающих внимания обстоятельств к которым относится, в том числе несовершеннолетний возраст, психическое развитие инвалидов (детей-инвалидов), их нуждаемость в уходе, возможность (или отсутствие таковой) самостоятельного проживания или совместного проживания с родителями (одним из них) и (или) иными членами семьи».

Список литературы:

1. Федеральный закон от 24 ноября 1995 г. № 181-ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. - 1995. - № 48. - ст. 4563. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pravo.gov.ru>. (Дата обращений 05.12.2016).
2. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 2004 года № 188-ФЗ // Российская газета. - № 1. - 1995. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pravo.gov.ru>. (Дата обращения 05.12.2016).

3. Постановлением Правительства Российской Федерации от 16 июня 2006 года № 378 «Об утверждении перечня тяжелых форм хронических заболеваний, при которых невозможно совместное проживание граждан в одной квартире» // Собрание законодательства РФ. - 2006. - № 25. - ст. 2736. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pravo.gov.ru>. (Дата обращения 05.12.2016).
4. Международная классификация болезней 10-го пересмотра МКБ-10 (принята 43-й Всемирной Ассамблей здравоохранения). [Электронный ресурс]: URL: <http://www.garant.ru>. (Дата обращения 05.12.2016).
5. Приказ Минздрава СССР от 28 марта 1983 № 330 «Об утверждении Списка заболеваний, дающих право лицам, страдающим этими заболеваниями, на первоочередное получение жилой площади» // Приложение № 3/4-2004 к журналу «Здравоохранение» (извлечения).
6. Жилищный кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 24 июня 1983) // Ведомости ВС РСФСР. - 1983. - № 26. - ст. 883.
7. Определение Верховного суда Российской Федерации от 05 июля 2016 года по делу № 41-ГК 16-22. [Электронный ресурс]: Консультант плюс. URL: <http://www.consultant.ru/>. (Дата обращения 05.12.2016).
8. Определение Верховного суда Российской Федерации от 05 июля 2016 года по делу № 41-ГК 16-22. [Электронный ресурс]: Консультант плюс. - Судебная практика. URL: <http://www.consultant.ru/>. (Дата обращения 05.12.2016).
9. Апелляционное определение Верховного суда Республики Башкортостан от 17.12.2015 по делу № 33-22531/2015. [Электронный ресурс]: Консультант плюс. - Судебная практика. URL: <http://www.consultant.ru/>. (Дата обращения 05.12.2016).
10. Апелляционное определение Ростовского областного суда от 27 июля 2015 г. по делу № 33-10794/2015. [Электронный ресурс]: Консультант плюс. - Судебная практика. URL: <http://www.consultant.ru/>. (Дата обращения 05.12.2016).

Д.А. Михайлова
Научный руководитель: к.ю.н., доцент В.В. Степанов

ЦЕЛИ УГОЛОВНОГО НАКАЗАНИЯ

OBJEKTIVE OF CRIMINAL PUNISHMENT

МИХАЙЛОВА Дарья Анатольевна - студентка 1 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: mihalova-dasha@mail.ru).

Научный руководитель:

СТЕПАНОВ Виктор Вячеславович - к.ю.н., доцент, кафедра «Теория и история права» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: vvs-tamb@mail.ru).

MIKHAILOVA Daria Anatolievna - 1st year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: mihalova-dasha@mail.ru).

Research Supervisor:

STEPANOV Viktor Vyacheslavovich - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Theory and History of Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail:lvvs-tamb@mail.ru).

Аннотация. В статье рассмотрены основные направления научной дискуссии о целях уголовного наказания. Автор рассмотрел наиболее важные аспекты, связанные с системой и соотношением целей уголовного наказания. На основе анализа научной литературы автор высказал собственные суждения по вопросу целей уголовного наказания.

Ключевые слова: цели уголовного наказания; кара; восстановление социальной справедливости; исправление осужденного; предупреждение совершения новых преступлений.

Abstract. The article describes the main directions of scientific debate about the purpose of criminal punishment. The author reviewed the most important aspects related to the system and the ratio of the purpose of criminal punish-

ment. On the basis of scientific literature analysis the author has expressed his own views on the purposes of criminal punishment.

Key words: *purpose of criminal punishment; Kara; the restoration of social justice; correction of the convict; prevention of new crimes.*

Согласно ч. 2 ст. 43 УК целями наказания являются восстановление социальной справедливости, а также исправление осужденного и предупреждение совершения новых преступлений.

Сформулированные в ч. 2 ст. 43 УК цели наказания служат ориентирами для законодателя и правоприменительных органов государства в решении вопросов наиболее эффективного использования возможностей уголовных наказаний в противодействии преступлениям. Цели наказания лежат в основе предусмотренной УК системы наказаний (ст. 44-59), правил назначения наказания (гл. 10) и системы уголовно-правовых санкций. Все цели наказания тесно между собой связаны, что не исключает изменений в тот или иной период в их соотношении и приоритета одной цели перед другой. Эти изменения могут быть связаны с состоянием преступности в целом, распространенностью и общественной опасностью отдельных видов преступлений, тенденциями в уголовной политике и законодательстве, изменениями в социальной и экономической жизни общества [6].

Особую актуальность рассматриваемый вопрос приобретает в условиях реформирования уголовного и уголовно-исполнительного законодательства.

Дискуссия о целях уголовного наказания имеет давнюю историю. Традиционно в теории пенологии целям уголовного наказания уделяется значительное внимание, а вопрос о целеполагании уголовного наказания считается одним из наиболее дискуссионных [5, с. 84].

Анализ научной литературы посвященной вопросам изучения целей уголовного наказания, позволяет нам определить, как минимум, два основных направления дискуссии:

- 1) является ли кара одной из целей уголовного наказания;
- 2) система целей уголовного наказания.

В специальной литературе с 60-х гг. двадцатого столетия активно обсуждалась проблема отнесения к целям наказания кары, не утихают эти споры и в настоящее время. Сторонники кары как цели наказания (Н.А. Беляев, В.К. Дуюнов, И.И. Карпец, М.Д. Лысов, А.Н. Тарбагаев, Д.О. Хан-Магомедов, М.И. Якубович и др.) считают, что наказание применяется не только для предупреждения преступлений, но и для того, чтобы покарать преступника, поскольку оно является воздаянием за содеянное.

Противники кары как цели наказания (Н.С. Алексеев, А.А. Герцензон, М.Д. Шаргородский, А.Л. Ременсон, А.А. Пионтковский, С.В. Полубинская, И.С. Ной и др.) возражали против такого подхода и утверждают, что кара является сущностью уголовного наказания и, следовательно, никогда не может быть целью наказания, ибо в противном случае для достижения такой цели можно было бы увеличивать суровость наказаний до бесконечности [4, с. 97].

Из вышесказанного следует, что в теории уголовного права именно кара является понятием, наиболее близким понятию наказания. Многие ученые признают кару сущностью уголовного наказания. Тогда, «признавая кару сущностью наказания, неточно говорить о ней как о цели. Если бы цель применения явления (наказания) совпадала с его сущностью, то вообще не вставала бы проблема эффективности: каждый случай его применения был бы эффективным, цель совпадала бы с результатом, поскольку сущность, будучи неотъемлемым свойством явления, обнаруживает себя во всех случаях» [3, с. 9]. По нашему мнению, позиция ученых определяющих кару как сущность наказания, представляется наиболее верной и действительно выделяющий один из основных сущностных признаков наказания.

Относительно второго аспекта дискуссии о системе целей уголовного наказания следует сказать, в настоящее время, как было отмечено выше, целями наказания являются: восстановление социальной справедливости; исправление осужденного; предупреждение совершения новых преступлений.

Нарушение закона есть одновременно отрицание идеи социальной справедливости [3, с. 10]. Так, если В.Д. Филимонов по существу признает, что в основе цели «восстановления социальной справедливости» лежит «модификация цели кары», понимаемой «не как стремление к простому возмездию, а как задача удовлетворения общественного правосознания, дестабилизированного фактом совершения преступления». То, по мнению А.В. Наумова, «восстановление социальной справедливости, заложенное в уголовном наказании и связанное с его карательным содержанием, не означает, что наказание преследует цель кары по отношению к преступнику. Наказание, даже самое суровое, применяется не для того, чтобы причинить осужденному моральные и физические страдания» [2, с. 149].

Исправление осужденного предполагает нейтрализацию антиобщественных взглядов и установок осужденного, формирование у него уважительного отношения к человеку, обществу, труду, к правилам челове-

ческого общежития, стимулирование правопослушного поведения (ч. 1 ст. 9 УИК РФ). Эта цель достигается путем применения к осужденному как наказания, так и средств исправления, перечисленных в ч. 2 ст. 9 Уголовно-исполнительного кодекса РФ (труд, обучение, профессиональная подготовка, воспитательная работа и общественное воздействие).

Вопрос об исправлении как цели наказания в теории является наиболее дискуссионным, по которому высказываются различные, порой диаметрально противоположные точки зрения, о сохранении исправления осужденных в ряду целей уголовного наказания. Так, М.Д. Шаргородский считал, что исправление является не самостоятельной целью наказания, а средством достижения цели предупреждения преступлений. Другие авторы также предлагают исключить исправление из целей наказания, полагая её нереалистичной, недостижимой с помощью уголовно-правовых средств и, более того, недемократичной, поскольку государство не может принудительно «улучшать» своих граждан [3, с. 11].

Кроме того, предлагается идея о замене цели исправления осужденных на ресоциализацию осужденных. В частности, Смирнов Л.Б. пишет: «учитывая теоретическую и практическую сторону вопроса цель исправления необходимо заменить более нейтральной, приземленной целью ресоциализации».

При этом он считает, «что касается цели исправления, если она исчезнет из законодательства, то она должна остаться категорией современной уголовно-исполнительной науки и использоваться в научном обороте».

Отдельные ученые, отрицая исправление как цель наказания, ставят под сомнение и целесообразность закрепления ресоциализации в качестве самостоятельной цели наказания. Так, в частности, О.Н. Бибик рассматривая исправление и перевоспитание как одно из понятий ресоциализации делает следующий вывод «ресоциализация дискредитировала себя в контексте лишения свободы... В том числе и по этим причинам стала актуальной проблема наказаний, альтернативных лишению свободы, которые снижают риск рецидива» [1].

На наш взгляд, все же не следует исключать исправление осужденного, так как оно заключается в том, чтобы с помощью справедливого наказания (соответствующему характеру и степени общественной опасности совершенного преступления и личности виновного) попытаться изменить отрицательные качества личности осужденного, под влиянием которых было совершено преступное деяние, и привить ему уважительное отношение к закону, установленному правопорядку, правилам и интересам других граждан и сформировать у него навыки адаптивного, социально одобряемого поведения.

Цель предупреждения (превенции) совершения новых преступлений, как правило, подразделяют на две - специальное (частное) предупреждение (предупреждение преступлений со стороны осужденных) и общее предупреждение (со стороны иных лиц).

Предполагается, что адресатом цели общего предупреждения являются просто иные лица, т.е. не осужденные.

Адресатом цели специального предупреждения являются лица, совершившие преступления и подвергнутые уголовному наказанию.

Элемент предупредительный заключается в оказании на осужденного устрашающего и иного воспитательно-предупредительного воздействия, удерживающего его от совершения новых преступлений, а также в лишении или ограничении лица, к которому применено наказание, фактической (физической) возможности совершать новые преступления - путем изоляции его от общества и установления контроля за его поведением, лишения его права занимать должности или заниматься определенной деятельностью, используя возможности которых это лицо совершило преступление, и т.п. [2, с. 169].

Цели наказания, закрепленные в законе, должны быть независимыми и самостоятельными. Это значит, что ни одна из них не является средством достижения другой, и что они могут достигаться независимо одна от другой, т.е. при реальном применении наказания какие-то цели могут быть достигнуты, а какие-то нет.

Кроме того, цели применения наказания должны быть реальными (практически достижимыми), т.е. достигаться с помощью уголовно-правовых средств и иметь объективные (доступные проверке) показатели эффективности. Под эффективностью понимается способность некоторого средства достигать поставленной цели. Степень совпадения цели и результата является показателем эффективности выбранного средства. Проблема средств достижения целей наказания и их эффективности является весьма сложной и недостаточно разработанной в теории.

Список литературы:

1. Бибик О.Н. Культурная обусловленность уголовного наказания: монография. - М.: Юрлитинформ, 2013.
2. Дуюнов В.К. Уголовно-правовое воздействие: теория и практика. - М.: Научная книга, 2003.
3. Курганов С.И. Наказание: уголовно-правовой, уголовно-исполнительный и криминологический аспекты. - М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2008.

4. Мицкевич А.Ф. Уголовное наказание: понятие, цели и механизмы действия. - СПб.: Издательство Р. Асланова «Юридический центр Пресс», 2005.
5. Орлов В.Н. Уголовное наказание: понятие, цели, система, объекты и субъекты: монография. - М.: МГЮА имени О.Е. Кутафина; ООО «Издательство Элит», 2011.
6. Понятие и цели наказания. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.grandars.ru/college/pravovedenie/ponyatie-nakazaniya.html>. (Дата обращения 02.11.2016).

УДК 336.1
ББК 65.261

К.Е. Мишина

Научный руководитель: старший преподаватель Н.Н. Чугумбаева

НАЛОГ НА ИМУЩЕСТВО ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ: НОВЫЙ РАСЧЕТ

THE TAX ON PROPERTY OF PHYSICAL PERSONS: A NEW CALCULATION

МИШИНА Ксения Евгеньевна - студентка 2 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail:ksenyia28.mishina@mail.ru).

Научный руководитель:

ЧУГУМБАЕВА Нина Николаевна - старший преподаватель, кафедра «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: nina-ch2005@mail.ru).

MISHINA Ksenia Evgenievna – 2nd year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail:ksenyia28.mishina@mail.ru)

Research Supervisor:

CHUGUMBAEVA Nina Nikolaevna - Senior Lecturer of the Department «Accounting, Analysis and Audit», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: nina-ch2005@mail.ru).

***Аннотация.** В статье раскрываются изменения, произошедшие в налоговом законодательстве по налогу на имущество, рассматривается объект налогообложения, порядок определения кадастровой стоимости имущества, налоговая база, ставки и налоговый вычет, предусмотренные законодательством.*

***Ключевые слова:** налог на имущество физических лиц, ставка налога, понижающий коэффициент, кадастровая стоимость, налоговые вычеты.*

***Abstract.** The article describes the changes in tax law on property tax, is considered the object of taxation, procedure of determination of the cadastral value, tax base, rates and tax deduction under the law.*

***Key words:** the tax on property of physical persons, the tax rate, the reduction factor, cadastral value, the tax deductions.*

Начиная с 2016 г. налог на имущество физических лиц (НИФЛ) на территории Российской Федерации будет рассчитываться по новым правилам в соответствии с новой главой 32 «Налог на имущество физических лиц» Налогового кодекса РФ.

По новым правилам в соответствии с главой 32 «Налог на имущество физических лиц» Налогового кодекса РФ, в качестве налоговой базы применяется кадастровая стоимость объектов недвижимости. В «пилотных» 28 регионах страны жители до 1 октября 2016 г. получили квитанции на оплату этого налога за 2015 г. уже в соответствии с последними изменениями. Население остальных субъектов РФ получают свои первые расчеты по - новому весной 2017 г., после чего они должны будут рассчитаться с местными бюджетами по своим налоговым обязательствам не позднее 1 октября 2017 г. [3].

Налог на имущество физических лиц относится к местным налогам. Необходимо отметить, что НК РФ устанавливает налог на имущество физических лиц только в городах федерального значения: Санкт-Петербург, Москва и Севастополь. В других городах данный налог устанавливается нормативными актами муниципальных округов. Налог обязателен к уплате только после принятия соответствующих нормативно-правовых актов на уровне муниципалитета. При установлении налога, представительные органы в 2015 г. определили налоговые ставки, не выше установленных в главе 32 НК РФ, а также налоговые льготы, не установленные в НК РФ.

Каждому гражданину РФ необходимо знать о том, что налог на имущество физических лиц является обязательным для всех, кто владеет недвижимостью, к которой относятся: дома, квартиры, дачи, хозяйственные и прочие строения. Оплачивать этот налог обязаны все лица, которые не

освобождены от него или же не имеют специальных льгот на выплату данного налога.

Категории налогоплательщиков - это граждане РФ, которые обладают на праве собственности имуществом, признаваемым объектом обложения.

Немного расширился список объектов налогообложения. Если ранее объектом обложения налога считались, квартира, дача, гараж, жилой дом, комната и иное строение, сооружение и помещение. То сейчас добавлены следующие объекты: единый недвижимый комплекс; объекты незавершенного строительства; машино-места и иные здания, не обязательно относящиеся к жилым. Данные объекты облагаются налогом при условии, что они зарегистрированы на гражданина России на праве собственности.

Согласно новым правилам, с 2015 г. объектами налогообложения принято считать: жилые дома, жилые помещения (квартиры, комнаты), гаражи (машино-место), недвижимые комплексы, незавершенные объекты строительства, а также другие помещения и строения [3].

При этом в законодательстве уточняется, что жилые строения, которые используются для ведения дачного хозяйства, садоводства, хранения инвентаря и т.д. в личных целях, относятся к категории жилых домов.

По новому законодательству предусмотрено полное изменение правил формирования налоговой базы. Главная задача обусловлена тем, чтобы с 1 января 2020 г. окончательно перейти на определение налоговой базы в соответствии с его кадастровой стоимостью объекта.

Налоговая база по НИФЛ, согласно нововведениям, определяется для каждого объекта налогообложения в строгом соответствии с его кадастровой стоимостью, прописанной в государственном кадастре недвижимости.

Также в новой главе НК РФ учтены и возможные налоговые вычеты, на сумму которых уменьшается кадастровая стоимость объекта налогообложения (таблица 1).

Местные органы власти имеют право изменять размеры налоговых вычетов. Если в связи с налоговыми льготами и налоговыми вычетами сумма налога в конце года получается отрицательной, то в таком случае налоговая база признается равной нулю. Налоговые ставки также устанавливают местные органы власти. Если они не установлены, то применяются базовые ставки.

Базовые налоговые ставки исходя из кадастровой стоимости установлены в объемах на:

- жилые помещения (объекты незаконченного строительства жилых помещений), единые недвижимые комплексы с жилыми помещениями, гаражи и машино-места в размере 0,1%;

- объекты с кадастровой стоимостью более 300 000 000 рублей - 2%;
- прочие - 0,5%. [1]

Таблица 1 - Налоговые вычеты для каждого объекта имущества

Имущество	Уменьшение кадастровой стоимости с учетом налоговых вычетов
Квартира	Уменьшение производится на кадастровую стоимость 20 кв. м. общей площади.
Комната	Уменьшение производится на кадастровую стоимость 10 кв. м. площади.
Жилой дом	Уменьшение производится на кадастровую стоимость 50 кв. м. общей площади.
Недвижимый комплекс, в составе которого находится один или несколько жилых домов (помещений)	Независимо от его площади, уменьшается на 1 000 000 рублей.

Источник: Официальный сайт «ФНС России» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.nalog.ru>. (Дата обращения 20.10.2016).

Налоговая ставка в размере 0,1% не является фиксированной, она может варьироваться от 0 до 0,3% . Две другие базовые налоговые ставки являются максимальными, и законодательство местного уровня может изменить их только в сторону уменьшения.

Кроме того, субъекты РФ могут вводить дифференцированные ставки в зависимости от:

- разновидности объекта;
- кадастровой стоимости объекта;
- инвентаризационной стоимости объекта;
- места расположения объекта;
- вида зоны, на территории которой находится объект.

Налог рассчитывается для каждого налогоплательщика - физического лица налоговыми органами по месту фактического нахождения имущества.

Традиционно налог определяется посредством умножения налоговой базы на налоговую ставку, но обновленное законодательство предусматривает особый порядок исчисления налога на первом этапе после введения в регионе подобной уплаты налога от кадастровой стоимости.

Сумма налога за первые четыре периода применения порядка расчетов налоговой базы, исходя из кадастровой стоимости, исчисляется по следующей формуле [1]:

$$H = (H1 - H2) \times K + H2, \quad (1)$$

где H - сумма налога к уплате;

$H1$ - налог, рассчитанный исходя из кадастровой стоимости за полный год;

$H2$ - налог, исчисленный от инвентаризационной стоимости за последний налоговый период;

K – понижающий коэффициент, меняется ежегодно: 0,2 - для первого налогового периода (первого года); 0,4 - для второго; 0,6 - для третьего; 0,8 - для четвертого. А с пятого года сумма налога исчисляется без применения данной формулы.

Расчет налога по вышенаписанной формуле производится только в случаях, когда налог от кадастровой стоимости получается больше чем от инвентаризационной стоимости.

Рассмотрим пример расчета налога на имущество физических лиц за 2014-2019 гг. Иванов И.И. владеет 2-к. квартирой, 45 кв.м. в г. Москва, кадастровой стоимостью 9 000 000 рублей, а инвентаризационной стоимостью 500 000 рублей. Собственник не имеет никаких льгот (таблица 2).

Проанализировав таблицу 2, можно сделать следующий вывод, что налогооблагаемая база по инвентаризационной стоимости меньше на 4,5 млн. рублей. Также мы видим, что налог к уплате в 2014 г. был ниже, чем в 2015-2019 гг. Стоимость 1 кв.м. была в 2014 г. значительно меньше, по сравнению с тем, что будет рассчитываться по кадастровой оценке.

Однако, есть категория лиц, которые полностью освобождаются от уплаты налога на имущество для физических лиц:

- если плательщик является пенсионером или человеком, который получает пенсию;
- если плательщик уволен с военной службы или проходит службу по призыву на военные сборы в другие страны, где проводились военные действия;

Таблица 2- Расчет налога на имущество физических лиц Иванова И.И.

Показатель	2014 г. (инвент. стоимость)	2015 г. (кадастр.)	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Измене- ние 2019 от 2014 гг.
Стоимость объекта налогообложения (квартира),руб.	500 000	9 000 000	9 000 000	9 000 000	9 000 000	9 000 000	8 500 000
Стоимость 1 кв.м.,руб	26 667	200 000	200 000	200 000	200 000	200 000	173 333
Налоговый вычет, кв.м.	-	20	20	20	20	20	-
Налоговый вычет, руб.	-	4 000 000	4 000 000	4 000 000	4 000 000	4 000 000	-
Ставка налога	0,3	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,2
Налогооблагаемая база,руб	500 000	5 000 000	5 000 000	5 000 000	5 000 000	5 000 000	4 500 000
Понижающий коэффи- циент	-	0,2	0,4	0,6	0,8	1	-
Налог к уплате (приме- ням формулу 1), руб	1 500	2 200	2 900	3 600	4 300	5 000	3 500

Источник: Составлено автором.

- если плательщики являются родителями либо супругами военных, которые погибли при выполнении военных обязанностей;
- если плательщик работает в сфере искусства и культуры, и при этом использует свое помещение в качестве музея, библиотеки или прочего общественного помещения;
- если на садовом участке плательщика расположено строение, размер которого менее 50 кв.м. и прочие хозяйственные постройки также не превышающие данный размер. Также не облагаются налогом и коммерческие строения, не превышающие 50 кв.м.

Изменения закона не коснулись налоговых льгот. Имущественный налог, как и прежде, не будет применяться по отношению к инвалидам с рождения, а также инвалидам I и II групп. Однако льготное право распространяется в отношении только единственного объекта налогообложения каждой разновидности.

Чтобы получить налоговую льготу, налогоплательщик должен уведомить налоговый орган о выбранном объекте не позднее 1 ноября. Если налогоплательщик не направит в указанный срок свое обращение, налоговая льгота автоматически перейдет на объект с максимальной стоимостью налога.

Дата уплаты по налогу на имущество физических лиц устанавливается местным законодательством, но не позже 1 октября года, следующего за истекшим налоговым периодом.

Отношение в обществе к изменениям расчета налоговой базы по налогу на имущество физических лиц разнятся. Эксперты пытаются дать оценку эффективности таким изменениям, в то время как население и представители бизнеса не на шутку взволнованы, ведь кадастровая оценка земли часто выше рыночной.

Сегодня нельзя однозначно утверждать, что введение новых правил исчисления налога на имущество физических лиц будет способствовать реализации его фискальной и социальной функции, поскольку практические данные появятся только во второй половине 2016 г. Но расчет налога на основе кадастровой оценки имущества, по нашему мнению, является основным способом увеличения доходов местных бюджетов и существенным шагом вперед [2, с.55].

Список литературы:

1. Официальный сайт «ФНС России» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.nalog.ru>. (Дата обращения 20.10.2016).

2. Подъяблонская Е. П. Оптимизация государственных расходов на социальную поддержку граждан и направления повышения ее эффективности // Финансы и кредит. - 2013. - № 40 (568). - С. 52-62.
3. Пупышева В.Г налог на имущество физических лиц в 2015 г. для жителей города Горно-Алтайск // Проблемы и перспективы развития экономики и права в современных условиях. Сборник научных трудов. Горно-Алтайск, 2016.
4. СПС Консультант Плюс // Основные направления Налоговой политики Российской Федерации на 2016 год и на плановый период 2017 и 2018 гг. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_183748/. (Дата обращения 20.10.2016).

УДК 338.2
ББК 65.290-2

А.И. Новикова

Научный руководитель: к.т.н., доцент Е.А. Синельникова

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В УСЛОВИЯХ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

THE MAIN DIRECTIONS OF DEVELOPMENT OF SMALL AND MEDIUM BUSINESS IN TERMS OF IMPORT

НОВИКОВА Анна Игоревна - студентка 4 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: ancheso@mail.ru).

Научный руководитель:

СИНЕЛЬНИКОВА Елена Александровна - к.т.н., доцент, заведующая кафедрой «Менеджмент организации» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: alenasin@gmail.com).

Novikova Anna Igorevna - 4th year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: ancheso@mail.ru).

Research Supervisor:

SINELNIKOVA Elena Alexandrovna - Candidate of Technical Sciences, Associated Professor, Head of the Department «Management of Organization», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: alenasin@gmail.com).

Аннотация. Данная статья посвящена актуальным вопросам основных направлений развития бизнеса в условиях импортозамещения. Проведен анализ факторов, влияющих на развитие бизнеса, предложены необходимые меры по развитию бизнеса.

Ключевые слова: импортозамещение, санкции, малый и средний бизнес.

Abstract. This article is devoted to the main directions of development of business in conditions of import substitution. The analysis of factors, influencing the development of the business and propose the necessary measures for business development.

Keywords: import substitution, sanctions, small and medium business.

В настоящее время существует большое число негативных факторов, которые влияют на развитие малого и среднего бизнеса (МСБ). Кризисные явления в экономике приводят к росту цен на внутреннем рынке, стагнации производства. Необходимо отметить, что реализация государственных программ в рамках импортозамещения позволит развивать различные направления малого и среднего бизнеса и обеспечивать устойчивое положение на внутреннем рынке.

Важной проблемой является и обеспечение конкурентоспособности российских предприятий и производимых ими товаров и услуг [6]. Здесь особое внимание следует уделять качеству отечественной продукции, которое определяется наличием современных технологий производства и оборудования, высококвалифицированных кадров и многоуровневой системы их подготовки [7], системы контроля на всех этапах производственного цикла. Организационная структура МСБ должна обладать определенной гибкостью, чтобы иметь возможность адаптироваться к различным изменениям внешней среды [5]. Только при выполнении данных условий можно говорить об эффективности программ импортозамещения.

Даже в период кризиса и экономических санкций, данные официальной статистики и экспертные оценки показывают большую зависимость российской экономики от импорта. В последние годы острота данной проблемы не только не ослабевает, а, напротив, усиливается. Специфическим направлением импорта в последние годы стал массовый ввоз узлов,

частей и агрегатов. Сейчас в порядке технологической кооперации их используют до 40% предприятий страны. В наши дни в стране функционирует целая индустрия «промышленной сборки» из импортных деталей продукции зарубежных марок (легковые и грузовые автомобили, бытовая техника и электроника, телевизоры, холодильники, утюги, ноутбуки и т.д.) [8]. Снижение импортных тарифов на комплектующие, льготный налоговый, административный и инвестиционный режим обеспечивают сверхдоходы иностранным корпорациям и снижают интерес российских предпринимателей к развитию отечественного производства полного цикла и инвестициям в основной капитал.

Мерами по поддержке малого и среднего бизнеса являются кредитование, доступ к инфраструктуре, поддержка государства, изменение законодательства [1]. Проведённый анализ существующего состояния предприятий МСБ показывает, что их критическая масса должна составлять не менее 3-5 миллионов, однако на сегодняшний день действуют порядка 1 миллиона, при этом темпы развития бизнеса данного уровня падают.

Для выбора перспективного направления развития МСБ представляется необходимым провести подробный анализ:

- программ импортозамещения (товаров, производство которых актуально в РФ);
- политики государства по отношению к различным регионам и отраслям;
- видов и доли импорта различных товаров на российском рынке.

Одним из актуальных направлений реализации потенциала малого предпринимательства в решении проблем, стоящих перед экономикой РФ в условиях санкций является производство сельскохозяйственной продукции.

В ответ на санкции ЕС и США, Россия ввела эмбарго на ряд продуктов сельхозпроизводства из стран Европейского союза. Данное политическое решение вызвало необходимость обеспечить импортозамещение, прежде всего, за счет увеличения производства сельскохозяйственной продукции в России. Запрет на ввоз продовольственных товаров из стран, поддерживавших антироссийские санкции, подстегнул пересмотр отношения к малым формам хозяйствования в сфере сельскохозяйственного производства [8]. Он не только заставляет искать резервы для дальнейшего развития, но и открывает окно возможностей для маленьких компаний, которые раньше не имели доступа на российские рынки, создает для них уникальный шанс получить новый импульс к развитию, к расширению рынков сбыта, наращиванию объемов производства [3].

Говоря о поддержке малого предпринимательства, следует отметить, что речь в данном случае должна идти не только о выделении каких-либо средств, а также о создании благоприятного климата в стране, способствующего развитию и эффективности функционирования малого предпринимательства.

К сожалению, понимание данного положения не всегда реализуется на практике в полной мере. В качестве примера можно привести определенную непоследовательность государственной поддержки предпринимательства, отсутствие системного подхода в этом вопросе. Например, в 2005-2010 гг. объем поддержки малого предпринимательства из федерального бюджета вырос в 16 раз, в большинстве российских регионов также наблюдался многократный рост выделяемых ресурсов. Однако в дальнейшем тенденция сменилась на противоположную: в бюджетных планах на «поддержку» малых предприятий на 2011 г. закладывалось 20,8 млрд. рублей, на 2012 г. - 10 млрд. рублей, на 2013 г - уже 5,8 млрд. рублей [3]. Одновременно с этим отмечается рост процентных ставок (они превышают рентабельность) и тарифов за услуги естественных монополий.

Законом о федеральной контрактной системе определено, что малому и среднему бизнесу в государственных закупках должна быть выделена квота - не менее 15%. Задача заключается в обеспечении условий для действенного применения норм этого закона: обеспечить достаточно жесткий контроль федеральной антимонопольной службы и многих других ведомств, имеющих полномочия в рассматриваемой сфере.

Как показывает зарубежный опыт, механизм государственных закупок может быть эффективно использован в следующих случаях:

1. Защита национальных товаропроизводителей. Например, в США закон 1933 г. «Покупай американское» (Buy American Act) обязывал государственные органы покупать товары, изготовленные в США, даже если они были несколько дороже импортных. В определенной степени данный подход сохраняется и сегодня.
2. Стимулирование инновационного предпринимательства, в том числе, малого и среднего [2]. Например, в Великобритании разработан и реализуется «План действий правительства в сфере государственных закупок для устойчивого развития», в соответствии с которым через механизм государственных закупок реализуются цели экономии электроэнергии, водопотребления, сокращения отходов, повышения эффективности использования не возобновляемых видов ресурсов.

Реализация данных целей не менее актуальна и для современной России.

Выбирая стратегию развития малого и среднего бизнеса, необходимо проводить анализ политики правительства в отношении различных отраслей и регионов. В качестве примера, можно привести создание территорий опережающего развития, где предоставляются преференции для развития бизнеса [4]. Это может явиться стимулом для предпринимателей и предоставить помощь в развитии бизнеса.

Вопрос о том, что производить, также крайне актуален в условиях кризиса и нехватки финансов [8]. Проведение маркетинговых исследований дает информацию о предпочтениях потребителей выбранного целевого сегмента и показывает, каким должен быть конкурентоспособный продукт. При этом значительное внимание стоит уделять инновационной составляющей бизнеса [2; 4]. Однако необходимо представлять:

- какие импортные аналоги уже представлены на рынке;
- насколько они соответствуют требованиям потребителей;
- какие еще не занятые ниши существуют на рынке;
- как можно обеспечить дифференциацию товаров и услуг.

Поэтому исследование видов и доли импорта на российском рынке также представляется необходимым, при этом необходима полная и всесторонняя информация, актуальная на текущий момент времени.

Таким образом, предлагаемый комплексный анализ позволит выбрать то направление развития, которое будет востребовано на российском рынке товаров и услуг, и обеспечить фирме конкурентоспособность на заданном потребительском сегменте и устойчивое положение в своей отрасли.

Список литературы:

1. Бельчук А.И. Мировой кризис и Россия // Российский внешнеэкономический вестник. - 2009. - № 7. - С. 3-4.
2. Богуславский И.В., Синельникова Е.А. Инвестиции в инновации: перспективы венчурного капитала В сборнике: Инновации, экология и ресурсосберегающие технологии материалы XI международного научно-технического форума, 2014. - С. 879-884.
3. Гончарова О.Ю. Взаимодействие публичной власти и малого предпринимательства: региональный аспект // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. - 2014. - № 4. - С. 107-115.
4. Киянова Л.Д., Литвиненко И.Л. Устойчивое социально-экономическое развитие региона: ключевые аспекты. // Экономика и предпринимательство. - 2015. - № 3 (56). - С. 272-276.

5. Синельникова Е.А. Оптимизация организационной структуры управления предприятием. В книге: Актуальные вопросы гуманитарных, правовых и социально-экономических исследований. - Москва, 2013. - С. 91-95.
6. Синельникова Е.А. Эффективность и конкурентоспособность фирмы в период кризиса. Человек. Общество. Инклюзия. - 2016. - №1 (25). - С. 108-112.
7. Синельникова Е.А. Повышение конкурентоспособности выпускников вуза как фактор формирования человеческого потенциала в условиях адаптивной экономики Интеллектуальные ресурсы - региональному развитию. - 2015. - Т.1, № 1. - С.125-129.
8. Экономика России: ресурсный потенциал развития: коллективная монография (к 25-летию МГГЭУ) / под редакцией д-ра соц. наук, проф. В.Д. Байрамов, канд. экон. наук И.Л. Литвиненко. - М.: МГГЭУ, 2015. - 264 с.

УДК 338.45.01

ББК П.65.01

Е.Н. Пантелеева

Научный руководитель: к.э.н., доцент Д.В. Тимохин

ПЕРСПЕКТИВЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ В ПОСТКРИЗИСНЫЙ ПЕРИОД

INNOVATIVE DEVELOPMENT PROSPECTS IN THE POST-CRISIS PERIOD

ПАНТЕЛЕЕВА Екатерина Николаевна - студентка 2 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва.

Научный руководитель:

ТИМОХИН Дмитрий Владимирович - к.э.н., доцент, кафедра «Экономика, управление персоналом и маркетинг» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва e-mail: dtprepod@yandex.ru).

PANTELEEVA Ekaterina Nikolaevna – 2nd year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow

Research Supervisor:

TIMOKHIN Dmitry Vladimirovich - Candidate of Economic Sciences, Associated Professor of the Department «Economics, Personnel Management and Marketing», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: dtprepod@yandex.ru).

Аннотация. В статье приведен анализ функционирования национальной экономики России в посткризисный период. Рассмотрены возможности и угрозы инновационного развития страны и приведена их экспертная оценка. По результатам исследований предложены направления развития национальной экономики России в посткризисный период.

Ключевые слова: инновации, антикризисная политика, экономическое развитие, модернизация, национальная экономика.

Abstract. The article provides an analysis of Russian national economic performance in the post-crisis period. The opportunities and threats of innovative development of the country and brought their expert evaluation. According to the research proposed directions of development of Russia's national economy in the post-crisis period.

Key words: innovation, the anti-crisis policy, economic development, modernization, national economy.

Проблематика развития национальной инновационной системы крайне актуальна, так как именно способность страны обеспечивать развитие технологического базиса национальной экономики является основой ее конкурентоспособности национального производителя и фундаментом качества жизни граждан.

В целом инновационное развитие экономики зависит от многих факторов, которые определяют глобальный инновационный индекс страны (рисунок 1).

Национальная инновационная система имеет сложную и разноплodную структуру. С одной стороны, ее эффективность определяются элементами, традиционно относящимися к научно - технологическому базису, такими как эффективность систем образования и распространения знаний, количество НИИ в экономике и другими [4]. Однако большая часть составляющих глобального национального инновационного индекса приходится на экономические и социальные показатели [7]. Именно этим определяется традиционный парадокс отечественной инновационной системы, когда, несмотря на инновационный потенциал, наша страна отстает в глобальном инновационном индексе (таблица 1).

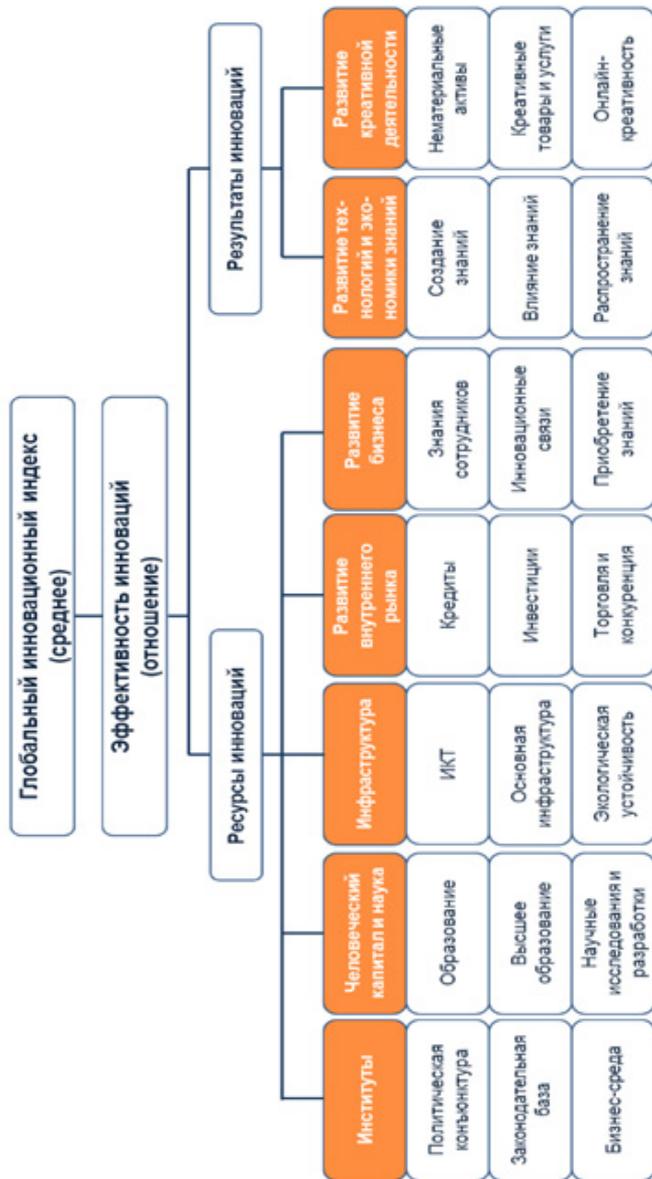


Рисунок 1 - Структура глобального инновационного индекса

Источник: Алексеев А.П. Россия в мировой экономике // Наука. Технологии. Инновации (электронный журнал). - 2016. - №3. [Электронный ресурс]. URL: https://issek.hse.ru/data/2016/08/15/1117964142/NTI_N_12_15082016.pdf. (Дата обращения 18.10.2016).

Таблица 1 - Рейтинг стран в глобальном инновационном индексе, 2015 г.

№ п/п	Страна	Значение индекса
1.	Швейцария	1,00
2.	Великобритания	0,99
3.	Швеция	0,99
4.	Нидерланды	0,98
5.	США	0,97
6.	Финляндия	0,96
7.	Сингапур	0,96
8.	Ирландия	0,95
9.	Люксембург	0,94
10.	Дания	0,94
...		
48.	Российская Федерация	0,66
...		

Источник: The global innovation index [Электронный ресурс]. URL: www.globalinnovationindex.org/content/page/data-analysis/. (Дата обращения 18.10.2016).

Российские специалисты еще с советских времен являются лидерами во многих областях инновационного производства, среди которых ВПК, космос и авиастроение, атомная энергетика и высокоточное приборостроение. В то же время, по количеству заявок на патенты наблюдается отставание нашей страны (таблица 2).

Таблица 2 - Сопоставительная характеристика количества заявок на патенты в России и некоторых странах мира

№ п/п	Страна	Количество поданных заявок на патенты, ед.
1.	Китай	825136
2.	США	571612
3.	Япония	328436
4.	Республика Корея	204589
5.	Германия	63167
6.	Российская Федерация	44914

Источник: Гебель Л.В. Анализ показателей инновационной деятельности РФ. // «Экономика и социум». – 2014. - №5(18). - С. 33.

Показательным является то, что даже в 90-е гг., когда отечественная наука функционировала в условиях катастрофического дефицита ликвид-

ности, международную космическую станцию оказалось невозможно создать без участия Российских специалистов.

С другой стороны, Россия в 2015 г. заняла в глобальном инновационном индексе лишь 48 строчку, уступив странам, не имеющим лидерства не в одной из сфер инновационного промышленного производства [7]. Это объясняется неэффективностью экономических отношений в отечественной инновационной сфере.

Наиболее острой для отечественной инновационной системы является проблема коммерциализации объектов интеллектуальной собственности. По количеству поданных в Роспатент заявок наша страна занимает 6 место, несмотря на то, что отечественные ученые уделяют вопросам защиты объектов интеллектуальной собственности меньше внимания, чем их иностранные коллеги [4]. Показательным является так же тот факт, что Россия является нетто - экспортером прав на интеллектуальную собственность и нетто - импортером лицензий, среди которых присутствуют и лицензии на патенты, созданные российскими авторами [6].

В то же время нельзя не отметить тот факт, что в последние годы, несмотря на экономический кризис, наблюдаются позитивные сдвиги в динамике базовых показателей глобального индекса инноваций России. В значительной мере этому способствует проводимая Правительством страны политика импортзамещения и диверсификации экономики, повышение привлекательности национального производства вследствие падения курса рубля и увеличение ассигнований на науку (с 2000 г.) и наукоемкие производства, например ВПК. В целом, концепция инновационного развития России представлена на рисунке 2.

Состояние национальной инновационной системы зависит не только от состояния ее структурных элементов, но и от развития национальной экономики в целом. Вопрос развития национальной инновационной системы необходимо рассматривать в динамике и контексте текущей макроэкономической конъюнктуры [4]. Важное значение играет так же состояние национальной инновационной системы с точки зрения рисков прохождения так называемых «точек невозвращения», например утраты технологического потенциала развития либо закрепления сырьевого характера экономики. В связи с этим, особенно тревожно выглядит снижение количества людей, занятых в сфере НИОКР (таблица 3).



Рисунок 2 - Концепция инновационного социально-ориентированного развития России в посткризисный период

Источник: Составлено на основе Стратегии Инновационного развития РФ до 2030 г.

Таблица 3 – Численность занятых в сфере НИОКР в 1992-2014 гг.

	1992	2000	2005	2010	2012	2013	2014
Число организаций – всего	4555	4099	3566	3492	3566	3605	3604
в том числе:							
научно-исследовательские организации	2077	2686	2115	1840	1744	1719	1689
конструкторские организации	865	318	489	362	338	331	317
проектные и проектно-исследовательские организации	495	85	61	36	33	33	32
опытные заводы	29	33	30	47	60	53	53
образовательные организации высшего образования	446	390	406	517	560	671	702
организации промышленности, имевшие научно-исследовательские, проектно-конструкторские подразделения	340	284	231	238	274	266	275
прочие	303	303	234	452	557	532	536

Источник: Россия в цифрах. - М.: Росстат, 2016.

Представляется так же целесообразным осуществление дифференцированного подхода к развитию инновационной сферы в зависимости от состояния инновационной составляющей отрасли. Российские производства могут быть достаточно хорошо распределены на три группы.

- в отношении первой группы необходимо ориентироваться на внутренние резервы инновационного роста национальных производителей и обеспечивать условия их доминирования на глобальном рынке;
- в отношении второй группы необходимо обеспечивать интеграцию усилий национального производителя с иностранными патентами на условиях технологического паритета [4];
- предприятия третьей группы не могут быть самостоятельными участниками инновационных отношений на глобальном рынке и потому нуждаются в протекционизме и политике импортозамещения со стороны государства. В то же время, предприятиям данных отраслей необходимо обеспечить конкурентные условия развития.

В целом затраты на инновационное развитие во всех сферах растут быстрее инфляции, что является положительным сигналом для инвестора [7]. С другой стороны, имеющийся прирост явно ниже, чем возможный с учетом инновационного потенциала России и нуждается в усилении.

Следует отметить, что несмотря на уменьшение количества организаций, занятых в сфере НИОКР и ужесточения критериев выделения государственного финансирования на инновационное развитие, увеличивается качество и конкурентоспособность создаваемых этими организациями инновационных решений [4]. В частности, растет доля коммерциализированных российских патентов, увеличиваются показатели по величине привлеченных частных средств на один рубль бюджетных расходов [6].

По результатам исследования выявлены перспективные направления развития отечественного инновационного сектора:

1. Инноватизация в рамках обеспечения импортозамещения.
2. Инноватизация в целях диверсификации рисков ведущих импортеров.
3. Инноватизация за счет реализации государственных инфраструктурных программ, создания точек роста и более полного раскрытия потенциала госкорпораций.
4. Инновационное развитие за счет использования разницы валютных курсов национальным инновационным производителем.

Список литературы:

1. Алексеев А.П. Россия в мировой экономике // Наука. Технологии. Инновации (электронный журнал). - 2016. - №3. [Электронный ресурс]. URL: https://issek.hse.ru/data/2016/08/15/1117964142/NTI_N_12_15082016.pdf. (Дата обращения 05.10.2016).
2. The global innovation index [Электронный ресурс]. URL: www.globalinnovationindex.org/content/page/data-analysis/. (Дата обращения 06.10.2016).
3. Гебель Л.В. Анализ показателей инновационной деятельности РФ. // «Экономика и социум». - 2014. - №5(18). - С. 23-35.
4. Литвиненко И.Л. Государственная поддержка инноваций: российский и зарубежный опыт. // Международный научно-исследовательский журнал. - 2013. - № 8-3 (15). - С. 40-41.
5. Россия в цифрах - М.: Росстат, 2016.
6. Экономика России: ресурсный потенциал развития: коллективная монография (к 25-летию МГТУ) / под редакцией д-ра соц. наук, проф. В.Д. Байрамов, канд. экон. наук И.Л. Литвиненко. - М.: МГТУ, 2015. - 264 с.
7. Filippova M.K., Mindlin Y.B., Litvinenko I.L., Kucherov A.V., Shichiyakh R.A., Prokhorova V.V. Rationale for the Use of the Cluster Approach to the Formation of Localities in the Regional Economic System. // International Journal of Economics and Financial Issues. - 2016. - Т. 6. - № S1. - P. 284-288.

УДК 338.2

ББК 65.290-2

В.О. Пескова

Научный руководитель: к.т.н., доцент Е.А. Синельникова

СОВРЕМЕННЫЕ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

MODERN STRATEGIES FOR BUSINESS DEVELOPMENT

ПЕСКОВА Влада Олеговна - студентка 4 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: Vlada-Peskova@mail.ru).

Научный руководитель:

СИНЕЛЬНИКОВА Елена Александровна - к.т.н., доцент, заведующая кафедрой «Менеджмент организации» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: alenasin@gmail.com).

PESKOVA Vlada Olegovna - 4th year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: Vlada-Peskova@mail.ru).

Research Supervisor:

SINELNIKOVA Elena Alexandrovna - Candidate of Technical Sciences, Associated Professor, Head of the Department «Management of Organization», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: alenasin@gmail.com).

Аннотация. В статье рассматриваются современные стратегии развития бизнеса, проведен их сравнительный анализ и выявлены наиболее оптимальные и эффективные для развития бизнеса в период кризисных явлений.

Ключевые слова: стратегический менеджмент, стратегия дифференциации, стратегия вертикальной интеграции, развитие рынка.

Abstract. The article deals with the modern strategy of business development, a comparative analysis and identified the most appropriate and effective for business development in the period of crisis.

Keywords: strategic management, strategy of differentiation, strategy of vertical integration, market development.

В настоящее время в условиях постоянно растущей конкуренции, нестабильной внешней среды, кризисных явлений в экономике актуальной проблемой для любого предприятия является выбор современной эффективной стратегии развития. Она должна обеспечивать конкурентное преимущество и устойчивое положение фирмы на рынке. Также следует отметить, что актуальная стратегия должна обладать как внешней эффективностью (соответствовать требованиям внешней среды), так и внутренней (необходим учет реальных возможностей фирмы в текущий момент времени на данном рыночном пространстве) [4].

Разрабатывая путь развития бизнеса, фирма или предприниматель находят наиболее оптимальную схему. Благодаря этому может произойти не только модернизация производства товаров и услуг, но и совершенствование процесса управления [2]. Необходимо максимальное исполь-

зование сильных сторон, укрепление слабых, качественное улучшение функционирования.

Существует большое число стратегий развития бизнеса. Анализ практики выбора стратегий показывает, что существуют общие подходы к формированию стратегии, однако необходимо учитывать как особенности конкретного бизнеса, так и текущее состояние составляющих непосредственного окружения [3; 5].

При выборе стратегии фирмы руководство сталкивается с рядом основных вопросов, которые связаны с положением фирмы на рынке:

- какой бизнес прекратить;
- какой бизнес продолжить;
- в какой бизнес перейти [3].

Ко всему прочему, необходимо помнить, что в условиях экономического кризиса у фирмы нет возможности осуществлять пересмотр стратегии, что может вызвать потерю преимущества в выбранном целевом сегменте [9]. Залогом успеха является точный выбор направления развития, который позволит при минимальных затратах на реализацию стратегии добиться максимального результата в краткосрочном периоде.

Поэтому с целью выбора оптимального варианта стратегического развития, был проведен сравнительный анализ существующих стратегий по следующим параметрам: необходимые меры по реализации, влияние на потребителей и возможный (положительный или отрицательный) эффект для фирмы. Результаты анализа представлены в таблице и дают возможность наглядно представить варианты выбора и соответствующие этому сложности и преимущества.

В первом блоке нами были рассмотрены стратегии концентрации, которые достаточно распространены среди предприятий малого и среднего бизнеса. Стратегия усиления позиции продукта на рынке всегда связана с активными маркетинговыми действиями: усилением рекламы, использованием различных методов продвижения продукта [4]. Однако поскольку фирма продвигает уже существующий товар, интерес к которому по каким-либо причинам снизился, то гарантировать рост заинтересованности потребителей невозможно. Поэтому в период кризиса вкладывать средства в мероприятия, положительный эффект неоднозначен, не целесообразно.

Естественно, фирма может прибегнуть к снижению цен, как это сделала компания «Сады Придонья», которая в 2008 г. решила сократить цены в среднем на 10%. В 2009-2010 гг. они были подняты всего на 3%, поскольку компания до кризиса смогла оптимизировать свои расходы [7].

Таблица 1 - Сравнительный анализ стратегий развития бизнеса

Стратегии	Необходимые меры по реализации	Ожидаемый эффект	
		Для потребителей	Для фирмы
Усиление позиций продукта на рынке	Затраты на рекламу Необходимо снижение цены для обеспечения конкурентного преимущества	?	?
Развитие продукта	Затраты на производство и разработку нового продукта Затраты на рекламу и продвижение продукта	Новый товар, интересный для потребителя	Повышение конкурентоспособности Расширение ассортимента
Развитие рынка	Затраты на развитие сбытовой сети Мероприятия по привлечению потребителей	Появление новых фирм и товаров на рынке	Сильная конкуренция со стороны других фирм
Горизонтальная интеграция	Меры по присоединению конкурента или усилению контроля над ним	?	Усиление рыночной позиции

Обратная вертикальная интеграция	Меры по присоединению поставщика или усилению контроля над ним	Возможное снижение цены на товар	Снижение себестоимости товара Возможность обеспечения ценового преимущества
Прямая вертикальная интеграция	Затраты на развитие сбытовой сети Открытие новых точек сбыта, организация прямых продаж	Возможное снижение цены на товар	Организация сбыта без посредников Возможность обеспечения ценового преимущества
Дифференциация	Разработка новых характеристик и свойств товара Затраты на модернизацию и совершенствование товара	Появление в товаре новых интересных характеристик	Ниша на рынке, меньше конкурентов
Диверсификация	Мероприятия по разработке нового продукта и выходу на новый рынок	Появление новых товаров	Высокие риски

Источник: Составлено автором.

При этом цены конкурентов на рынке в среднем повысились на 20%. Это привлечет потребителей, однако может не привести к существенному росту объемов продаж.

Стратегия развития продукта предполагает кардинальное развитие и модернизацию уже производимого продукта или разработку нового. С точки зрения положения на рынке это укрепляет позицию организации, так как новый продукт может вызвать интерес, однако это связано со значительными затратами, идущими на разработку и продвижение нового продукта, что может быть затруднительно в период кризиса [9]. Тем не менее, данная стратегия применяется большинством фирм при различных ситуациях и, несомненно, приведет к положительному эффекту.

Стратегия развития рынка связана с поиском рынков сбыта для уже производимого продукта или услуги [3]. В период кризисных явлений в экономике конкуренция на рынках сбыта увеличивается, фирмы стараются увеличить свое присутствие и долю рынка, расширить потребительский сегмент. Поэтому фирма может столкнуться с барьерами для выхода на рынок, которые преодолимы только за счет высоких затрат на рекламу и продвижение продукта, а также путем ценового преимущества, что также проблематично в период стагнации [2].

Следующий блок стратегий представляет собой интеграция, которая также может быть достаточно эффективна даже в период кризисных явлений. Горизонтальная интеграция предполагает слияние фирм на различных условиях в зависимости от их финансового состояния и положения на рынке [3]. К такому варианту могут прибегнуть не только предприятия среднего и малого бизнеса, но и крупные игроки на рынке. Становится возможным усилить свои позиции, увеличить долю рынка, присоединить конкурирующую фирму. Однако с позиции потребителей к таким действиям со стороны бизнеса не возникает большого интереса, так как изменений в производимом продукте или услуге практически не происходит. Вертикальная интеграция (обратная и прямая) при ее применении в зависимости от конкретной ситуации на рынке и на базе всестороннего анализа непосредственного окружения фирмы также может быть чрезвычайно выгодна для перспектив развития бизнеса. При обратной вертикальной интеграции фирма осуществляет контроль над поставщиком, что делает возможным регулирование цен на ресурс. Классическим примером являются действия американской компании «Зингер», которая в один из периодов своей деятельности осуществляла весь цикл производства – от добычи ресурсов до выпуска оборудования [6]. Данный вариант позволяет снизить издержки производства и, тем самым, получить ценовое пре-

имущество на рынке. Прямая интеграция позволяет контролировать систему распределения продукта или обеспечить его прямые продажи. Это также ведет к ценовому преимуществу, что выгодно как для фирмы, так и для потребителей.

Стратегия дифференциации особенно актуальна при существующей конкуренции и падении покупательской способности потребителей. Придание продукту свойств, отличающих его от конкурентов всегда выгодно, это помогает привлечь потребителей, обеспечить бизнесу нишу на рынке, так как предприятие концентрируется на совершенствовании продуктов или услуг [3].

Для эффективной реализации стратегии дифференциации необходимы:

- защита своих нововведений, чтобы конкуренты не могли их немедленно воспроизвести;
- наличие ряда успешных товарных марок;
- реклама, если элемент дифференциации малозаметен и не признан рынком.

В заключении хотелось бы отметить, что, проведенный сравнительный анализ существующих стратегий развития бизнеса показывает, что наиболее предпочтительными вариантами в период кризиса являются: стратегия развития продукта; стратегии вертикальной интеграции, позволяющие обеспечить ценовое преимущество на рынке, что актуально и для бизнеса и для потребителей; стратегия дифференциации, позволяющая снизить конкурентное давление со стороны других фирм и сделать продукт интересным для потребителя.

Список литературы:

1. Гуськов Ю.В. Стратегический менеджмент: учебное пособие. - М.: ИНФРА, 2011. - 57 с.
2. Киянова Л.Д., Литвиненко И.Л. Региональная инновационная система: роль элементов инфраструктуры. // Аграрный научный журнал. - 2015. - № 2. - С. 83-88.
3. Литвиненко И.Л., Синельникова Е.А. Стратегический менеджмент: учебное пособие. - М.: МГТЭУ, 2015. – 186 с.
4. Синельникова Е.А. Эффективность и конкурентоспособность фирмы в период кризиса. // Человек. Общество. Инклюзия. - 2016. - №1 (25). - С. 108-112.
5. Синельникова Е.А. Обеспечение конкурентоспособности организации в условиях современного рынка. В книге: Управление организацией: проблемы и решения. - М., 2016. - С. 47-61.

6. Официальный сайт группы компаний «Zinger». [Электронный ресурс]. URL: <http://www.singercom.ru/>. (Дата обращения: 11.11.2016).
7. Официальный сайт компании «Сады Придонья». [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pridonie.ru/>. (Дата обращения: 11.11.2016).
8. Официальный сайт стратегического управления и планирования. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.stplan.ru/>. (Дата обращения: 11.11.2016).
9. Экономика России: ресурсный потенциал развития: коллективная монография (к 25-летию МГГЭУ) / под редакцией д-ра соц. наук, проф. В.Д. Байрамов, канд. экон. наук И.Л. Литвиненко. - М.: МГГЭУ, 2015. - 264 с.

УДК 34
ББК 67.404

В.А. Попченко
Научный руководитель: к.ю.н., доцент Ф.Д. Байрамов

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

URGENT PROBLEMS OF THE PROPERTY RIGHT OF LEGAL ENTITIES

ПОПЧЕНКО Вероника Александровна – студентка 4 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: Nika-Popchenko96@yandex.ru).

БАЙРАМОВ Фарман Джангир оглы - к.ю.н., доцент заведующий кафедрой «Общеправовые дисциплины» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва.

POPCHENKO Veronika Aleksandrovna - 4th year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: Nika-Popchenko96@yandex.ru).

BAYRAMOV Pharman Dzhangir Oglou - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor, Head of the Department «General Legal Disciplines», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow.

Аннотация. Статья посвящена актуальным проблемам, существующим в институте права собственности юридических лиц. Исследованы научные учения, выявлен ряд проблем, предложены пути их решения.

Ключевые слова: право собственности юридических лиц, Российская Федерация, правовые проблемы, решение правовых проблем.

Abstract. Article is devoted to the urgent problems existing at institute of the property right of legal entities. Scientific doctrines are researched, a number of problems is revealed, ways of their solution are proposed.

Key words: property right of legal entities, Russian Federation, legal problems, solution of legal problems.

Закрепление института права собственности юридических лиц в ГК РФ на протяжении нескольких десятков лет подвергается критике со стороны теоретиков и практиков. Основная проблема теории - неверная формулировка статьи 209 ГК РФ, в которой владение, пользование и распоряжение именуется правами, в то время как к ним больше применима формулировка «правомочие» [1, с. 245].

При исследовании права собственности коммерческих лиц было выяснено, что в законодательстве ряда стран правомочие владения выделяется в отдельный институт вещного права, в то время как в РФ оно рассматривается в рамках триады [2, с. 210].

Данное выделение объясняется следующим:

1. Момент становления юридического лица собственником - по факту регистрации самого лица, его «рождение», в то время как физические лица по факту рождения собственниками не становятся;
2. Осуществление собственнических полномочий не лично, а через посредника;
3. Постоянное ограничение владения по таким основаниям, как:
 - особенности субъектного состава (некоторые виды имущества могут находиться только в государственной либо муниципальной собственности);
 - необходимость наличия лицензии для владения некоторыми видами имущества;
 - зависимость правомочия владения от цели создания юридического лица (создается ли оно с целью извлечения прибыли либо как некоммерческое объединение) [2, с. 211].

Законодательное упущение закрепления особенностей института права собственности юридических лиц влечет за собой явные пробелы практического применения норм данного института. Особенно явно заметны

такие пробелы в сфере защиты права собственности. Одной из таких явных проблем можно считать сложность практического применения норм о виндикации как одного из способов защиты права собственности юридического лица. Современная судебная практика идёт по пути отказа в удовлетворении исковых требований по различным основаниям.

В некоторых случаях такой отказ обусловлен упущениями со стороны истца. Так, например, ООО не смогло оспорить действительность сделки, по которому было передано нежилое помещение, так как оно не предоставило доказательств того, что оно было передано по сниженной цене [3].

Другой пример - департамент городского имущества г. Москвы не смог использовать виндикацию, так как юридические лица-ответчики были ликвидированы. Это только подтверждает тот факт, что механизм защиты права собственности юридических лиц не действует в его полной мере, хотя принятию отрицательного решения также способствовал тот факт, что департаментом был пропущен срок исковой давности [4].

Данные проблемы можно разрешить следующими способами:

1. Дополнение ГК РФ нормами, закрепляющими особенности института права собственности юридических лиц. Стоит сказать, что это не затронет изменение статуса прав хозяйственного ведения и оперативного управления, и лица, действующие на основании данных прав, не приобретут правомочие распоряжения в его полной мере, какая присуща реальному собственнику имущества;
2. Изменение формулировки ст. 209 ГК РФ на следующую: «Собственнику принадлежат правомочия владения, пользования и распоряжения своим имуществом»;
3. Закрепление особенностей правомочия владения как составной части права собственности в отдельных юридических нормах с целью разъяснения его особенностей для различных юридических лиц;
4. Дополнение норм ГК РФ для создания эффективной правовой защиты права собственности юридических лиц.

Список литературы:

1. Мантул Г.А. К вопросу о праве собственности юридического лица. // Ленинградский юридический журнал. - 2013. - № 4 (34). - С. 244 - 252.
2. Озрокова Ю. М. Право собственности коммерческих юридических лиц в Российской Федерации. // Наука и мир. - 2013. - № 4. - С. 209 - 212.

3. Постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 20.09.2016 N Ф01-3627/2016 по делу N А28-4233/2015. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=AVV;n=75489#0>. (Дата обращения 15.11.2016).
4. Постановление Арбитражного суда Московского округа от 23.05.2016 N Ф05-5251/2016 по делу N А40-10421/2015. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=AMS;n=245732#0>. (Дата обращения 15.11.2016).

УДК 343
ББК 67.408

А. Г. Приходько
Научный руководитель: к.ю.н., доцент В.В. Степанов

НЕОБХОДИМАЯ ОБОРОНА В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

NECESSARY DEFENSE IN THE CRIMINAL LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

ПРИХОДЬКО Анастасия Григорьевна - студентка 2 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: anastasia.prihodko2014@yandex.ru).

Научный руководитель:

СТЕПАНОВ Виктор Вячеславович - к.ю.н., доцент, кафедра «Теория и история права» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

Prihodko Anastasia G. - 2nd year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: anastasia.prihodko2014@yandex.ru).

Research Supervisor:

STEPANOV Victor Vyacheslavovich - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Theory and History of Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: lvvs-tamb@mail.ru).

***Аннотация.** На протяжении многих десятилетий развитие института необходимой обороны привлекает внимание со стороны научной общественности, как в нашей стране, так и за рубежом. Фундаментальной проблемой в уголовном законодательстве является проблема отграничения преступного от непроступного деяния.*

***Ключевые слова:** необходимая оборона; обстоятельства, исключающие преступность деяния; посягательство; обороняющийся.*

***Abstract.** There are scientists in our country and abroad who are interested in the development of necessary defense for many years. The main problem of criminal law is differentiation criminal act and socially useful act.*

***Key words:** necessary defense; criminal defense; infringement; defender.*

Развитие института необходимой обороны, на протяжении многих десятилетий непременно привлекает внимание со стороны научной общественности, как в нашей стране, так и за рубежом.

В 2002, 2003 и 2011 гг. законодатель постепенно осуществлял пересмотр института необходимой обороны. В настоящий момент норма о необходимой обороне помещена в ст. 37 УК РФ, согласно которой: «Не является преступлением причинение вреда посягающему лицу в состоянии необходимой обороны, то есть при защите личности и прав обороняющегося или других лиц, охраняемых законом интересов общества или государства от общественно-опасного посягательства, если при этом не было допущено превышения пределов необходимой обороны». Следует заметить, что главу 8 законодатель решил поместить именно во II раздел «Преступление». На основе этого, необходимо выявить признаки, которые отличают необходимую оборону от преступления.

В работах многих исследователей, к их числу относятся Савин П.Т., Васин Д.М., Заря А.В., посвященных вопросам необходимой обороны, весьма редко встречаются попытки развернуто объяснить, в чем заключаются отличия необходимой обороны от преступления. И в тоже время, в некоторых работах одновременно предполагается целый ряд гипотез, которые нуждаются в дальнейшей проверке. К примеру, В.В. Меркурьев выдвигает сразу несколько точек зрения, способных противоречить друг другу. Первая из них сводится к отсутствию при необходимой обороне основания уголовной ответственности, то есть в деянии обороняющегося нет признаков конкретного состава преступления [4, с. 106], либо одновременно отсутствуют как признаки преступления, так и признаки конкретного состава преступления. Вторая точка зрения говорит о наличии в деянии обороняющегося только объективных призна-

ков конкретного состава преступления при отсутствии субъективного признака вины

Следует понимать, что принятие того или иного вышеозвученного мнения повлечет существенные изменения в уголовно-правовом регулировании роли и места института необходимой обороны.

Проблема отграничения преступного поведения от непроступного (социально полезного) является фундаментальной проблемой уголовно-правового регулирования, решение которой предопределяет формирование содержания нормативного материала уголовного законодательства.

Уголовный закон определяет необходимую оборону как правомерное причинение вреда обороняющимся лицом посягающему лицу. Однако в ч. 1 ст. 37 УК не содержится четких указаний на то, каким образом должен причиняться такой дозволенный вред. Следовательно, акт необходимой обороны и всякая юридическая ответственность обороняющегося исключается, когда посягающий по ошибке или невнимательности сам себе нанес повреждение, тем самым прервав дальнейшее осуществление посягательства. Также указывается, что при необходимой обороне вред должен причиняться только посягающему лицу. На этом же акцентируется внимание в абзаце 2 п. 25 Постановления Пленума Верховного суда Российской Федерации от 27.09.2012 г. №19 «О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление». По мнению автора исследования, сформулировано это правило не вполне корректно, ибо не охватывает тех случаев, когда во время посягательства имущественный вред причиняется третьим лицам, прямо или косвенно связанным с посягающим лицом. Например, обороняющийся повреждает или уничтожает орудие посягательства (транспортное средство, оружие и другие вещи, с помощью которых совершается посягательство), находящееся в фактическом, в том числе незаконном владении посягающего лица, единоличным собственником которого сам посягающий не является [3, с. 109].

Закон предусматривает 3 вида посягательств, способных служить основанием реализации права необходимой обороны:

1. Общественно опасное посягательство, сопряженное с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, либо непосредственной угрозой применения такого насилия (ч.1 ст.37 УК РФ);
2. Посягательство, не сопряженное с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, либо непосредственной угрозой применения такого насилия (ч.2 ст.37 УК РФ);

3. Посягательство в форме нападения, неожиданного для обороняющегося (ч.2.1 ст.37 УК РФ). [5, с. 81].

Законом не предписываются признаки противоправности, виновности и наказуемости. Не регламентируется обязательная внешняя форма выражения посягательства, признаки субъекта посягающего (возраст, вменяемость), а также психическое состояние посягающего лица. Следовательно, что один признак общественной опасности не может характеризовать посягательство как основание акта необходимой обороны. Необходимая оборона всегда предполагает пресечение только действительного и реального посягательства при отсутствии ошибки в личности посягающего лица. В противном случае пропадают основания необходимой обороны и (или) объективность защиты.

В процессе анализа работ многих ученых нам не встречалось ни одного научного разъяснения, авторы которых положительно высказывались бы о состоянии отечественной юридической практики по делам о необходимой обороне. Повсеместно возникают юридические квалификации деяния обороняющегося как обычного преступления против личности, неполное установление фактических обстоятельств дела и иные грубые нарушения законности со стороны правоприменителя. Указанные недостатки получили признание даже на официальном уровне. Так, в обзоре Верховного Суда говорится, что «анализ судебных ошибок, связанных с решением вопроса о наличии или отсутствии превышения пределов необходимой обороны, свидетельствует, что они допускаются именно из-за поверхностного исследования фактических обстоятельств дела под впечатлением лишь тяжких последствий, наступивших от действий обороняющихся или посягающих лиц, отрицательных данных об их прошлом» [2].

На основе вышесказанного можно сделать вывод о том, что сведения о состоянии правоприменительной практики по делам данной категории не позволяют с уверенностью утверждать о преодолении негативных тенденций. Это происходит от неправильного подхода к рассмотрению действий, обороняющегося лица.

Говоря о состоянии отечественной юридической практики по делам о необходимой обороне, на основе данных рос. правосудия, можно выявить несколько примеров, в которых можно выявить юридические квалификации деяния обороняющегося как обычного преступления против личности.

Так, 13.09.2016 года судебная коллегия по уголовным делам Московского областного суда установила признать виновным В.А. Шотина, совершивший убийство, то есть умышленное причинение смерти другому

человеку. В апелляционной жалобе осужденный В.А. Шотин указывает, что приговор суда является незаконным и необоснованным. Адвокат в защиту осужденного В.А. Шотина, считает, что приговор суда незаконным, необоснованным и подлежащим изменению в виду неправильного применения уголовного закона. В.А. Шотин вину в совершенном преступлении не признал, пояснил, что нанес ножевые ранения Ц. с целью освобождения от удушающего захвата последнего, которые расценил, как угрозу своей жизни, а не целью его убийства. В.А. Шотин, находясь на грани потери сознания от удушающего захвата потерпевшего, стал наносить потерпевшему удары ножом в доступные для него части тела последнего. Учитывая, что 14 ножевых ранений, 6 из которых были проникающие в полость, каждое из которых могло быть смертельным, потерпевший выжил. Несмотря на это, суд пришел к выводу о наличии в действиях В.А. Шотина, признаков состава предусмотренного ч. 1 ст. 105 УК РФ. Имеющиеся в деле доказательства свидетельствуют об отсутствии у В.А. Шотина умысла на убийство Ц. При назначении наказания, суд учел смягчающие наказание обстоятельства, отягчающих наказание обстоятельств не установил, однако не нашел оснований для назначения подзащитному наказание с применением ст. 64 УК РФ. Адвокат просит приговор суда в отношении подзащитного изменить, переqualифицировать его действия с ч. 1 ст. 105 УК РФ на ч. 1 ст. 108 УК РФ. Доводы осужденного об имевшем место преступном посягательстве со стороны потерпевшего либо реальной угрозе такого посягательства и возникновении у него права на необходимую оборону от данного посягательства, не нашли своего подтверждения. Приговор районного суда Московской области в отношении В.А. Шотина - оставить без изменения, апелляционные жалобы осужденного и его адвоката – без удовлетворения [6].

В г. Томске 05.10.2016 г. Президиум Томского областного суда установил признать виновным Киселева Е.С, осужденным по ч. 4 ст. 111 УК РФ к 8 годам лишения свободы с отбыванием наказания в исправительной колонии строгого режима. В кассационной жалобе осужденный Е.С. Киселев, выражая несогласие с состоявшимися судебными решениями, ссылаясь на положения ст. 37 УК РФ, указывает, что в его действиях имеются признаки необходимой обороны. Обстоятельства нападения на него со стороны потерпевшего подтверждены его показаниями, которые не опровергнуты и которым суд оценки не дал, сделав вывод об отсутствии оснований для применения норм о необходимой обороне, исходя из характера причиненных телесных повреждений, что не может свидетельствовать о наличии или отсутствии опасной ситуации и необходимой обо-

роны. Заслушав показания Е.С. Киселева в судебном заседании о том, что Я. потребовал у Е.С Киселева деньги и первым взял в руки нож, а доводы Е.С. Киселева о наличии у потерпевшего ножа опровергаются сведениями протокола осмотра места происшествия, заключением генотипической экспертизы, в связи с чем суд первой инстанции пришел к правильному выводу об отсутствии оснований расценивать действия осужденного как необходимую оборону. На основании изложенного, президиум Томского областного суда постановил кассационную жалобу осужденного Киселева Е.С. удовлетворить частично, материалы уголовного дела направить на новое апелляционное рассмотрение, а в отношении Е.С. Киселева избрать меру пресечения в виде заключения под стражу сроком на 2 месяца, т.е. до 05 декабря 2016 г. [7]

Список литературы:

1. Постановление Пленума Верховного суда Российской Федерации от 27.09.2012 г. №19 «О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление». Российская газета. 2012. 3 октября. № 227.
2. Пленум Верховного Суда // Бюллетень № 11 2012 г. [Электронный ресурс]. URL: http://www.vsrfl.ru/print_page.php?id=8259. (Дата обращения 09.11.2016).
3. Васин Д.М. Необходимая оборона как обстоятельство исключаящее преступность деяния: место и роль в уголовно-правовом регулировании. - М., 2013. - 109 с.
4. Меркурьев В.В. Необходимая оборона: уголовно-правовые и криминологические аспекты: дисс. канд. юр. наук. Рязань. – 1998. - С. 106.
5. Савин П.Т. Эволюция института необходимой обороны: социальный и юридический аспекты. - М., 2013.
6. Примеры практики - судебные решения и приговоры по ст. 37 УК РФ. [Электронный ресурс]. URL: <https://rospravosudie.com/court-moskovskij-oblastnoj-sud-moskovskaya-oblast-s/act-534896671/>. (Дата обращения 22.11.2016).
7. Примеры практики – судебные решения и приговоры по ст. 37 УК РФ. [Электронный ресурс]. URL: <https://rospravosudie.com/court-tomskij-oblastnoj-sud-tomskaya-oblast-s/act-535295048/>. (Дата обращения 22.11.2016).

УПРАВЛЕНИЕ ТОВАРНЫМИ ЗАПАСАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

INVENTORY MANAGEMENT IN THE ENTERPRISE

СВАНДЛУНОВА Екатерина Викторовна - студентка 4 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: innalitivnenko@ya.ru).

Научный руководитель:

ЛИТВИНЕНКО Инна Леонтьевна - к.э.н., доцент, кафедра «Менеджмент организации» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет, Москва (e-mail: innalitivnenko@ya.ru).

SVANDLUNOVA Ekaterina Victorovna - 4th year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: innalitivnenko@ya.ru).

Research Supervisor:

LITVINENKO Inna Leont'evna - Candidate of Economic Sciences, Associated Professor of the Department «Management of Organization», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: innalitivnenko@ya.ru).

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что в современных условиях наметилась тенденция усиления конкурентной борьбы во всех отраслях экономики. В сложившейся ситуации руководители многих предприятий начали искать скрытые резервы, позволяющие снижать финансовую нагрузку на ресурсы организации и увеличивать рентабельность деятельности [8]. Одним из таких резервов является эффективное управление товарными запасами.

Глобализация современных экономических процессов и жесткая конкурентная борьба для каждой коммерческой организации обязательно заканчивается соревнованием в области снижения затрат в целях минимизации цены для конечного потребителя продукции [4; 5; 7; 8]. В этом соревновании велика роль процессов управления запасами, так как по-

зволяет создать конкурентные преимущества участникам экономической цепи за счет эффективной организации материального и информационного потоков [2; 5].

Оптимизация использования запасов является одной из важнейших задач совершенствования системы управления предприятием. Опыт многих фирм показывает, что даже небольшое снижение уровня сверхнормативных запасов и ускорение оборачиваемости товарно-материальных ценностей позволяют добиться существенного увеличения рентабельности. Для решения этих задач требуется оперативная, полная и достоверная информация о текущем состоянии складских запасов, оборачиваемости товаров, перспективных потребностях в различных видах товарно-материальных ценностей, позволяющая принимать экономически обоснованные решения о частоте и объемах поставок, а также по увязке планов сбыта с планами закупок [6]. При применении существующих классических методов управления запасами, рассматриваются идеальные внешние условия, и эти методы оказываются малоприменимыми в реальных ситуациях, так как данные методы, прежде всего, направлены на решение локальных проблем: они не учитывают влияния от результата управления запасами каждого элемента на всю распределительную систему в целом.

Понятие и классификация методов и систем управления товарными запасами предприятия.

Товарные запасы - это часть товарного обеспечения, представляющая собой совокупность товарной массы в процессе движения ее из сферы производства к потребителю [5]. Непрерывность обращения товаров в рыночном процессе купли-продажи поддерживается постоянным наличием на рынке некоторой товарной массы, которую принято называть товарным запасом. Товар имеет две конечные цели: с одной стороны, удовлетворить потребность покупателя, с другой - принести прибыль или, по крайней мере, не нанести ущерба его владельцу. Пока товар не продан, пока он находится в каналах сферы товарного обращения и ожидает момента продажи, он является товарным запасом. Таким образом, конечная цель товарного запаса - быть проданным, т.е. обмененным на деньги. Товарный запас перестает быть таковым в момент продажи, перехода из сферы товарного обращения в сферу потребления. Следовательно, и продавец, и производитель, и покупатель должны стремиться к тому, чтобы товарный запас как можно быстрее прошел путь по каналам рынка с момента его производства до момента продажи [7].

Подводя итог исследованию, можно сделать вывод о том, что управление запасами - это важная часть общей политики управления оборотными

активами предприятия, основная цель которой - обеспечение бесперебойного процесса производства и реализации продукции при минимизации совокупных затрат по обслуживанию запасов. Управление запасами представляет собой одну из наиболее важных функций управления основной деятельностью, поскольку запасы требуют большого количества капитала, и его объем отражается на поставках товара покупателям. Управление запасами воздействует на все сферы бизнеса, в особенности на производство, маркетинг и финансы.

Управление запасами охватывает ряд последовательно выполняемых работ: анализ запасов товарно-материальных ценностей; определение целей формирования запасов; оптимизация размера основных групп текущих запасов; оптимизация общей суммы запасов товарно-материальных ценностей, включаемых в состав оборотных активов; обеспечение высокой оборачиваемости и эффективных форм движения запасов; обоснование учетной политики запасов; построение эффективных систем контроля за движением запасов на предприятии.

Список литературы:

1. Аллаhverдиева Л.М. Султанова М.К. Управление персоналом в малом бизнесе: роль личности руководителя. // Экономика и предпринимательство. - 2015. - № 8-1 (61-1). - С. 1158-1162.
2. Дегтева Л.В. Основные направления государственного регулирования стратегии импортозамещения в России. // Интеллектуальные ресурсы - региональному развитию. - 2015. - Т. 3. - № 1-3. - С. 16-22.
3. Егоров П.А. Некоторые аспекты преподавания этики в ВУЗе, связанные с формированием мировоззрения будущего менеджера / В сборнике: Экономические и социальные аспекты государственного и корпоративного управления, 2012. - С. 262-270.
4. Киянова Л.Д., Литвиненко И.Л. Региональная инновационная система: роль элементов инфраструктуры. // Аграрный научный журнал. - 2015. - № 2. - С. 83-88.
5. Литвиненко И.Л., Яковенко С.В. Управление проектами. Учебное пособие / Ростов-на-Дону, 2016.
6. Синельникова Е.А. Обеспечение эффективности организационной структуры управления предприятием. // Инновационные технологии в науке и образовании. - 2015. - № 3. - С. 329-331.
7. Экономика России: ресурсный потенциал развития: коллективная монография (к 25-летию МГГЭУ) / под редакцией д-ра соц.

- наук, проф. В.Д. Байрамов, канд. экон. наук И.Л. Литвиненко. - М.: МГГЭУ, 2015. - 264 с.
8. Filippova M.K., Mindlin Y.B., Litvinenko I.L., Kucherov A.V., Shichiyakh R.A., Prokhorova V.V. Rationale for the Use of the Cluster Approach to the Formation of Localities in the Regional Economic System. // International Journal of Economics and Financial Issues. - 2016. - Т. 6. - № S1. - P. 284-288.

УДК 67.76
ББК 347.961

В.М. Симонова
Научный руководитель: к.ю.н., доцент В.В. Степанов

НОТАРИАТ В РОССИИ: ВОЗНИКНОВЕНИЕ И ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ

NOTARIES IN RUSSIA: THE EMERGENCE AND MAIN STAGES OF DEVELOPMENT

СИМОНОВА Валентина Михайловна - студентка 1 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет, г. Москва (e-mail:simsim1755@gmail.com).

Научный руководитель:

СТЕПАНОВ Виктор Вячеславович - к.ю.н., доцент, кафедра «Теория и история права» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

SIMONOVA Valentina Mikhaylovna - 1st year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (email:simsim1755@gmail.com).

Research Supervisor:

STEPANOV Victor Vyacheslavovich - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Theory and History of Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail:lvvs-tamb@mail.ru).

Аннотация. В данной статье рассматривается проблема выделения основных этапов возникновения и развития нотариата в России. Выделяются и анализируются основные этапы развития нотариата в России. Дается сравнение взглядов исследователей научной литературы о становлении нотариата в России.

Ключевые слова: нотариат; становление; развитие; основные этапы.

Abstract. This article discusses the problem of allocation of the main stages of the origin and development of the notariate in Russia. We identify and analyze the main stages of the development of notaries in Russia. A comparison of the views of researchers scientific literature about the formation of notaries in Russia.

Key words: notariate; establishment; development; main stages.

«В настоящее время осуществление гражданско-правового оборота практически невозможно без института нотариата. Ещё больше возрастает роль нотариата в связи с вовлечением Российской Федерации в международные экономические и юрисдикционные отношения» [3, с. 12].

В связи с чем перед наукой и практикой ставится задача поиска решения, отвечающего в первую очередь интересам государства и общества.

Большую роль в определении эффективности нотариата в современных условиях играет необходимость изучения истории развития и становления нотариата в России.

Слово «нотариус» (от лат. notarius) переводится как писец, секретарь [1, с. 7].

Анализ научной литературы посвященной изучению нотариата позволяет сделать вывод о различных подходах к этапам его возникновения и развития в России.

Так, И.А. Зенин, И.А. Ипатова пишут о том, что «нотариат в России прошел несколько стадий своего развития за очень короткий исторический период» [3, с. 7]. Названные авторы выделяют пять основных этапа. Первый период начинается с 1867 г. появившись как институт права. И заканчивается 1917 г. «Этот этап характеризуется тем, что в период великих преобразований Александра II правовая система России приобрела качественно новое состояние. Был подвергнут реформе и институт нотариата. Полная и подробная регламентация нотариата была предусмотрена в Положении о нотариальной части от 14 апреля 1866 г. [5].

Второй этап начинается с 1917 г. и заканчивается 1921 г. Данный этап связан с принятием Декрета Совета Народных комиссаров №2 «О суде»

от 24 ноября 1917 г., где содержится нормативное закрепление компетенции и функций нотариальных органов [6].

С переходом к новой экономической политике внимание к нотариату со стороны органов Советской власти усиливается [6]. С 1921 по 1925 г. начинается третий этап становления и развития нотариата. Декретом Совнаркома от 12 августа 1921 г. установлено, что свидетельствование сделок и договоров производится нотариальными столами губернских отделов юстиции и уездных бюро юстиций [6].

Принципиальные вопросы организации и деятельности нотариата обсуждался IV Всероссийским съездом деятелей советской юстиции, который открылся 26 января 1922 г. В печати были опубликованы «Тезисы о нотариате», в которых подчеркивалось, что в Советском государстве нотариат является государственным учреждением, а все элементы гражданско-правовых отношений между нотариусами и клиентами, свойственные капиталистическим странам, по вознаграждению за услуги не должны иметь место [6].

4 октября 1922 г. было принято Положение о государственном нотариате, которое заложило основы советского нотариата. С увеличением числа нотариальных контор и расширением их функций увеличилась потребность в руководстве и инструктировании контор [6].

В 1925 г. Нотариальный отдел впервые приступил к ревизии нотариальных контор. Таким образом, в 1925 г. первый раз обревизованы нотариальные конторы со дня их существования [6].

При ревизии контор главное внимание обращено было на устранение разнообразия и установление однообразной постановки дела во всех конторах [6].

Следующий период начинается с 1926 г. и заканчивается 1965 г. и характеризуется тем, что в силу назревшей необходимости принятия общесоюзного акта, регулирующего вопросы деятельности нотариата, 14.05.1926 г. ЦИК и СНК СССР вводят в действие Постановление «Об основных принципах организации государственного нотариата, согласно которому осуществление нотариальных действий возлагается на государственные нотариальные конторы» [7].

Дальнейшее развитие законодательства о нотариате в Советском Союзе характеризуется принятием ряда поочередно сменяющихся положений о государственном нотариате 1930 г., 1947 г., 1965 г., соответственно, и принятием единого кодифицированного общесоюзного Закона СССР от 19.07.1973 г. «О государственном нотариате [7].

В последующем его реанимировали, но только в виде сугубо государственного органа [7].

Следующим этапом развития нотариата считается 1965-1993 гг. Основным показателем развития данного этапа стало Положение о государственном нотариате РСФСР, утвержденное Указом президиума Верховного Совета РСФСР от 30 сентября 1965 г. [1, с. 10].

19 июля 1973 г. был принят Закон СССР «О государственном нотариате», сохранявший модель государственного нотариата. Нотариат приобрел реальную многозвенную структуру. Первая государственная нотариальная контора наделялась особым статусом, в ее функции входило совершение наиболее сложных нотариальных действий и методическая помощь остальным нотариальным конторам. Руководство нотариатом было передано органу общей компетенции (Советам Министров, исполнительным комитетам и т. д.), а также органам юстиции [1, с. 10].

Исходя из концепции советского права - приоритета публичного интереса над частным, законодательство вменяло в обязанность нотариусу активно воздействовать на стороны гражданского оборота [1, с. 10].

Последний этап становления и развития нотариата в России, который выделяют авторы А. Зенин, И.А. Ипатова начинается в 1993 г и заканчивается сегодняшним днем. «В 1993 г. с принятием Основ законодательства Российской Федерации о нотариате и появлением частнопрактикующих нотариусов многие представители нотариального сообщества стали говорить об исторических традициях дореволюционного российского, а также классического западноевропейского нотариата» [1, с. 10].

Основными чертами этого периода считается то, что нотариус работал при судебных органах и под достаточно жестким контролем с их стороны [1, с. 10].

С.М. Кармишев пишет, что «история развития российского нотариата тесно связана с историей нашего государства. За пять веков существования нотариат прошел долгий и сложный профессиональный путь. В истории появления и развития в России нотариальных учреждений в условиях частного гражданского права можно выделить три основных периода» [2, с. 369].

Первый период начинается в XVI в. и заканчивается Соборным уложением 1649 г. (Дореволюционный период России). Появляется сословие площадных подьячих, специализирующихся в совершении за плату гражданских сделок в интересах, обращавшихся к ним лиц. Для этого периода характерно свободное развитие института площадных подьячих, под номинальным контролем государственной власти [2, с. 369].

Одним из главнейших преобразований в этот период и имевшим решительное влияние на дальнейшее историческое развитие нотариально-

го дела в России, следует считать установление строгого надзора за площадными подьячими и зависимости их от органов правительственной власти [4].

Второй период, с 1649 г. по 1866 г., определяется бессистемным формированием различных нотариальных учреждений, создаваемых для регулирования различных групп правоотношений, и осуществляющих свою деятельность под фактическим контролем государства [2, с. 369].

Третий период обозначен появлением и функционированием единого, универсального института нотариата, как формы публичной деятельности независимых нотариусов, уполномоченных государством на совершение нотариальных действий, предупреждающих нарушение права путем закономерного, исключаящего споры, укрепления подлинных волеизъявлений сторон. Этот период начинается 14 апреля 1866 г., утверждением Положения о нотариальной части и заканчивается 29 октября 1917 г. принятием «Декрета о земле», положившим начало ликвидации частного гражданского права [4, с. 10].

Дальнейшее развитие институт нотариата получил в декабре 1919 г. после опубликования декрета о суде № 2, в котором было подчеркнуто, что нотариальные действия совершаются нотариусами, и в случае их отсутствия лицами их заменяющими. При этом нотариальные отделы местных Советов были заменены нотариальными столами. В дальнейшем Советом Народных Комиссаров РСФСР было принято «Положение о государственном нотариате», которое заложило основы Советского нотариата [4, с. 10].

Задачи и организация государственного нотариата закрепились новым законом СССР «О государственном нотариате» от 19 июля 1973 г., в котором отражались принципы его деятельности, компетенция, общие правила совершения нотариальных действий и применение законодательства о нотариате к иностранцам и лицам без гражданства. Этим законодательным актом для совершения нотариальных действий были созданы государственные нотариальные конторы [4].

Современный российский нотариат в настоящее время переживает второе рождение. Становление и развитие российского частного нотариата связано с процессами приватизации, изменившими отношения собственности в России и потребовавшими адекватных правовых способов их защиты, в том числе и путем развития системы нотариата [4].

Таким образом, хочется отметить, что «история развития нотариата достаточно противоречива. Причины возникновения нотариата кроются в отсутствии грамотности населения» [1, с. 14-15].

Развитие нотариата продолжается. Законодатели различных государств еще занимаются поиском наиболее эффективной модели юридической службы защиты прав участников гражданского оборота. Тем более это касается судьбы российского нотариата, преодолевающего стадию проб и ошибок [1, с. 15].

Список литературы:

1. Зенин И.А, Ипатова И.А. Основы нотариата: Учебно - методический комплекс. – М.: Изд. центр ЕАОИ, 2008. - 352 с. - С. 10; 14-15. [Электронный ресурс]. URL: <http://lawcanal.ru/html.acti.uchebniki.actii.notariat.html>. (Дата обращения 24.10.2016).
2. Кармишев С. М. К вопросу о развитии нотариата в России // Проблемы в российском законодательстве. 2008. №2. [Электронный ресурс]. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-razvitiinotariata-v-gossii>. (Дата обращения 10.11.2016).
3. Нотариат: учебник для академического бакалавриата / Н. В. Сучкова-2-е издание., перераб. и доп. - М.: Издательство Юрайт, 2015. - 337 с.
4. Чупракова Ю.Е., Савченко С.А. Исторические аспекты развития нотариата в России. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.konspekt.biz/index.php?text=5411>. (Дата обращения 24.10.2016).
5. [Электронный ресурс]. URL: <http://allrefrs.ru/2-2850.html>. (Дата обращения: 09.11.2016).
6. [Электронный ресурс]. URL: <http://belnotary.by/o-notariate/istoriya-notariata/>. (Дата обращения: 09.11.2016).
7. [Электронный ресурс]. URL: <http://np-alania.ru/information/history-of-notaries.php>. (Дата обращения: 09.11.2016).

**ПРОБЛЕМЫ ПОДГОТОВКИ НЕФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ПО СТАНДАРТАМ GRI**

**PROBLEMS NON-FINANCIAL REPORTING ACCORDING
TO GRI STANDARDS**

СОЗИНОВА Виктория Владимировна - студентка 2 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail:sozinova_vika96@bk.ru).

Научный руководитель:

ЧУГУМБАЕВА Нина Николаевна - старший преподаватель, кафедры «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: nina-ch2005@mail.ru).

SOZINOVA Viktoria Vladimirovna - 2nd year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail:sozinova_vika96@bk.ru).

Research Supervisor:

CHUGUMBAEVA Nina Nikolaevna - Senior Lecturer of the Department «Accounting, Analysis and Audit», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: nina-ch2005@mail.ru).

Аннотация. Данная статья направлена на анализ проблемы организации учетной работы компании для формирования нефинансовых показателей отчетности GRI.

Ключевые слова: корпоративная социальная отчетность (КСО), нефинансовый отчет, глобальная инициатива по отчетности (GRI).

Abstract. This article is aimed at analyzing the problems of organization of accounting work of the company for the formation of non-financial indicators reporting GRI.

Key words: corporate social reporting (CSR), sustainability report, global reporting initiative (GRI).

Сегодня термин «устойчивое корпоративное развитие» и «корпоративная социальная отчетность» прочно вошли в список понятий, которыми уже оперируют российские компании, на практике применяя их при подготовке годовых отчетов как инструментов коммуникации с заинтересованными сторонами, так называемыми «стейкхолдерами».

Корпоративная социальная отчетность:

- обеспечивает формирование позитивного имиджа, укрепление общественного доверия и лояльности к компании;
- способствует созданию благоприятной социальной среды в регионах деятельности, поддержанию социальной стабильности;
- направлена на повышение капитализации компании в долгосрочной перспективе, укрепляет доверие инвесторов, являясь показателем снижения нефинансовых рисков [8];
- позволяет повысить уровень корпоративного управления, способствует выявлению социальных проблем и оценке рисков в данной сфере;
- повышает эффективность корпоративных коммуникаций.

Нефинансовый отчет - это публичное доказательство эффективного управления репутацией и ответственной конкуренции.

Одним из инструментов открытой нефинансовой отчетности компаний о своем социальном и этическом поведении перед обществом является GRI - «глобальная инициатива по отчетности» (Global Reporting Initiative).

По данным GRI, сегодня в мире из 500 глобальных компаний около 80% применяют при подготовке отчетности в области устойчивого развития Руководство GRI. В России первой компанией, выпустившей отчет в 2003 году в области устойчивого развития в соответствии со Стандартом AA1000 и с использованием элементов Руководства GRI, является «ВТ Россия» [2].

В качестве примера сложившейся в российских компаниях практики нефинансовой (социальной) отчетности приведем данные трех крупнейших металлургических компаний России - Магнитогорского металлургического комбината (Группа компаний «ММК») [5], Горнометаллургической компании «Норникель» [4], ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат» (ОАО «НЛМК») [3]. Выбор этих компаний обусловлен, главным образом, тем, что их опыт подготовки и опубликования социальных отчетов на основе руководства GRI «Глобальная инициатива по отчетности» насчитывает почти десять лет.

Данное исследование направлено на анализ проблемы организации учетной работы компании для формирования нефинансовых показателей отчетности GRI.

Система отчетности GRI предназначена для использования в качестве общепринятой системы отчетности в отношении экономических, экологических и социальных результатов деятельности организации. Система предназначена для использования организациями любого размера, отрасли и местоположения. Она учитывает особенности деятельности широкого круга организаций - от малых предприятий до многоотраслевых компаний, действующих в глобальном масштабе. Система отчетности GRI включает как общие, так и специфичные для отдельных отраслей материалы, которые широкий круг заинтересованных сторон во всем мире признал универсально применимым для подготовки отчетности о результатах деятельности организации в области устойчивого развития [6].

Отчет в области устойчивого развития, основанный на Системе отчетности GRI, представляет достигнутые результаты, а также последствия, наступившие на протяжении отчетного периода, в контексте обязательств организации, ее стратегии и подходов к менеджменту [8].

Для организации учетной работы компании по формированию отчетности GRI, следует пользоваться рядом принципов, рекомендованных Руководством GRI:

- отчет должен быть сбалансированным, то есть отражать не только успехи организации, но и проблемы, с которыми она сталкивается, а также действия, предпринимаемые для их решения;
- отчет должен быть сопоставимым, то есть представленные в нем показатели должны быть приведены в сравнении с аналогичными цифрами за предыдущие отчетные периоды и, где это возможно и целесообразно, с отраслевыми показателями;
- отчет должен быть надежным, то есть представленная в нем информация должна быть собрана из достоверных источников, документально оформлена, обобщена и проанализирована;
- отчет должен быть точным, то есть указывать на те методы, которые были использованы для сбора информации, и источники данных, которые позволили сделать содержащиеся в отчете выводы;
- отчет должен быть своевременным, то есть выходить в соответствии с заранее определенным графиком и в сроки, которые позволят заинтересованным сторонам принимать взвешенные решения в отношении организации на основании представленной в отчете информации;
- отчет должен быть написан доступным и понятным языком [7].

Очевидно, что для организации учетной работы на предприятиях с целью регистрации и обобщения информации для ее последующего отражения в отчетности по стандартам GRI следует решить ряд вопросов. Особен-

ное внимание следует уделить тому, как организовывается работа по учету нефинансовой информации. В нефинансовой отчетности раскрываются показатели, не связанные с финансовой деятельностью напрямую, но непосредственно влияющие на нее: соблюдение прав рабочих и прав человека, обучение персонала и повышение квалификации, забота о здоровье сотрудников и др. Отдельно в нефинансовой отчетности раскрывается информация о мероприятиях, которые были проведены с целью сохранения окружающей среды и сокращения выбросов производства. Фирма должна предоставить информацию об использованных материалах в процессе производства, уточнить, был ли привлечен детский труд, как выстроены отношения с государственными органами и есть ли коррупция на предприятии. В том числе GRI рекомендует раскрывать информацию о состоянии процесса коммуникации между сотрудниками, т.е. определять, выстроена ли связь между высшим менеджментом и рабочими. На основе этих сведений можно оценить потенциальную отдачу рабочих: если высший менеджмент постоянно проводит встречи с низшим звеном, то рабочие заинтересованы в создании качественного продукта и готовы работать больше. Такой вывод невозможно сделать, основываясь только на финансовых показателях о размере выплат заработной платы и премий [2].

Подготовка нефинансовой отчетности предполагает построение устойчивой системы взаимодействия с заинтересованными сторонами, а также сбора и анализа информации. Решение этой задачи невозможно без поддержки со стороны высшего руководства, активного участия сотрудников, четкого распределения ответственности между подразделениями и достаточных ресурсов. В целом весь процесс подготовки нефинансового отчета можно разделить на этапы, каждый из которых имеет различную протяженность во времени.

Первый этап заключается в планировании процесса. Следует организовать рабочую группу во главе с руководителем процесса подготовки отчетности. Его основной задачей является координация взаимодействия с заинтересованными сторонами и подготовка информации по ряду выбранных направлений. Рабочая группа должна визуализировать отчет, определив, какой результат они ожидают получить - брошюру в свободной форме или верифицированный отчет в соответствии с международными стандартами.

Следующим этапом является взаимодействие с заинтересованными сторонами с целью выявления наиболее важных для них вопросов и отражения их в отчете. Организация может использовать результаты, полученные в ходе опросов и консультаций, проводившихся в течение года,

либо организовать специальные мероприятия, приуроченные к подготовке отчета. Наиболее экономичными и популярными, но не всегда эффективными мероприятиями являются круглые столы. Некоторые заинтересованные стороны не могут принять участие в круглых столах. Другие возможные мероприятия могут включать презентации, форумы, фокус-группы и индивидуальные встречи.

На основе выявленных вопросов компания может разработать структурный макет отчета. Применение Руководства GRI значительно облегчает эту задачу, так как содержит стандартные элементы и показатели, которые могут быть включены в отчет. Для разработки структуры отчета важно соблюдать принцип существенности (материальности). Желание организаций рассказать о себе как можно больше вполне понятно, но нецелесообразно тратить на это время сотрудников и дополнительные ресурсы.

Сбор и проверка данных - наиболее трудоемкий этап подготовки отчета. Избежать излишней работы можно при условии его максимальной интеграции с другими процессами подготовки отчетности в организации [8]. Например, многие показатели GRI уже содержатся в формах, предоставляемых в статистические органы, и управленческой отчетности. Остальные показатели можно включить в регламенты и собирать на постоянной основе, а не запрашивать их каждый год. Многие западные и российские компании при сборе информации привлекают независимых аудиторов для верификации нефинансовой отчетности.

Написание нефинансового отчета - процесс творческий. Им может заниматься руководитель, ответственный за составление отчета, сотрудники вовлеченных подразделений или сторонние копирайтеры. Значительно облегчить процесс составления отчета может наличие структурного макета, списка существенных вопросов, а также протоколов интервью с руководством и встреч с заинтересованными сторонами. Наиболее эффективной и экономичной является практика, при которой сотрудники самостоятельно готовят текст отчета. Они лучше знают внутреннюю среду компании и с большей вероятностью могут предвидеть реакцию заинтересованных сторон после публикации отчета [1].

Таким образом, решение вопросов организации учетной работы по подготовке нефинансовой отчетности стимулирует более активную вовлеченность российских компаний в деятельность, направленную на реализацию принципов устойчивого развития, что должно способствовать достижению принципиально нового уровня социально-экономического развития страны [8]. И в этом, возможно, состоит основной результат ответствен-

ного подхода к ведению бизнеса, что, помимо прочего, означает не просто открытие информации, позволяющей инвесторам, партнерам, клиентам и собственному персоналу оценить количество и качество нематериальных активов организации, ее возможности и потенциал, особенности управления и качество менеджмента, но и удовлетворение колоссальных общественных ожиданий получить от социально ориентированного бизнеса в части улучшения материального положения наемных работников больше, чем может и должно дать государство.

Практика подготовки нефинансовой отчетности является серьезным вкладом в долгосрочные отношения с ключевыми из заинтересованных сторон. Российские организации, которые уже приняли ее на вооружение, не должны отказываться от своих планов в условиях экономического кризиса, так как существует множество способов снижения расходов на составление отчетности без ущерба для ее качества. В условиях кризиса КСО и нефинансовая отчетность стали особенно актуальны, поскольку заинтересованные стороны предъявляют все больше и больше требований, прежде всего относящиеся к сохранению рабочих мест.

Список литературы:

1. GRI - новый шаг в развитии нефинансовой отчетности // Устойчивый бизнес.- №4. [Электронный ресурс]. URL: <http://zhurnal-ustoychivyyu-biznes.dk.ru>. (Дата обращения 26.10.2016).
2. Международные стандарты социальной отчетности. // Эксперт Сибирь.- № 47. - 2015 - С. 189.
3. Нефинансовая годовая отчетность «Новолипецкий металлургический комбинат» по стандарту GRI. [Электронный ресурс]. URL: <http://рспп.рф/12/13644.pdf>. (Дата обращения 26.10.2016).
4. Нефинансовая годовая отчетность «Норильский никель» за 2015 г. по стандарту GRI. [Электронный ресурс]. URL: http://www.ar2015.nornik.ru/upload/pdf/s1/NN_AR2015_Ru.pdf. (Дата обращения 28.10.2016).
5. Нефинансовая годовая отчетность ММК за 2014 г. согласно стандарту GRI. [Электронный ресурс]. URL: <http://kgo.rcb.ru/2015/otchet/mmk-ar2014-rus.pdf>. (Дата обращения 28.10.2016).
6. Официальный сайт газеты «Известия». [Электронный ресурс]. URL: <http://izvestia.ru>. (Дата обращения 28.10.2016).
7. Скитина В.В., Руководство GRI по отчетности: необходимость и готовность применять.- BWQI (Москва), 2014.

8. Экономика России: ресурсный потенциал развития: коллективная монография (к 25-летию МГГЭУ) / под редакцией д-ра соц. наук, проф. В.Д. Байрамов, канд. экон. наук И.Л. Литвиненко. - М.: МГГЭУ, 2015. - 264 с.

УДК 343
ББК 67.408

Г.Е. Сокова
Научный руководитель: к. ю. н., доцент В.В. Степанов

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ УГОЛОВНЫХ НАКАЗАНИЙ В СОВЕТСКИЙ ПЕРИОД

THE HISTORY OF THE DEVELOPMENT OF CRIMINAL PUNISHMENT SYSTEM IN THE SOVIET PERIOD

СОКОВА Галина Евгеньевна - студент 1 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail:sokgalinka@gmail.com).

Научный руководитель

СТЕПАНОВ Виктор Вячеславович – к.ю. н., доцент, кафедра «Теория государства и права» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail:stepanov@mggeu.ru).

SOKOVA Galina Evgenevna - 1st year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: sokgalinka@gmail.com).

Research Supervisor:

STEPANOV Victor Vyacheslavovich - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Theory and History of Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail:lvvs-tamb@mail.ru).

Аннотация. *Предлагается вернуть в систему уголовных наказаний таких видов наказания как ссылка и высылка, существовавших в советский период, а также убрать конфискацию имущества из иных мер уголовно-правового характера и вернуть в систему уголовных наказаний. С*

этой целью рассматривается история их развития и появления в системе уголовных наказаний Советского периода.

Ключевые слова: ссылка, высылка, конфискация имущества, система уголовных наказаний.

Abstract. *It is proposed to restore the system of criminal sanctions such punishments as a reference and expulsion that existed during the Soviet period, as well as confiscation of property removed from the other measures under criminal law and return to the system of criminal punishments. To that end deals with the history of their development and the emergence of a system of criminal sanctions in the Soviet period.*

Key words: *exile, banishment, confiscation of property, the system of criminal punishments.*

Сегодня появляются новые виды уголовных наказаний уголовном законодательстве. Вместе с тем в науке высказывается мнение о возвращении уголовных наказаний в УК РФ, существовавших в советский период, и возможности применять их в действующем законодательстве.

Одной из предлагаемых форм является ссылка и высылка, как дополнительный вид уголовного наказания, назначаемого за тяжкие и особо тяжкие преступления. При этом отдельные ученые призывают не только вернуть ссылку и высылку, но и значительно расширить сферу её применения за счет лишения свободы. По мнению С.Ф. Милюкова: «...эти наказания с успехом могли бы применяться в наше время» [3, с. 153].

Кроме того, ссылку предлагается применить в отношении лиц, условно-досрочно освободившихся от отбывания пожизненного лишения свободы, при котором их согласие на освобождение с условием пожизненного проживания в отдаленной местности должно быть дополнительным основанием для положительного решения вопроса об условно досрочном освобождении [1, с. 10].

После возвращения в УК РФ конфискации имущества и отнесения её к иным мерам уголовно-правового характера за совершение особо тяжких корыстных преступлений, продолжаются споры о возврате данного наказания в систему уголовных наказаний, объясняя это тем, что без него сложно противостоять коррупционным преступлениям [3, с. 154].

Чтобы определиться, нужны ли нам такие наказания как конфискация имущества, ссылка и высылка, мы должны обратиться к их истории и узнать их суть.

Начало XX в. характеризуется сменой политического строя, повлекшего коренные изменения в государственном и общественном устройстве

России. Крушение старой государственно-правовой системы, возведение марксистско-ленинской идеологии в ранг государственной обусловили новое отношение к характеру мер борьбы с преступностью, изменение во взглядах на содержание и цели уголовного наказания. Основным методом государственного управления было провозглашено не принуждение, а убеждение и воспитание [7, с. 22]. В зависимости от событий и условий определённого периода меняется сама система уголовных наказаний. Так первые сборники законов были навеяны революционной обстановкой, сложившейся в стране.

Первым нормативным актом советского времени, где была сформирована система уголовных наказаний, является Инструкция НКЮ от 19 декабря 1917 г. В соответствии с этим документом в систему уголовных наказаний входили следующие виды: а) денежный штраф; б) лишение свободы; в) удаление из столиц; г) отдельные местности или пределов Российской Республики; д) объявление общественного порицания; е) объявление виновного врагом народа; ж) лишение виновного всех или некоторых политических прав; з) секвестр или конфискация (частичная или общая) имущества виновного; и) присуждение к обязательным общественным работам [2].

В дальнейшем система уголовных наказаний получила свое развитие в «Руководящих началах по уголовному праву РСФСР» принятым Постановлением НКЮ 12 декабря 1919 г. Из предыдущего законодательства были сохранены только: объявление общественного порицания; объявление виновного врагом народа; лишение виновного всех или некоторых политических прав; секвестр или конфискация (частичная или общая) имущества виновного, остальные же виды наказаний были исключены, но вместе с тем введены новые: внушение; принуждение к действию, не представляющему физического лишения; объявление под бойкотом; исключение из объединения на время или навсегда; восстановление, а при невозможности его, возмещение причиненного ущерба; отрешение от должности; воспрещение занимать ту или другую должность, или исполнять ту или другую работу; принудительные работы без помещения в места лишения свободы; лишение свободы на определенный срок или на неопределенный срок до наступления известного события; объявление вне закона и расстрел, а так же сочетание вышеназванных видов наказания [6].

Как мы видим конфискация имущества применялась с 1917 г., но суть её не была раскрыта в первых двух документах.

В июне 1922 г. в силу вступает УК РСФСР. Он стал первым социалистическим уголовным кодексом, важнейшие положения которого получи-

ли развитие в ходе последующих кодификаций, т.е. он становится базой для последующих уголовных законодательств СССР [7, с. 23]. Согласно ему были следующие виды наказаний: а) изгнание из пределов РСФСР на срок или бессрочно; б) лишение свободы со строгой изоляцией или без таковой; в) принудительные работы без содержания под стражей; г) условное осуждение; д) конфискация имущества - полная или частичная; е) штраф; ж) поражение прав; з) увольнение от должности; и) общественное порицание; к) возложение обязанности загладить вред.

По этому УК РСФСР 1922 г. конфискация имущества состоит в принудительном безвозмездном отчуждении в пользу государства всего или точно определенного судом имущества осужденного, за исключением необходимых для осужденного и его семьи предметов домашнего обихода и служащего средством к существованию осужденного и его семьи инвентаря мелкого, кустарного или сельскохозяйственного производства или инвентаря, необходимого для профессиональной работы осужденного, а также за исключением предметов питания, необходимых для личного потребления осужденного и его семьи, на срок не менее шести месяцев [9].

В дальнейшем, в связи с образованием СССР в 1924 г. для унификации уголовного законодательства Союзных республик, входивших в состав нового государства, принимаются Основные начала уголовного законодательства СССР и союзных республик. Они изменяют первый пункт видов наказания из УК РСФСР 1922 г. об объявлении врагом трудящихся с лишением гражданства теперь уже Союза ССР, в связи с его образованием, и изгнанием из его пределов навсегда, исключают возложение обязанности загладить вред и условное осуждение и введут новые виды наказаний: удаление из пределов СССР на срок; удаление из пределов Союзной Республики или из пределов отдельной местности с поселением в тех или иных местностях или без такового, с запрещением проживания в тех или иных местностях или без такового запрещения; запрещение занятия той или иной должности или занятия той или иной деятельностью или промыслом; предостережение. Остальные виды наказаний сохраняются из УК РСФСР 1922 г. Понятие конфискации имущества остается тем же [4].

Редакция же УК РСФСР 1926 года будет содержать те же наказания, что и Основные начала уголовного законодательства СССР и союзных республик, а так же вернет некоторые наказания УК РСФСР 1922 г. и выделит два вида лишения свободы. Итак, помимо наказаний из последнего источника, будут входить ещё: лишение свободы в исправительно-трудовых лагерях в отдаленных местностях СССР; лишение свободы в общих местах заключения свободы; исправительно-трудовые работы без лише-

ния свободы; поражение политических и отдельных гражданских прав; увольнение от должности с запрещением занятия той или другой должности или без такого запрещения; возложение обязанности загладить причиненный вред; предостережение.

Здесь конфискация имущества состояла в принудительном и безвозмездном отчуждении в пользу государства всего или точно определенного судом имущества осужденного, являющегося его личной собственностью или долей в общей собственности. Конфискации не подлежат необходимые для осужденного и его семьи предметы домашнего обихода и служащие средством существования орудия мелкого кустарного, ремесленного или сельскохозяйственного производств. Оставляемые в распоряжении осужденного и членов его семьи предметы питания и денежные суммы не могут по своей оценке, в общей сложности, быть ниже среднего трехмесячного заработка рабочего данной местности на каждого члена семьи. Инвентарь, необходимый для профессиональной работы осужденного, может быть конфискован лишь в случаях, когда суд постановит о лишении осужденного права заниматься соответствующей профессией [8].

В 1958 г. были приняты Основы уголовного законодательства СССР и союзных республик, которые явились очередным значительным шагом в направлении демократизации уголовного законодательства [7, с. 25].

В 1960 г. 27 октября был принят УК РСФСР, сохранивший в себе все виды наказаний из Основ уголовного законодательства СССР и союзных республик, только из УК РСФСР 1926 г. было возвращено увольнение от должности и возложение обязанности загладить причиненный вред [10].

Таким образом, к лицам, совершившим преступления применялись следующие виды наказания: 1) лишение свободы; 2) ссылка; 3) высылка; 4) исправительные работы без лишения свободы; 5) лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью; 6) штраф; 7) общественное порицание.

Именно тут нам встречаются такие виды уголовных наказаний как ссылка и высылка, которые, как мы отмечали ранее, предлагают сегодня вернуть в УК РФ. В соответствии со статьей 25 УК РСФСР 1960 г. по положению данного законодательства, ссылка состояла в удалении осужденного из места его жительства с обязательным поселением в определенной местности, высылка же состояла в удалении осужденного из места его жительства с запрещением проживания в определенных местностях.

Они могли назначаться на срок не свыше пяти лет, как в качестве основного, так и в качестве дополнительного наказания. В качестве допол-

нительного наказания могли применяться только в случаях, специально указанных в законе.

Ссылка и высылка не применялись к лицам, не достигшим до совершения преступления восемнадцатилетнего возраста. Ссылка не применялась также к беременным женщинам и к женщинам, имеющим на иждивении детей до восьмилетнего возраста.

Порядок, места и условия отбывания ссылки, так же как и порядок и условия высылки, устанавливались законодательством СССР и союзных республик [5].

Что же касается конфискации имущества, то в последних двух законодательных актах она применялась только в качестве дополнительного наказания, которая могла быть назначена только за государственные и тяжкие корыстные преступления в случаях, указанных в законе. Порядок применения конфискации имущества, перечень подлежащих конфискации предметов, необходимых для самого осужденного и лица, находящегося на его иждивении, а также условия и порядок удовлетворения из конфискованного имущества претензий по обязательствам осужденного устанавливаются законодательством союзных республик.

Таким образом, после всего выше сказанного мы предлагаем перевести конфискацию имущества в систему уголовных наказаний и назначать её за совершение особо тяжких корыстных преступлений, но вместе с тем применять её и как дополнительное с другими видами. А так же разделяем позицию ученых предлагающих вернуть ссылку и высылку в качестве дополнительного вида уголовного наказания к основному, в целях установления контроля за лицами, освобожденными от отбывания наказания. В период ссылки и высылки запретить им проживание в крупных населенных пунктах, где контролировать их будет достаточно сложно в виду большого скопления людей, но и установить строгий контроль со стороны правоохранительных органов.

Список литературы:

1. Дикаева М. С. Назначение и исполнение уголовных наказаний в России: криминологический анализ. Автореф. дисс. канд. юрид. наук. Калининград, 2016.
2. «О Революционном Трибунале, его составе, делах, подлежащих его ведению, налагаемых им наказаниях и о порядке ведения его заседаний» Инструкция Наркомюста РСФСР от 19 декабря 1917

- г. Сборник документов по истории уголовного законодательства СССР и РСФСР 1917-1952. - М.: Госюриздат, 1953.
3. Милюков С.Ф. Затяжной кризис российской системы наказаний и некоторые пути его преодоления /Противодействие современной преступности: проблемы теории и практики: сб. науч. тр. / под ред. Н.А. Лопашенко; Саратовский центр по исследованию проблем организованной преступности и коррупции: - Саратов: Изд-во ФГБОУ ВПО «Саратовская государственная юридическая академия», 2014. - 452 с.
 4. Основные начала уголовного законодательства союза ССР и союзных республик 1924 г. // Бытко Ю.И., Бытко С.Ю. Сборник нормативных актов по уголовному праву России X-XX веков. - Саратов: Изд-во «Научная книга», 2006. - 786 с.
 5. Основы уголовного законодательства Союза ССР и союзных республик 1958 г. // Бытко Ю.И., Бытко С.Ю. Сборник нормативных актов по уголовному праву России X-XX веков. - Саратов: Изд-во «Научная книга», 2006. - 786 с.
 6. Руководящие начала по уголовному праву РСФСР» Постановление НКЮ 12 декабря 1919 года. // Бытко Ю.И., Бытко С.Ю. Сборник нормативных актов по уголовному праву России X-XX веков. - Саратов: Изд-во «Научная книга», 2006. - 786 с.
 7. Уголовное право России. Общая и Особенная части: Учебник/ Под редакцией д-ра юрид. наук, профессора В.К.Дуюнова. - 2-е изд. - М.: РИОР, 2009. - 664 с.
 8. Уголовный кодекс РСФСР редакции 1926 г. // Бытко Ю.И., Бытко С.Ю. Сборник нормативных актов по уголовному праву России X-XX веков. - Саратов: Изд-во «Научная книга», 2006. - 786 с.
 9. УК РСФСР 1922 г. // Бытко Ю.И., Бытко С.Ю. Сборник нормативных актов по уголовному праву России X-XX веков. - Саратов: Изд-во «Научная книга», 2006. - 786 с.
 10. УК РСФСР 1960 г. // Бытко Ю.И., Бытко С.Ю. Сборник нормативных актов по уголовному праву России X-XX веков. - Саратов: Изд-во «Научная книга», 2006. - 786 с.

УДК 316.4
ББК 60.5

В.В. Стриганова
Научный руководитель: к.с.н., доцент Е.В. Воеводина

КОУЧИНГ КАК СОЦИАЛЬНЫЙ ФЕНОМЕН

COACHING AS A SOCIAL PHENOMENON

СТРИГАНОВА Виктория Валерьевна - студентка 4 курса факультета социология и психология ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: viktorika95@mail.ru).

Научный руководитель:

ВОЕВОДИНА Екатерина Владимировна - к.с.н., доцент, заведующая кафедрой «Социология» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: ekaterinavoevodina@yandex.ru).

STRIGANOVA Victoria Valeryevna - 4th year student at the Sociology and Psychology Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: viktorika95@mail.ru).

Research Supervisor:

VOEVODINA Ekaterina Vladimirovna - Candidate of Sociological Sciences, Associated Professor, Head of the Department «Sociology», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: ekaterinavoevodina@yandex.ru).

Аннотация. Усиление процесса социальной интеграции ведет за собой прогрессирующее образование способов взаимодействия в современном обществе. Развитие коучинга как социального феномена предполагает образование новых типов коммуникации. Формирование микроклимата, продуктивности и мотивации играют огромную роль в групповой работе.

Ключевые слова: коучинг, общество, взаимодействие, интеграция.

Abstract. Strengthening the process of social integration leads to the progressive formation of communication methods in modern society. The development of coaching as a social phenomenon involves the formation of new types of communication. The formation of climate, productivity and motivation play a huge role in group work.

Key words: coaching, society, interaction, integration.

В последние десятилетия наблюдается усиление влияния процесса социальной интеграции на современное общество. Одним из наиболее распространенных способов взаимодействия людей принято считать коучинг.

Коучинг как явление возникло в конце 70-х гг. XX в. в Америке, с развитием общественного движения «Движение за развитие человеческого потенциала». Изначально, комплексный метод был сформирован в таких областях как: психология, педагогика, спорт и бизнес. Далее методы воздействия и взаимодействия между людьми перешли в социологию.

Основоположником коучинга как метода является Тимоти Голви - гарвардский преподаватель и эксперт по теннису. Началось всё с того, что Тим Голви опубликовал книгу «Внутренняя игра в теннис», которая была издана в 1974 г. Он рассматривал влияние группового взаимодействия, как фактор сплочения группы. Каждый отдельный игрок должен был внести свой вклад в команду, для достижения определенного результата.

Коучинг рассматривается во многих аспектах. Можно выделить два главных понятия:

1. В узком смысле, «коучинг» означает «тренерство», в процессе которого человек, называющийся «коуч», помогает клиенту достичь желаемой цели.
2. В широком смысле, «коучинг» означает «совместное достижение», это стиль взаимодействия с другими людьми, достижение совместных целей более эффективными способами [3, с. 10].

Акцентировать внимание следует на второй позиции, поскольку именно она наиболее точно и верно передает суть коучинга как процесса социальной интеграции.

Виды коучинга можно разделить по количеству участников и области применения.

По количеству коучинг бывает:

1. Одиночный коучинг, когда в беседе с тренером участвует один человек.
2. Корпоративный или групповой способ взаимодействия.

По области применения:

1. Бизнес-коучинг - это нахождение эффективных решений для целей и задач компании.
2. Карьерный вид - путь в поиске работы или разработка действий для продвижения по карьерной лестнице.
3. Лайф-коучинг - взаимодействие с тренером, по любой проблеме и в разных областях (личное и карьерное развитие, образование и т.д.) [2, с. 8].

Живя в социуме, люди взаимодействуют друг с другом постоянно. Формирование определенной атмосферы играет огромную роль в работе коллектива. Все большее количество людей хотят получать удовольствие от своей работы и чувствовать, что они находятся в «своей тарелке». На помощь приходит такой тип взаимодействия, как командная работа, или же командный коучинг.

Командный коучинг - это работа в группе. При взаимодействии есть возможность раскрыть потенциал и возможности каждого. Проведение коуч-сессий позволяет проанализировать микроклимат в коллективе, составить определенный ряд целей и задач для достижения результата.

Командный коучинг отличается от обычного тренинга. При коучинге все пытаются найти пути достижения цели. Задача коуча в этом случае, не давать советы по выполнению задач, а формулирование методов, в процессе которых коллектив должен прийти к правильному решению самостоятельно.

Актуальность процесса коучинга можно проследить благодаря статистическим данным. Всего профессиональных коучей, занимающихся массовыми тренингами по всему миру насчитывается примерно 100.000 человек в 117 странах мира [1, с. 17].

В большинстве своем, основная доля приходится на: Западную Европу - 37,2%, Северную Америку - 33,5%, остальной мир - 29,3% [1, с. 18].

Рабочая группа «Профессиональный стандарт «Коуч»», провела экспертный опрос «Коучинг в России». В опросе приняли участие 33 ведущих эксперта. Проходило исследование в сентябре 2013 г., можно отметить, что профессиональных коучей в России насчитывается около 1000 человек. Количество школ - 8. В основном, они расположены в Москве и Санкт-Петербурге [1, с. 20].

Заработная плата коуча зависит от того, имеет ли он отношение к какой-либо организации или работает на частной основе. Услуги частного коуча предполагает заработную плату в размере от 1 500 до 15 000 рублей. Коуч, который работает в организации получает от 4 600 до 35 000 рублей. Самую наибольшую заработную плату получает «корпоративный коуч», в обязанности которого входит производить коллективные коуч-сессии, его з/п составляет от 75 000 до 190 000 рублей [1, с. 20].

Таким образом, следует отметить, что групповые виды коуч-сессий являются более выгодными. Они приносят наибольшую прибыль для самого профессионала, а так же для группы, которые воспользовались его услугами.

Рекомендовано проводить коуч-сессию каждые 14 дней. Результаты после коуч-сессий, которые проходят в среднем от 5 часов работы с группой бывают:

1. Коллектив понимает общие задачи и достигает цели гораздо быстрее.
2. Принятие общих ценностей ведет к определению правильного подхода, исходя из самостоятельности работников.
3. Улучшение рабочей атмосферы и микроклимата в целом.
4. Уменьшение конфликтности в команде.
5. Работники самостоятельно предлагают новые цели и задачи для эффективности работы команды [3, с. 25].

Коучинг является одним из наиболее эффективных методов взаимодействия в современном обществе. Продуктивность и мотивация помогают преодолеть множество проблем на групповом уровне. Поддержка вокруг и работа в команде способствуют формированию положительного микроклимата и атмосферы в любом коллективе.

Список литературы:

1. Королихин А.В. Рынок коучинга в России и за рубежом: статистика и тенденции развития. [Электронный ресурс]. // Организационная психология. -2014. - Т.4. - №1. - С. 17-24.
2. Кларин М.В. Профессиональный стандарт «Коуч»: развитие коучинга как профессии. [Электронный ресурс]. // Организационная психология. - 2014. -Т.4. - №1. - С. 6-12.
3. Клаттербек Д. Командный коучинг на рабочем месте: технология создания самообучающейся организации. - М.: Эксмо, 2008. - 288 с.

А.С. Сунгаева, Н.В. Тинькова
Научный руководитель: д.э.н., профессор Н.В. Грызунова

ВЫЯВЛЕНИЕ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА НА ПРИМЕРЕ ЛИДИРУЮЩИХ БАНКОВ

IDENTIFICATION OF TRENDS IN THE BANKING SECTOR ON THE EXAMPLE OF THE LEADING BANKS

СУНГАЕВА Анна Сергеевна – студент 2 курса магистратуры факультета финансы ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова», г. Москва (e-mail: sungaeva-anya@mail.ru).

ТИНЬКОВА Наталья Владимировна - студент 2 курса магистратуры факультета финансы ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова», г. Москва (e-mail:natalya_tinckova@mail.ru).

Научный руководитель:

ГРЫЗУНОВА Наталья Владимировна - д.э.н., профессор, кафедра «Налоги и налогообложения» ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова», г. Москва (e-mail:nat-ann@yandex.ru).

SUNGAEVA Anna Sergeevna - 2nd year student of Magistracy at the Finance Faculty, «Plekhanov Russian University of Economics», Moscow (e-mail: sungaeva-anya@mail.ru).

Research Supervisor:

TINCKOVA Natalya Vladimirovna - 2nd year student of Magistracy at the Finance Faculty, «Plekhanov Russian University of Economics», Moscow (e-mail:natalya_tinckova@mail.ru).

Grizynova Natalya Vladimirovna - Doctor of Economic Sciences, Professor of the Department «Taxes and taxation», «Plekhanov Russian University of Economics», Moscow (email: nat-ann@yandex.ru).

Аннотация. В силу постоянных изменений экономики исследование и изучение банковского сектора является неотъемлемой частью развития страны в целом. Банковский сектор далёк от состояния кризиса и все больше становится похож на зарубежный банковский сектор с развитым управлением. Стратегии предполагают дальнейшее развитие и выход на новые рынки, а также создание новых технологий и упрощение жизни клиентов.

Ключевые слова: банковский сектор, конкурентное преимущество, стратегическое развитие, финансовый потенциал, методика управления.

Abstract. *Due to the constant changes of the economy research and study of the banking sector is an integral part of the development of the country as a whole. The banking sector is far from the crisis conditions and becoming more and more similar to the foreign banking sector with a strong management. Strategies involve the further development and expansion into new markets, as well as the creation of new technologies and simplifying the lives of clients.*

Keywords: *banking, competitive advantage, strategic development, financial capacity, management technique.*

Актуальной проблемой банковского сектора на сегодняшний день является не закрытый вопрос о возможности банковского кризиса в стране. В условиях более жесткого конкурентного состояния банки выстраивают и расширяют свою стратегию. Стоит отметить, что по итогам прошедшего 2015 г. подавляющую долю плана по выручке в банковском секторе выполнил ПАО Сбербанк. Как показывают данные ежегодного отчета банка, по итогам 11 месяцев 2015 г. он превысил запланированные 200 млрд. рублей прибыли. [1]

Главной причиной, вызывающей обеспокоенность российских банкиров, является просроченная задолженность по потребительским кредитам. В данной ситуации наибольшие убытки понесли владельцы банков, специализирующихся исключительно на работе с частными клиентами [12]. Чтобы замедлить рост потребительского кредитования, Центральный Банк России ввел строгие ограничения по максимальной ставке потребительского кредита, а также увеличил минимальные нормы по созданию резервов на необеспеченные суммы. [2]

Также, большое влияние имел тот факт, что за последний год значительно ухудшились макроэкономические условия [13], что привело к падению среднедушевого дохода, росту ключевой ставки и девальвации национальной валюты [11]. Данная ситуация заставила потребителей сокращать расходы на обслуживание ранее взятых кредитов и займов.

В таких условиях каждый банк начал совершенствовать внутреннюю политику и корректировать стратегию в целом. Можно выделить несколько трендов в сфере предоставления банковских услуг частным лицам, взятых за основу группой ВТБ:

1. Появление нового формата банковских офисов.
2. Продвижение и совершенствование доступности осуществления цифровых платежей.

3. Пересмотр кадровой политики в целом (повышение квалификации работающего персонала и поиск новых талантов).
4. Извлечение пользы из укрупненных данных по региону, стране и миру.
5. Выявление недостатков работы внутренней структуры и проработка новой стратегической политики. [3]

Нужно отметить, что в целях поддержания конкурентных позиций в сфере предоставления банковских услуг, группа ВТБ скорректировала долгосрочную программу развития и с успехом осуществила следующие структурные преобразования в рамках реализации новой стратегии:

- Выделение отдельных профильных подразделений в части управления кредитными рисками;
- Дальнейшее региональное расширение группы;
- Усовершенствование работы горячей линии и работы клиентских менеджеров в частности;
- Усиление роли корпоративного центра и координирование работы подразделений;
- Выделение среднего бизнеса в отдельный операционный сегмент и организация качественного и своевременного предоставления услуг в данном секторе.

Для наглядности занимаемых банками лидирующих позиций представлены данные рейтинга самых надежных банков России на 1 сентября 2016 года.

Таблица 1 - Рейтинг банков России в соответствии с размером их активов

№ п/п	Банк	Размер активов (млн.руб.)	Динамика за месяц (%)
1	Сбербанк России	22 706 916,0	-0,9
2	ВТБ 24	13 641 900,0	+0,7
3	Газпромбанк	5 041 958,0	-0,6
4	ФК Открытие	3 133 886,0	+8,0
5	Россельхозбанк	2 785 205,0	+1,2
6	Альфа-Банк	2 246 296,0	-0,4
7	Московский Кредитный Банк	1 305 529,0	+1,6
8	Промсвязьбанк	1 273 430,0	+0,7

9	ЮниКредит Банк	1 215 315,0	-4,6
10	БинБанк	829 541,0	+3,4

Источник: Составлено автором на основе Официальный сайт «Банки РФ». Раздел Статистика. [Электронный ресурс]. URL: www.banki.ru. (Дата обращения 24.10.2016).

В отношении данного рейтинга ФАС прогнозирует сохранение стабильного доминирующего положения Сбербанка и ВТБ на рынке банковских услуг, несмотря на сокращение количества действующих банковских организаций.

В отличие от ВТБ Сбербанк России ставит перед собой цели, обусловленные точными сроками. Руководство ведущего банка России говорит об увеличении показателей чистой прибыли и активов вдвоем по сравнению с аналогичными данными прошлого периода. Достигнуть поставленной цели возможно при осуществлении 5 направлений:

- Укрепление положения на рынке банковских услуг;
- Поддержание предельно высокого качества активов;
- Обеспечение эффективности управления расходами центрального банка Сбербанка России и его филиалов вне зависимости от географического расположения;
- Обеспечение резкого скачка темпов роста доходов от некредитных операций;
- Соответствие баланса уровня чистой процентной маржи на ряду с лучшими конкурентными компаниями.

В ближайшие 5 лет руководство Сбербанка России намерено перейти на заграничные критерии для оценки принадлежащих активов («Базель 2»), взвешенных с учетом риска, что предположительно увеличит уровень достаточности капитала.

Что касается положения банков на рынке ценных бумаг, ключевой идеей в секторе остается ПАО Сбербанк. Ценная бумага данного банка сильно сдает позиции с начала года (-23% против -14% по индексу ММВБ), но нужно учитывать, что улучшение геополитической ситуации поднимет рейтинги данного инструмента. Напротив, акции группы ВТБ оцениваются относительно дорого на сегодняшний день, даже принимая во внимание сравнительно слабые результаты, ожидаемые в данном периоде.

Если брать во внимание предпочтения потребителей, то можно привести данные проведенного нами опроса среди сотрудников предприятий,

обслуживаемых крупными российскими банками. Большинство (48%) сотрудников, участвующих в опросе, уверено, что основным конкурентом группы ВТБ является Сбербанк России.

Подавляющее большинство сотрудников опрошенных организаций оценили обслуживание как предоставление услуг высокого уровня (78%).

Оценку любого предприятия на основе проводимых опросов можно считать наиболее честным и точным отображением преимуществ и недостатков субъекта [12].

Например, оценку конкурентных преимуществ по качеству и средней цене предоставляемых услуг проводили по наиболее востребованным направлениям деятельности банковского сектора:

- Предоставление кредитов (частным и юридическим лицам);
- РКО (расчетно-кассовое обслуживание);
- Операции с депозитами и ценными бумагами;
- Обслуживание банковских и кредитных карт.

В результате проведенного анализа выявлено, что по уровню качества предоставляемых услуг первое место принадлежит Сбербанку России, вторую позицию занимает группа ВТБ.

Для более детального рассмотрения внутренней политики данных банков проанализируем их основные финансовые показатели для сравнения конкурентных позиций на рынке предоставления банковских услуг.

Таблица 2 - Финансовые показатели группы ВТБ и Сбербанка России

№ п/п	Наименование показателя	ВТБ (млн. руб.)	СБЕРБАНК (млн.руб.)
1	Активы	13 641 900,0	22 706916,0
2	Капитал	283 098,91	2 658051,0
3	Чистая прибыль	48 581,0	236 250,0
4	Рентабельность капитала (ROE, %)	11,22	12,6
5	Доля депозитов физических лиц в совокупных обязательствах (%)	39,67	45,01
6	Доля розничных ссуд в кредитном портфеле (%)	19,38	31,55
7	Рыночная капитализация	881 450,0	3 320 000,0

8	Р/Е	38,17	10,21
9	Доля банка на российском рынке вкладов физических лиц (%)	13,5	46,0
10	ЕВИТ	6 500,0	331 200,0
11	Совокупная задолженность	12 187 800,0	24 959 700,0

Источник: Составлено автором на основе Официальный сайт «Сбербанк и ВТБ». Раздел Годовая отчетность. [Электронный ресурс]. URL: www.sberbank.com, www.vtb.ru. (Дата обращения 05.10.2016).

Исходя из данных таблицы 2, можно сказать, что Сбербанк существенно превосходит своего конкурента по показателям финансовой устойчивости и положению на IPO и в банковском секторе в целом.

Согласно данным официальных документов на сайте Сбербанка России, банк планировал занять долю рынка по предоставлению услуг юридическим лицам в 42,8% вместо ранее обозначенных 39,7% (на 01.01.2016 г. – более 38,0%). На рынке розничных вкладов цель по доле рынка изменена до 46,0% с 43,7% ранее (сейчас - более 46,0%).

Данные представлены согласно стратегии Сбербанка России, до 2018 года, однако, все планируемые финансовые показатели и банковская стратегия регулярно пересматриваются и дорабатываются в соответствии с изменениями политического и экономического фона в стране и мире.

В заключение отметим, как и говорилось ранее, что Сбербанк России и группа ВТБ являются лидерами на банковском рынке. В стратегическом плане этих банков присутствуют кардинально новые методики управления финансовым потенциалом страны и различные аспекты повышения своих конкурентных позиций, в том числе, изменения в кадровой политике и выведение финансовых показателей на новый уровень. В соответствии с этим, большинство финансовых аналитиков считают, что основное соотношение долей указанных организаций на рынке существенно не изменится в ближайшие годы.

Список литературы:

1. Официальный сайт «ПАО Сбербанк». [Электронный ресурс]. URL: www.sberbank.com. (Дата обращения 05.10.2016).

2. Официальный сайт «Центральный банк РФ». [Электронный ресурс]. URL: www.cbr.ru/finmarkets. (Дата обращения 13.09.2016).
3. Официальный сайт «ВТБ24». [Электронный ресурс]. URL: www.vtb24.ru. (Дата обращения 05.10.2016).
4. Официальный сайт «Банки.ру». [Электронный ресурс]. URL: www.banki.ru. (Дата обращения 06.10.2016).
5. Грызунова Н.В., Швейкерт М.И. Цена как инструмент контроллинга. Оптимизация объемов заказов на базе эко составляющей. // Вестник Университета (Государственный университет управления). - 2010. - №9. - С. 157.
6. Грызунова Н.В., Дудин М.Н., Тальберг О.В. Управление денежными потоками предприятий и их оптимизация. // Статистика и Экономика. - 2015. - №1. - С. 67-72.
7. Грызунова Н.В., Киселёва И.А. Управление денежными потоками предприятия и их оптимизация. // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. - 2016. - №7 (340). - С. 119-130.
8. Грызунова Н.В., Киселева И.А. Новые подходы к организации управления предприятием: налоговые риски в системе корпоративного управления России. В сборнике: Экономико-правовые аспекты реализации стратегии модернизации России: поиск модели эффективного социоэкономического развития. / Сборник статей международной научно-практической конференции. / Под редакцией Г.Б. Клейнера, Э.В. Соболева, В.В. Сорокожердьева, З.М. Хашевой, 2015. - С. 80-84.
9. Грызунова Н.В., Киселева И.А. Оценка качества корпоративного управления на основе критериев денежного потока. // Человек. Общество. Инклюзия. - 2016. - №2-2 (26). - С. 118-126.
10. Егоров П.А. Эстетическое пространство в контексте подготовки студентов средней и высшей школы. / В сборнике: Экономические и социальные аспекты государственного и корпоративного управления, 2012. - С. 271-278.
11. Литвиненко И.Л. Государственная поддержка инноваций: российский и зарубежный опыт. // Международный научно-исследовательский журнал. - 2013. - № 8-3 (15). - С. 40-41.
12. Экономика России: ресурсный потенциал развития: коллективная монография (к 25-летию МГГЭУ) / под редакцией д-ра соц. наук, проф. В.Д. Байрамов, канд. экон. наук И.Л. Литвиненко. - М.: МГГЭУ, 2015. - 264 с.

13. Filippova M.K., Mindlin Y.B., Litvinenko I.L., Kucherov A.V., Shichiyakh R.A., Prokhorova V.V. Rationale for the Use of the Cluster Approach to the Formation of Localities in the Regional Economic System. // International Journal of Economics and Financial Issues. - 2016. - Т. 6. - № S1. - P. 284-288.

УДК 349.6С91
ББК 67.407С91

И.В. Сухомлин

Научный руководитель: к.ю.н, доцент. О.В. Садовская

**СУДЕБНАЯ ЗАЩИТА ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРАВ ЛИЧНОСТИ:
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ**

**JUDICIAL PROTECTION OF ENVIRONMENTAL RIGHTS
OF THE INDIVIDUAL: CURRENT ISSUES IN THEORY
AND PRACTICE**

СУХОМЛИН Илья Владимирович - студент 4 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: suhomlin.ilya@yandex.ru).

Научный руководитель:

САДОВСКАЯ Оксана Викторовна - к.ю.н., доцент, кафедра «Гражданское право и процесс» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: sadovskaya18@mail.ru).

Suhomlin Ilya Vladimirovich - 4th year student of Magistracy at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: suhomlin.ilya@yandex.ru).

Research Supervisor:

Sadovskaya Oksana Viktorovna - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Civil Law and Process», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: sadovskaya18@mail.ru).

***Аннотация.** Экологические права человека занимают центральное место в современном праве окружающей среды. Однако большинство граждан не знают о своих экологических правах и обязанностях. Автором высказывается предложение об установлении в законодательстве доступа к открытой экологической информации.*

***Ключевые слова:** экологические права; гражданин; защита; законодательство.*

***Abstract.** Environmental human rights are central to the modern environmental law. However, most people do not know about their environmental rights and responsibilities. The author expressed the proposal to establish the law of access to public environmental information.*

***Key words:** environmental rights; citizen; protection; legislation.*

Вопрос об экологических правах индивида является центральным в современном праве окружающей среды России. При этом имеется в виду собственное право каждого на благоприятную окружающую среду, реализация которого будет отвечать не только экологическим интересам человека, но и сохранению и восстановлению благоприятного состояния окружающей среды.

Признание и регулирование экологических прав граждан – одна из наиболее существенных новаций развивающегося российского законодательства. Поэтому особенно важно то, что эта разновидность прав признана Конституцией России (ст. 36, 37, 41, 42) [5].

Конституция Российской Федерации развивает и конкретизирует экологические права граждан, закрепленные в международных документах в области охраны окружающей среды. Конституционное право каждого на благоприятную окружающую среду – одно из фундаментальных субъективных прав человека и гражданина. Лишь немногие, преимущественно новые конституции зарубежных государств в разных формах закрепляют право своих граждан на благоприятную окружающую среду.

Гарантируя судебную защиту прав и свобод человека и гражданина, Конституция Российской Федерации устанавливает, что каждый вправе защищать свои права и свободы всеми способами, не запрещенными законом (ст. 45). При этом важно, что могут быть обжалованы в суд не только неконституционные, противоречащие экологическим правам граждан решения и действия, но и бездействие [11].

Важная роль в механизме защиты экологических прав граждан принадлежит Конституционному Суду Российской Федерации.

Конституционный Суд Российской Федерации осуществляет проверку конституционности законов и актов, однако, не по собственной иници-

циативе, а по запросам. Правом на обращение в Конституционный Суд с запросом имеют Президент Российской Федерации, Совет Федерации, Государственная Дума, одна пятая членов Совета Федерации или депутатов Государственной Думы, Правительство Российской Федерации, Верховный Суд Российской Федерации, органы законодательной и исполнительной власти субъектов Федерации [10].

Наряду с проверкой конституционности законов и других актов, защита экологических прав граждан в рамках Конституционного Суда связана с реализацией права граждан на конституционную жалобу. Правом на обращение в Конституционный Суд с индивидуальной или коллективной жалобой на нарушение конституционных прав и свобод обладают граждане и объединения граждан, чьи права и свободы нарушаются законом, примененным или подлежащим применению в конкретном деле [1].

По итогам рассмотрения жалобы на нарушение законом конституционных экологических прав принимается одно из двух решений: о признании закона либо отдельных его положений соответствующими Конституции Российской Федерации; о признании закона либо отдельных его положений не соответствующими Конституции Российской Федерации или создающими возможность не соответствующего Конституции истолкования судом или иным органом. В случае признания закона, примененного в конкретном деле, не соответствующим Конституции, это дело подлежит пересмотру соответствующим органом в обычном порядке [2].

С момента, когда Россия стала членом Совета Европы, ее граждане получили право обращаться за защитой нарушенных экологических прав в Европейский суд по правам человека.

Обращение направляется заявителем лично либо через адвоката в Европейскую комиссию по правам человека (Страсбург), где проходит отбор на право быть принятым к рассмотрению; или непосредственно в суд. В обращении указывается заявитель; правительство, ответственное за нарушение, объект претензии и статьи Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод, которые, по мнению заявителя, были нарушены. Кроме того, должны быть представлены документы, подтверждающие, что в России он исчерпал все доступные средства правовой защиты [4].

Таковыми документами могут быть ответы Генеральной прокуратуры Российской Федерации, Верховного Суда Российской Федерации и др. При этом обращение в Европейскую комиссию должно быть направлено в течение шести месяцев со времени получения отрицательного ответа из последней инстанции.

Европейская комиссия по правам человека, изучив обращение, принимает решение о его рассмотрении по существу, если удостоверится, что исчерпаны все доступные внутригосударственные средства правовой защиты. Комиссия устанавливает юридические факты, относящиеся к делу. Одновременно она предпринимает шаги к дружественному разрешению спора. Если они не приводят к положительному результату, Комиссия готовит доклад, в котором указываются нарушения положений Конвенции, допущенные правительством. Доклад поступает в Комитет министров Совета Европы, который решает вопрос о том, была ли нарушена Конвенция. В случае утвердительного ответа он обязывает соответствующее государство принять в течение определенного времени предписанные ему решением Комитета меры. По истечении этого периода в случае невыполнения государством вынесенных предписаний Комитет министров решает вопрос о том, какие дополнительные меры должны быть приняты для выполнения его первоначального решения. Это решение принимается большинством голосов его членов. Комитет министров рассматривает жалобы лишь в том случае, если они не были переданы в Европейский суд по правам человека.

Для рассмотрения дела Суд учреждает комитеты из трех судей, палаты из семи судей и большие палаты из семнадцати судей. Вопросы о приемлемости жалоб решаются комитетами из трех судей. Сами же дела решаются палатами. Решения Суда обязательны для государств-участников, а за их осуществлением наблюдает Комитет министров Совета Европы. Судебные издержки с момента подачи жалобы и до ее разрешения несет заявитель [3].

Так же важная роль в защите экологических прав граждан принадлежит Верховному суду Российской Федерации.

До сих пор суды неохотно принимали к своему производству дела, связанные с защитой экологических прав; кроме того, обращений граждан за судебной защитой экологических прав было немного. Однако судебная практика постепенно накапливается.

Показательным является дело по иску гражданина Р. к мэру Санкт-Петербурга о признании его действий, выразившихся в непринятии мер по обеспечению права граждан на охрану здоровья от неблагоприятного воздействия окружающей природной среды, неправомерными и предоставлении надлежащей экологической информации. Длительное время районные и городской суд Санкт-Петербурга отказывали истцу в приеме заявления и рассмотрении дела по существу. Основные доводы судов сводились к не подведомственности судам данного спора, расплывчатости права граждан на охрану здоровья, неконкретности форм обеспечения

экологических прав граждан. Частная жалоба на определение Санкт-Петербургского городского суда о прекращении дела рассматривалась в Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации. Обоснование жалобы было следующим: право на благоприятную среду обитания предусматривается ст. 5 Закона «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» [9], право на охрану здоровья от неблагоприятного воздействия окружающей природной среды предусматривается ст. 11 Закона «Об охране окружающей природной среды» [8]; истец, как и тысячи жителей города, пользуется пляжами побережья для активного отдыха и спорта; в последние годы он лишается этой возможности из-за ухудшения экологической обстановки и многочисленных загрязнений в Финском заливе; это происходит из-за решения исполнительных органов города «О дополнительных мерах по предотвращению загрязнения водного бассейна города», которое мэр не отменил. Это неправомерное решение и действия ущемляют права Р.

Верховный Суд Российской Федерации согласился с основными доводами истца, предложил Санкт-Петербургскому городскому суду принять дело к производству и рассмотреть дело по существу. И хотя при рассмотрении дела по существу в иске отказано, оно характерно тем, что суды приступили к рассмотрению подобных категорий дел [7].

К сожалению, большинство граждан, не знают о существовании своих экологических прав и обязанностей. Отсюда и возникают многочисленные разногласия с органами государственной власти. Зачастую, люди даже не знают, что они обладают определенным перечнем прав и могут обращаться в любой природоохранный орган за интересующей их информацией и объяснениями, реализуя тем самым свое право на получение информации [6].

Следует сделать вывод, что в законодательстве должен быть установлен режим доступа к открытой экологической информации. Наиболее предпочтительной формой обеспечения такого доступа представляется обязательное размещение экологической информации в специализированных источниках массовой информации (на сайтах Интернета, в специальных периодических изданиях и других СМИ). Этот порядок позволит установить необходимую открытость социально значимой экологической информации в Российской Федерации, которая в настоящее время лишь декларируется в законодательстве.

Также для обращения с жалобой в суд по поводу неправомерных экологически значимых действий необходимо обладать определенным багажом правовых и экологических знаний. Подавляющее большинство

российских граждан таких знаний не имеют и поэтому чаще всего не могут аргументировано обосновать свою позицию в суде и доказать свои требования. Положительный исход судебных дел во многом объясняется тем, что интересы граждан в судах представляли общественные экологические организации. Их представители, обладая специализированными знаниями, смогли оказать гражданам квалифицированную юридическую помощь и защитить в суде их нарушенные права. Таким образом, можно сделать вывод, что необходимо оказывать поддержку в развитии движения общественных экологических организаций.

В судебной практике по делам о возмещении экологического вреда возникают проблемы в установлении причинной связи между нанесенным вредом здоровью граждан и загрязнением окружающей среды. Для решения этого вопроса целесообразно внести соответствующие изменения в законодательство. Здесь возможно использовать имеющийся зарубежный опыт регулирования таких отношений. Так, в германском праве действует презумпция причинности, то есть, если по условиям конкретного случая вред мог быть нанесен данным объектом, то считается, что вред нанесен именно этим объектом, а все сомнения толкуются в пользу потерпевшего. В судебной практике японских судов был применен аналогичный принцип, согласно которому при причинении вреда предприятием, деятельность которого представляет большую опасность для здоровья, достаточным установить лишь максимальную вероятность наступления вреда.

Список литературы:

1. Боголюбов С.А., Защита экологических прав. Пособие для граждан и общественных организаций. - М.: ЦЭП, 2014.
2. Васильева М.И. Судебная защита экологических прав. - М., 2015.
3. Винокурова Н.Ф., Трушин В.В. Глобальная экология. Учебник. - М.: Просвещение, 2015.
4. Вронский В.А. Прикладная экология. Учебное пособие. - Р-на-Д: Феникс, 2014.
5. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // «Собрание законодательства РФ», 04.08.2014, N 31, ст. 4398.
6. Общественное экологическое движение России. Справочное пособие. / Под ред. Смирнова А.К. - М.: Экология, 2016.

7. Решение смольнинского районного суда города Санкт-Петербурга в составе председательствующего судьи Королевой Н.А. по делу № 2-639/15 от 10.02.2015 г.
8. Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «Об охране окружающей среды» // «Российская газета», N 6, 12.01.2002.
9. Федеральный закон от 30.03.1999 N 52-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения» (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.07.2016) // «Российская газета», N 64-65, 06.04.1999.
10. Экологическая безопасность России. Выпуск 2. - М., 2016.
11. Экологическое право России. Учебник. - М.: ИМП, 2013.

УДК 343.98

ББК 67.52

Д.В. Трямкин

Научный руководитель: старший преподаватель В. Н. Смыслова

ПРИМЕНЕНИЕ 3-D ТЕХНОЛОГИЙ В КРИМИНАЛИСТИКЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

THE USE OF 3-D TECHNOLOGY IN FORENSIC SCIENCE: PROBLEMS AND PROSPECTS

ТРЯМКИН Дмитрий Владимирович - студент 4 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail:trdimon@mail.ru).

Научный руководитель:

СМЫСЛОВА Вера Николаевна - старший преподаватель, кафедре «Уголовно-правовые дисциплины» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: veramysh@mail.ru).

ТРЯМКИН Dmitry Vladimirovich - 4th student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: trdimon@mail.ru).

Research Supervisor:

Аннотация. В статье рассматриваются возможности применения 3-d технологий в криминалистике.

Ключевые слова: 3-d технологии; криминалистика.

Abstract. The article discusses the possible use of 3-d technology in forensic science.

Key words: 3-d technology; criminalistics.

Главной проблемой криминалистики во все времена является получение достоверной информации о совершенном преступлении. Одним из основных направлений увеличения количества и качества добываемой информации о преступлении является применение новых 3-d технологий [11; 13, 14, 15, 16].

Учитывая пространственное строение мира, человеку естественнее оперировать трехмерной информацией, когда восприятие и передача человеком информации осуществляется в пространственном виде, т.е. в трех измерениях.

Кратко рассмотрим основные этапы обработки 3-d информации: формирование 3-d информации (модели реального объекта) осуществляется сложнейшими программно-аппаратными комплексами, так называемыми 3-d сканерами; передача трехмерной информации об объекте (модели), не отличающаяся от передачи иных видов информации, но требующая существенно больших скоростей и емкостей хранилищ; отображение объемной информации происходит виртуальным образом с помощью специальных мониторов, световых эффектов и технологий, а также физическим (материальным) способом с помощью 3-d принтеров.

Учитывая важность получения и повышение достоверности информации в криминалистике, 3-d технологии оказались для нее очень востребованными, активно внедряются, что позволяет существенно расширить возможности криминалистических исследований и представления доказательственной информации на разных стадиях расследования [5; 6; 17].

Наиболее эффективным, на наш взгляд, применение 3-d технологий является на стадии формирования графической модели состояния среды, положения вещей и людей в момент совершения преступления [1, с. 37]. При таком сканировании возможны отображение и документирование

мелких деталей, предметов и объектов, пропущенных при визуальном осмотре, определение расстояния между предметами, взаимное положение человека и предметов и т.д., что существенно сокращает время осмотра и позволяет получить детальную информацию по любому предмету вне зависимости от того, находились ли они изначально в поле зрения следователя или нет [2, с. 74; 3, с. 10].

Помимо сканирования, пространственная модель может быть создана аналитическими методами с помощью специального программного обеспечения на основании имеющихся данных, например, «Photomodeler», позволяющего на основании «плоских» фотографий создать трехмерную модель человека [4; 5].

Одним из наиболее успешных направлений 3-d моделирования является моделирование выстрела из оружия, при котором моделируется вся траектория полета пули с момента ее выхода из ствола до встречи прохождения преграды, определяется наиболее вероятное место (координата) вылета пули [6].

Информация, содержащаяся в модели, требует значительного объема хранилищ, исчисляемого терабайтами. Так, например, трехмерная модель, представляющая достаточно подробную информацию об облике человека, требует примерно до 10 гигабайт информации. На сегодняшний день такой объем может храниться на flash-носителях размером в несколько миллиметров, а база данных о больших количествах людей на различных типах носителей, например, HD-дисках, SSD-носителях, позволяющих хранить информацию о тысячах людей и оперативно передать информацию за считанные секунды на любое расстояние.

Основными способами (средствами) воспроизведения 3-d информации, являются нематериальный способ на мониторах или с помощью световых эффектов, проекции и материальный на 3-d принтерах.

На сегодняшний день практически все производители выпускают дисплеи (мониторы), способные воспроизводить информацию в 3-d формате с высокой разрешающей способностью (детализацией) объекта. Кроме мониторов, 3-d изображения могут проецироваться на экраны и в определенной точке пространства, создавая эффект присутствия.

Наиболее наглядным способом отображения пространственной модели, на наш взгляд, является 3-d печать, когда объект воспроизводится в определенном масштабе, из определенных материалов. Распечатанная модель позволяет всесторонне ее анализировать, делать выводы и тем самым повышать качество расследования. При этом размер распечатываемого объекта может быть огромным, вплоть до многоэтажных домов.

Основной проблемой широкого применения 3-d технологии является высокая стоимость техники и программного обеспечения, реализующие ее. Например, стоимость 3-dсканера, наиболее подходящего для криминалистических целей FARO Focus 3D 4-5 млн. рублей [7]. Стоимость 3-d монитора с хорошим разрешением составляет 0,5-2 млн. рублей [8]. Широкое применение 3-dсканеров, 3-d мониторов сдерживается не только высокой ценой, но и потенциальными трудностями при их применении в качестве доказательств.

Интересным программным продуктом отечественной разработки является: «3D Свидетель» - программное обеспечение для реконструкции мест преступлений, пожаров и дорожно-транспортных происшествий, позволяющей мгновенно перенестись на место преступления и увидеть происходящее собственными глазами, не вставая с кресла; «Ситуационный конструктор: виртуальный осмотр места происшествия (учебно-методический комплекс)», «Криминалистическая система моделирования внешности ПАПИЛОН КЛИМ-3D» [9; 10].

Необходимо также отметить, что внедрение 3-dтехнологий – это необходимость, обусловленная современным этапом развития технологий и современными требованиями к сбору доказательной базы при расследовании преступлений. Так, профессиональный стандарт профессии «Следователь-криминалист» предполагает внедрение в следственную практику новых технико-криминалистических средств и соответствующего программного обеспечения [12].

Подводя итоги работы, сделаем ряд выводов:

1. Применение 3-dтехнологий позволяет повысить достоверность и скорость анализируемой экспертами криминалистами информации, тем самым снизив вероятность совершения ошибок при раскрытии преступлений.
2. С целью широкого внедрения 3-dтехнологий необходимо выделение из государственного бюджета достаточных средств на приобретение дорогостоящих устройств, поддерживающих 3-d технологии.
3. Необходимо активное совершенствование методологической базы по использованию 3-dтехнологий в криминалистике.

Список литературы:

1. Енгальчев В.Ф., Пискунова Е.В. Цифровые технологии фиксации следов преступления: правовые и психологические аспекты // Бюллетень Международной ассоциации содействия правосудию. - 2013. - № 1/7. - С. 33-39.

2. Быстрякова Е.Н. Применение наукоемких технологий в расследовании преступлений: учебное пособие. - Саратов, 2009. - 154 с.
3. Вехов В.Б., Смагоринский Б.П., Ковалев С.А. Электронные следы в системе криминалистики. // Судебная экспертиза. - 2016. - №2(46).
4. Кривошеков С.А. Способы определения размеров объектов и расстояний между ними по изображению, зафиксированному фотоили видеокамерой с неизвестными параметрами, при помощи фотограмметрического программного обеспечения. // Теория и практика судебной экспертизы. - 2013. - № 3 (31). - С.46-52.
5. Ярмак К.В. О возможности использования 3-дтехнологий в судебной экспертизе. [Электронный ресурс]. URL: http://expfire.narod.ru/Statji/o_wozmojnostjah_3D.htm. (Дата обращения: 29.10.2016).
6. Латышов И. В. Концептуальные основы судебно-баллистической диагностики : автореф. дис. ... докт. юрид. наук. - Волгоград, 2016.
7. Официальный сайт Faro. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.faro.com/enus/solutions/applications/crime-scene-analysis>. (Дата обращения: 23.06.2016).
8. 3D-мониторы. [Электронный ресурс]. URL: <https://market.yandex.ru/search?clid=545&cvredirect=0&text=3-d%20%D0%BC%D0%BE%D0%BD%D0%B8%D1%82%D0%BE%D1%80%D1%8B%202016&deliveryincluded=1&onstock=1&how=dprice>. (Дата обращения: 01.11.2016).
9. КРИММЕДТЕХ. [Электронный ресурс]. URL: <http://kmtkazan.ru/node/256>. (Дата обращения: 01.11.2016).
10. Единый реестр российских программ для электронных вычислительных машин и баз данных. [Электронный ресурс]: Режим доступа: URL: <https://reestr.minsvyaz.ru/>. (Дата обращения: 01.11.2016).
11. Дмитриев О. Они помогают добыть «железные» улики // Советская Чувашия. 2016. 18 октября. [Электронный ресурс]. URL: <http://sovch.chuvashia.com/?p=173105>. (Дата обращения: 01.11.2016).
12. Профессиональный стандарт «Следователь-криминалист» (утв. приказом Министерства труда и социальной защиты РФ 23 марта 2015 г. N 183н) // СПС ГАНАНТ. <http://ivo.garant.ru/#/document/70968812/paragraph/1:0>. (Дата обращения: 15.11.2016 г.).
13. Ефремов Д.А. Научные и правовые основы использования информации при расследовании преступлений: монография. – М.: Юрлитинформ, 2014. - 168 с.
14. Толстолуцкий В.Ю. Криминалистическая информатика: монография. Детектив-Информ. Ижевск. 2003. - 213 с.

15. Использование компьютерных технологий в деятельности следователя / Под ред. проф. Б. П. Смагоринского. – Волгоград: ВА МВД России, 2003. - 156 с.
16. Концепция Информационного кодекса Российской Федерации / Под ред. И.Л. Бачило. М.: ИГП РАН – Изд-во «Канон+» РООИ «Реабилитация». 2014. - 192 с.
17. 3D-доказательства: понятие и классификация / Н.А. Иванов // Российский следователь. - 2013. - № 15.

УДК 316.4
ББК 60.542.2

Я.С. Федосеева
Научный руководитель: к.с.н., доцент Е.В. Воеводина

ТРАНСФОРМАЦИЯ ГЕНДЕРНЫХ МОДЕЛЕЙ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

TRANSFORMATION OF GENDER PATTERNS IN MODERN SOCIETY

ФЕДОСЕЕВА Яна Сергеевна - студентка 4 курса факультета социология и психология ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: yana.fedoseeva94@mail.ru).

Научный руководитель:

ВОЕВОДИНА Екатерина Владимировна - к.с.н., доцент, заведующая кафедрой «Социология» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: ekaterinavoevodina@yandex.ru).

FEDOSEEVA Yana Sergeevna - 4th year student at the Sociology and Psychology Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: yana.fedoseeva94@mail.ru).

Research Supervisor:

VOEVODINA Ekaterina Vladimirovna - Candidate of Sociological Science, Associated Professor, Head of Department «Sociology», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: ekaterina-voevodina@yandex.ru).

Аннотация. *Складывавшаяся на протяжении веков ассиметричным образом гендерная система последние десятилетия претерпевает изменения. Феминность и маскулинность в их традиционном понимании, как следствие, сменяются андрогинностью.*

Ключевые слова: *гендер; маскулинность; феминность; андрогинность; трансформация.*

Abstract. *Have existed for centuries asymmetric way gender system of the last decade is changing. Femininity and masculinity in the traditional sense, as a consequence, replaced by androgyny.*

Key words: *gender; masculinity; femininity; androgyny; transformation.*

Современное общество характеризуется ускоряющимся процессом изменения устоявшихся традиционных ценностей, что прослеживается на примере гендерных моделей. Изучение гендерных трансформаций играет важную роль, так как гендерная принадлежность каждого индивида - показатель специфики его поведения и направленности основной его деятельности в силу того, что общение, познание и усвоение базовых норм складываются, прежде всего, из гендерной идентичности.

Гендер - социальный пол, который определяет поведение человека в обществе и то, как это поведение воспринимается [3, с. 20]. Это те аспекты мужского и женского, которые задаются в качестве социального норматива. В зависимости от характера поведения индивида, его позиций, взглядов и ролей выделяют следующие модели гендерного поведения: феминность, маскулинность, андрогинность (смешанная) [2, с. 16].

Так, маскулинность - набор личностных и поведенческих характеристик, которые соответствуют стереотипу «настоящего мужчины»: мужественность, доминирование, инициативность, агрессивность, активность. Маскулинность подразделяется на гегемонную, для которой характерно утверждение мужской власти над женщинами, культ физической силы, низкий уровень эмоциональной выразительности и высокий уровень соревновательности; и естественную, подразумевающую снятие подобного рода ограничений и допущение права на эмоциональность, возможность иного отношения к семье.

Феминность - набор личностных и поведенческих черт, соответствующих стереотипу «настоящей женщины»: покорность, слабость, эмоциональность, чувствительность к интересам и проблемам других людей, обладание чувством эмпатии. Выделяют следующие типы феминности: нормативная феминность (ориентация на традиционно закрепившиеся в общественном сознании женские ценности (семья и материнства)); андрогинная феминность (высокий уровень сочетания и «женского», и «мужского»: типичные для нормативной феминности эмоции (проявление сентиментальности, страх и пр.) и присущие инверсионной феминности (гнев, вспыльчивость); инверсионная феминность, характеризующаяся чрезмерной маскулинизацией и проявляющаяся в личной автономности, независимости во взглядах и поведении, в низком уровне конформности и соревновательности, в том числе и с мужчинами; деформированная феминность (подразумевает свойства, неприсущие женщинам и имеющие деструктивные последствия: алкоголизм, наркомания, отказ от своих родившихся детей). Таким образом, понятие «маскулинность» определяется в большей степени социальными ролями, выполняющимися мужчинами, а «феминность» напрямую связано с внутренними, индивидуально-личностными характеристиками и внешностью (привлекательность).

На современном этапе своего развития общество представляет собой сложную, динамичную и постоянно изменяющуюся систему, в которой имеет место трансформация гендерных моделей. Так, например, свойственная по природе женщине роль «хранительницы домашнего очага», домохозяйки, заботливой жены и матери на сегодняшний день уже не является первостепенной и приоритетной: все чаще женщины отдают предпочтение роли успешного работника, профессионала своего дела. Для мужчины, который традиционно считается «кормильцем», «добытчиком», сегодня не является постыдным вести домашнее хозяйство, брать отпуск по уходу за ребенком, осваивать сферы деятельности, которые ранее считались женскими. Таким образом происходит андрогинизация.

Андрогинность - явление, при котором человек проявляет одновременно и феминные, и маскулинные черты, причем необязательно в равной мере. Выявлено, что человек со строго соответствующими его полу характеристиками оказывается в недостаточной степени приспособленным к жизни. Андрогинная же личность имеет богатый набор полоролевого поведения, гибко используя его в зависимости от динамично изменяющихся социальных ситуаций.

По результатам исследования методом фокус-группы по теме «Отношение студенческой молодежи МГГЭУ к трансформации гендерных

моделей в современном обществе», проведенного в 2015 г., было выявлено, что большая часть студентов-участников фокус-группы относятся к данному явлению нейтрально. Несмотря на то, что в семьях большинства респондентов сохранились традиционные установки, их взгляды относительно своих будущих семей отличаются от родительских. Студенты не придерживаются выработанных веками взглядов относительно классического распределения гендерных ролей в семье. Более того, более половины участников проголосовало против устоявшегося в обществе строгого стандартного разделения на «женщин - хранительниц домашнего очага» и «мужчин-добытчиков» внутри семьи. Подавляющее большинство юношей предпочли бы видеть в роли своей жены не домохозяйку, а женщину-карьеристку. Это, в свою очередь, наглядно демонстрирует трансформацию внутрисемейных гендерных ролей в ориентации респондентов.

Кроме того, выявлено, что в целом девушки-респондентки относятся к гендерной трансформации более толерантно, нежели чем юноши. Это свидетельствует о том, что мужская половина, так или иначе, в большинстве вопросов придерживаются традиционных установок, в то время как участницы фокус-группы показали наряду с феминными чертами маскулинность.

Таким образом, современное общество находится на стадии гендерной трансформации, что, в конечном итоге, приведет не только к андрогинности, но и к «маскулинизации» женщин и «феминизации» мужчин. Такие изменения «подрывают» многие привычные стереотипы, побуждая рассматривать эти различия не в качестве патологии или нежелательных отклонений от нормы, а как нормальные, естественные и даже необходимые в современных условиях.

Список литературы:

1. Бендас Т.В. Гендерная психология. - СПб.: Питер, 2005.
2. Булычев И.И. Образы маскулинности и феминности в формате гендерной картины мира. // Теоретический журнал. - 2004. - № 3.
3. Словарь гендерных терминов / Под ред. А.А.Денисовой / Региональная общественная организация Восток - Запад: Женские Инновационные Проекты. М.: Информация - XXI век, 2002. - С. 20-24.
4. Здравомыслова Е. А. Социальное конструирование гендера: феминистская теория // Введение в гендерные исследования : учебное пособие / под ред. И. А. Жеребкиной. - Харьков: СПб., 2001. Ч. 1. - С. 147 – 173.

В.А. Федотова
Научный руководитель: к.э.н., доцент И.Л. Литвиненко

**ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПЛАТФОРМЫ ПОДДЕРЖКИ МСП:
ПОИСК НОВЫХ РЕГИОНОВ**

**INFORMATION PLATFORM TO SUPPORT SMES:
THE SEARCH FOR NEW REGIONS**

ФЕДОТОВА Виктория Алексеевна - студент 3 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail:viktoriyafedotova97@gmail.com).

Научный руководитель:

ЛИТВИНЕНКО Инна Леонтьевна - к.э.н., доцент, кафедра «Менеджмент организации» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: innalitivinenko@yandex.ru).

FEDOTOVA Viktoriya Alekseevna - 3rd year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow. (e-mail:viktoriyafedotova97@gmail.com).

Research Supervisor:

LITVINENKO Inna Leontievna - Candidate of Economic Sciences, Associated Professor of the Department «Economics, Personnel Management and Marketing», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow. (e-mail: innalitivinenko@yandex.ru).

Аннотация. В условиях санкций, применяемых в отношении нашей страны, малый и средний бизнес испытал значительные потери. Необходимо найти новый рынок для реализации продуктов и услуг.

Ключевые слова: малый и средний бизнес, АТЭС, рынок, информационные платформы.

Abstract. In terms of sanctions applied against our country, small and medium business have experienced significant losses. Need to find new markets to sell their products and services.

Keywords: small and medium enterprises, APEC, a market information platform.

В настоящее время мировая экономика сталкивается с проблемами поддержания устойчивого экономического развития, содействия созданию рабочих мест и самозанятости.

Как известно, малые и средние предприятия (далее - МСП) являются основой и движущей силой любой развитой экономической системы и поддержка их интернационализации, повышения уровня конкурентоспособности и выхода на мировые рынки, а также интеграции в глобальные производственные цепочки являются одним из приоритетов любого государства [3].

В условиях санкций российским МСП закрыт выход на европейские и американские рынки. Активизация развития экономик Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (далее - АТЭС), в первую очередь стран Азии, позволяет нам говорить о данном регионе как о перспективном направлении для отечественных МСП. В этой связи, нами предлагается создание единой информационной платформы МСП РФ по выходу на рынки стран АТЭС.

Экономики АТЭС не раз подтверждали свою заинтересованность в развитии малого и среднего бизнеса, поскольку именно такие предприятия являются важным элементом развития экономики [3; 4; 10].

Цель настоящего исследования состоит в формировании единой информационной платформы поддержки МСП РФ при выходе на рынки стран АТЭС.

Объектом исследования послужили информационные платформы поддержки МСП стран-членов АТЭС.

Проанализировав роль сектора МСП в экономиках стран АТЭС по состоянию на 2015 год, мы пришли к выводу, что в большинстве стран АТЭС доля МСП в ВВП составляет примерно 60-70% [6]. Необходимо отметить, что столь высокий показатель, достигнут, именно, благодаря информационной поддержке МСП. В России данный показатель всего 10% [7]. Следовательно, опыт стран АТЭС нам будет полезен.

Анализ действующей на территории стран АТЭС системы информационного обеспечения МСП показывает, что в результате проводимой организациями инфраструктуры поддержки МСП работы созданы и действуют национальные сети и системы, обеспечивающие основные потребности предпринимателей в информации.

В России тоже существует подобная система поддержки МСП, но, к сожалению, она не учитывает информационные ресурсы и не дает должного эффекта по развитию МСП РФ [1; 3; 4; 8; 9; 10].

Нами было выявлено 11 ключевых информационных платформ для МСП в АТЭС: S.T.A.R.; Team Canada Inc.; Australian Trade Commission (Austrade); Hong Kong Trade Development Council; MATRADE Malaysia;

Thailand Department of International Trade Promotion (DITP); New Zealand Trade and Enterprise; International Enterprise Singapore; Helping U.S. Companies Export; Портал внешнеэкономической информации; Российский экспортный каталог. Большинство из этих платформ охватывают всю национальную информацию и содержат соответствующие базы данных для МСП [6].

Сравнительный анализ информационных платформ МСП АТЭС нами был проведен на основе следующих критериев: представительства, предоставляемые услуги, сфера деятельности МСП, метод взаимодействия с МСП. Можно сделать вывод, что у площадок отсутствует связь с предложениями и запросами МСП других стран.

Чтобы справиться со столь значительным объемом информации и выстроить эффективную систему, необходимо создать Единую информационную платформу (далее - ЕИП) МСП РФ, которая обеспечит оперативной информацией МСП России при сотрудничестве с предприятиями стран АТЭС в различных сферах.

Подводя того вышесказанному, отметим выгоды для всех участников создания единой платформы.

Для МСП основное преимущество состоит в том, что ЕИП обеспечивает участнику единый канал для получения всей необходимой информации и документации по вопросам реализации внешнеторговых операций, поиску иностранного партнера, возможности участия в процессах интернационализации и производственно-сбытовых цепочках, что в целом приведет к снижению затрат участников внешнеторговых отношений.

Для российской экономики реализация ЕИП позволит повысить эффективность деятельности государственных органов и профильных структур, курирующих проекты по поддержке МСП, расширить формат инструментов поддержки и увеличить внешнеторговый оборот страны в целом.

Для экономик АТЭС это выгодно тем, что увеличение количества конкурентоспособных субъектов малого и среднего бизнеса, вовлеченных в процесс интернационализации, способствуют развитию экономики стран АТЭС в целом.

Список литературы:

1. Дегтева Л.В. Основные направления государственного регулирования стратегии импортозамещения в России. // Интеллектуальные ресурсы - региональному развитию. - 2015. - Т. 3. - № 1-3. - С. 16-22.

2. Егоров П.А. Некоторые аспекты преподавания этики в ВУЗе, связанные с формированием мировоззрения будущего менеджера / В сборнике: Экономические и социальные аспекты государственного и корпоративного управления, 2012. - С. 262-270.
3. Корнеев В.Ю., Литвиненко И.Л. Роль предприятий в формировании инновационной модели экономики России. // Человек. Общество. Инклюзия. - 2014. - № 4 (20). - С. 65-74.
4. Литвиненко И.Л. О необходимости реализации государственной инновационно-инвестиционной политики в России. // European Social Science Journal. - 2013. - № 11-1 (38). - С. 378-386.
5. Литвиненко И.Л., Синельникова Е.А. Стратегический менеджмент. Учебное пособие / Печатается в авторской редакции. Москва, 2015.
6. Официальный сайт АТЭС. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.apec.org>. (Дата обращения 17.11.2016).
7. Официальный сайт Министерства экономического развития РФ. [Электронный ресурс]. URL: <http://economy.gov.ru>. (Дата обращения 17.11.2016).
8. Синельникова Е.А. Обеспечение эффективности организационной структуры управления предприятием. // Инновационные технологии в науке и образовании. - 2015. - № 3. - С. 329-331.
9. Экономика России: ресурсный потенциал развития: коллективная монография (к 25-летию МГГЭУ) / под редакцией д-ра соц. наук, проф. В.Д. Байрамов, канд. экон. наук И.Л. Литвиненко. - М.: МГГЭУ, 2015. - 264 с.
10. Filippova M.K., Mindlin Y.B., Litvinenko I.L., Kucherov A.V., Shichiyakh R.A., Prokhorova V.V. Rationale for the Use of the Cluster Approach to the Formation of Localities in the Regional Economic System. // International Journal of Economics and Financial Issues. - 2016. - Т. 6. - № S1. - P. 284-288.

М.А. Шарапова
Научный руководитель: к. ю. н., доцент В.В. Степанов

ПРИНЦИПЫ УГОЛОВНОГО ПРАВА

PRINCIPLES OF CRIMINAL LAW

ШАРАПОВА Мадина Ахметовна - студентка 1 курса факультета юриспруденция ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: madinka_sharapova@mail.ru).

Научный руководитель:

СТЕПАНОВ Виктор Вячеславович - к.ю.н., доцент, кафедра «Теории и истории права» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: stepanov@mggeu.ru).

SHARAPOVA Madina Ahmetovna – 1st year student at the Jurisprudence Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: madinka_sharapova@mail.ru).

Research Supervisor:

STEPANOV Victor Vyacheslavovich - Candidate of Jurisprudence, Associated Professor of the Department «Theory and History of Law», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: lvvs-tamb@mail.ru).

Аннотация: В данной статье рассматривается суть основных направлений дискуссии в научной среде относительно данной темы: а) соотношение принципов уголовного права и уголовного законодательства; б) система принципов. Автор проводит анализ проблемы реализации принципа равенства граждан перед законом и предлагает исключить его из уголовного законодательства.

Ключевые слова: соотношение уголовно-правовых принципов; система принципов уголовного права; уголовно-правовая политика; принцип равенства; принцип справедливости.

Abstract: This article discusses the main areas of discussion in the scientific community regarding this topic: a) the ratio of the principles of criminal law and criminal legislation, b) the system of principles. The author analyzes the problem of the principle of equality of citizens before the law and proposes to delete it from the criminal law.

***Key words:** the ratio of the principles of criminal law and criminal legislation; the system of principles; criminal policy; the principle of equality of citizens before the law; the principle of justice.*

Уголовное право является одной из самых динамичных отраслей законодательства. Характерные для уголовного права нормы запретительного характера играют первостепенную роль в охране личности, общества и государства, поэтому современная практика борьбы с преступностью, основанная на принципах уголовного права, имеет приоритетное значение.

Принципы уголовного права выражают систему ценностей, охраняемых посредством уголовно-правовых норм, воплощают систему ценностей в реальной жизни. Принципы выступают наиболее устойчивыми, неизменными элементами в течение длительных исторических периодов, являются ориентирами в борьбе с преступностью [1].

В России принципы уголовного права впервые упоминались в Основы уголовного законодательства Союза ССР и союзных республик 1958 г. (ст. 2), затем - в УК РСФСР 1960 г. (ст. 2). Впервые развернутая система принципов уголовного законодательства была в Основы уголовного законодательства Союза ССР и союзных республик 1991 г., принятых Верховным Советом СССР, но так и не вступивших в действие. В числе принципов Основы называли, равенство граждан перед законом, неотвратимость ответственности личную и виновную ответственность, справедливость, демократизм, гуманизм.

Таким образом, УК РФ 1996 г. - первый действующий уголовно-правовой акт, содержащий не просто упоминание о принципах уголовного закона, но и их систему, а также нормативно закрепивший их содержание [6, с. 390-391]

В современный период принципы уголовного права являются достаточной дискуссионной категорией уголовно-правовой науки. Суть основных направлений дискуссии заключается в следующем: а) соотношение принципов уголовного права и уголовной политики; б) система принципов.

Вопрос о соотношении принципов уголовного права и уголовной политики до конца в науке уголовного права не разрешен. Предметом анализируемого соотношения чаще всего, выступают принципы уголовно-правовой политики, а не уголовной политики в целом. Так как последнее понятие по объему является широким и несопоставимым с принципами уголовного законодательства.

Уголовно-правовая политика, как и любая другая политика, представляет собой деятельность. Любой деятельности присущи определенные

принципы, то есть своеобразный фундамент, на котором она базируется. Толкование и анализ уголовно-правовой политики невозможно без знания формирующих ее принципов, поскольку они раскрывают ее содержание, находят отражение в законе как необходимое средство практической реализации политической установок и задач.

В юридической литературе на сегодняшний день нет единого мнения о принципах затронутой категории. Производность принципов уголовного права от принципов уголовной политики обосновывают многие ученые. Например, по мнению М.И. Ковалева, в отличие от принципов уголовного права, которые определяют уголовно-правовые методы и средства борьбы с преступностью, принципы уголовной политики призваны так же решать профилактические задачи социальными, организационными, идеологическими и иными средствами [3, с. 70]. Но в науке уголовного права существует и противоположное мнение. В.В. Мальцев считает, что «принципы уголовно-правовой политики и уголовного права по содержанию очень близки друг к другу, но различия между ними все же имеются. Принципы уголовного права первичны. Принципам же уголовно-правовой политики принадлежит подчиненная, служебная роль, которая заключается в том, чтобы точнее и полнее отразить содержание принципов уголовного права в уголовном законодательстве» [4, с. 84].

Такая точка зрения представляется спорной. Причины разных подходов в решении теоретических вопросов уголовно-правовой политики следует искать в различном определении ее понятия и содержания. Уголовный закон является основной формой реализации уголовно-правовой политики, и с этих позиций одноименные принципы, будучи закрепленными в нормах права, становятся принципами уголовного права и в этом качестве направляют деятельность соответствующих органов и организаций по применению правовых норм. Поэтому существенных различий между принципами уголовно-правовой политики и принципами уголовного права (уголовного законодательства) не существует. Принципы уголовно-правовой политики лежат в основе формирования отрасли уголовного права, ее институтов и норм, оказывают влияние на правоприменительную практику. Поэтому они определяют как характер уголовного законодательства, так и практику его применения. Принципы уголовно-правовой политики обязательны для законодательных и правоприменительных органов, а также граждан при защите своих прав и законных интересов в сфере борьбы с преступностью. Задачи уголовно-правовой политики должны решаться на основе ее принципов, исходных нормативно-руководящих начал, идей, которые в рамках отрасли уголовного права

обладают стабильностью, универсальностью, императивностью и системностью [2, с. 423].

Рассмотрение вопроса о системе принципов уголовного права обусловлено не только необходимостью более глубокого и всестороннего исследования принципов с позиции определения места каждого в системе, но и целью выявления наиболее совершенного механизма установления соответствия конкретных уголовно-правовых норм требованиям не отдельного принципа, а их совокупности. М.Л. Давыдов справедливо отметил, что формирование системы принципов способствует достижению более высокого уровня концептуальности закона. Любая система выступает как сложное иерархическое образование, в котором выделяются различные уровни с разными типами взаимосвязей между ними. По мнению В.А. Якушина, выделение принципов различных уровней вполне оправданно. В.Н. Садовский, на основе выделения трех групп признаков, определяющих внутреннее строение системы, характеризующих специфически системные свойства и относящихся к поведению системы, выделяет признаки, характеризующие именно систему принципов уголовного законодательства: множественность, структурность, целостность [8, с. 29-30].

В настоящее время систему принципов уголовного закона входят: принципы законности (ст. 3 УК РФ), равенства граждан перед законом (ст. 4 УК РФ), вины (ст. 5 УК РФ), справедливости (ст. 6 УК РФ), гуманизма (ст. 7 УК РФ).

Однако в научной литературе высказываются различные точки зрения на перечень принципов, которые должны составить систему. Наибольшую критику в научной среде вызывает принцип равенства.

Данный принцип содержится в статье 4 УК РФ, конкретизирует равенство всех граждан перед законом, применительно к лицам, совершившим преступления. Данный принцип означает, во-первых, равные основания криминализации и декриминализации по общественной опасности деяний, независимо от личностных характеристик субъектов, прежде всего от служебного, материального положения, расы, национальности, половой принадлежности, вероисповедания. Равной должна быть криминализация, наказуемость посягательств на собственность, экономические отношения всех форм собственности. Это положение подкрепляет принцип независимости уголовной ответственности от имущественного положения лица, совершившего преступление, а также его должностное положение.

Однако возникает вопрос: не противоречит ли принципу равенства перед законом установление особого порядка привлечения к уголовной

ответственности высших должностных лиц государства, депутатов законодательных органов, судей [5].

По мнению Шишкова О.Ф., принцип равенства всех перед законом не исключает неприкосновенность ряда высших должностных лиц государства. Неприкосновенность действительно не исключается; исключается равенство перед законом. Можно и нужно оспаривать иммунитет от уголовного преследования, который сегодня необычайно широк. Отмечали необходимость ограничения иммунитета от уголовного преследования (сферой служебной деятельности) Н.Ф. Кузнецова, А.Н. Игнатов, В.Д. Иванов. Однако данный иммунитет закреплён или в Конституции, или в законодательстве, и с ним нельзя не считаться.

Данная проблема актуальна на сегодняшний день не только для нашей страны, но и для всего мирового общества в целом. Подводя итог, автор задается мыслью о том, что имеет смысл отказаться от принципа равенства в уголовном законодательстве. Ведь недаром действующее в настоящее время уголовно-процессуальное законодательство не называет принцип равенства в числе своих принципов (см. главу 2 УПК). Принцип равенства бесспорен в своей основе, однако не сопрягается с иными принципами, особенно принципом справедливости, и не всегда соответствует реалиям современного общества. Да и другие исследователи признают противоречие между принципом равенства и принципом справедливости [7, с. 469- 470].

Список литературы:

1. Баранчикова М.В. Значение принципов уголовного права в борьбе с преступностью. [Электронный ресурс]: URL <http://www.dslib.net/kriminal-pravo/znachenie-principov-ugolovnogo-prava-v-borbe-s-prestupnostju.html>. (Дата обращения 02.11.2016).
2. Бидова Б.Б. Соотношение принципов уголовного законодательства и уголовно-правовой политики. // Молодой ученый. - 2013. - № 10.
3. Ковалев М. И. Соотношение уголовной политики и уголовного права. // Государство и право. - 2008. - № 12.
4. Мальцев В.В. Принципы уголовного законодательства и общественно опасное поведение. // Государство и право. - 2007. - № 2.
5. Принципы уголовного права и их реализация. [Электронный ресурс]: URL <http://fan.ru/wieyjob.php?id=87316>. (Дата обращения 12.11.2016).
6. Уголовное право. Общая часть. Преступление Академический курс. В 10 т. Том 2. / Под ред. Н.А. Лопашенко. - М.: Юрлитинформ, 2016.

7. Уголовное право. Общая часть. Преступление Академический курс. В 10 т. Том 2. / Под ред. Н.А. Лопашенко. - М.: Юрлитинформ, 2016.
8. Чередниченко Е.Е. Принципы уголовного законодательства: понятие, система, проблемы законодательной регламентации. - Волтерс Клувер», 2007.

УДК 37.0

ББК 74

О.Н. Шаповалова

Научный руководитель, к.э.н., доцент Л.Д. Киянова

**ОБРАЗОВАНИЕ ТРЕТЬЕГО ТЫСЯЧЕЛЕТИЯ:
УПРАВЛЕНЧЕСКАЯ ПАРАДИГМА**

**EDUCATION OF THE THIRD MILLENNIUM:
MANAGEMENT PARADIGM**

ШАПОВАЛОВА Ольга Николаевна – магистрант 3-го курса ЧОУ ВО Южный Университет (ИУБиП), г. Ростов – на – Дону, (e-mail: oshapovalova24@mail.ru).

Научный руководитель:

КИЯНОВА Лилия Дмитриевна - к.э.н., доцент, руководитель Академии Экономики и Управления ЧОУ ВО Южный Университет (ИУБиП), г. Ростов – на – Дону, (e-mail: liliya@iubip.ru).

SHAPOVALOVA Olga Nikolaevna - third -year student of Magistracy of the South University (Institute of Management, Business and Law, Rostov-on-Land), (e-mail: oshapovalova24@mail.ru).

Research Supervisor:

KIYANOVA Liliya Dmitrievna - Candidate of Economic Sciences, Head the Academy of Economics and Management of the South University (Institute of Management, Business and Law, Rostov-on-Land), (e-mail: liliya@iubip.ru).

Аннотация. В статье рассматриваются современные тенденции в развитии образования. Определяются изменения, которые необходимы для инновационного развития образовательного учреждения.

Abstract. The article examines the current trends in the development of education. Defined changes that are necessary for the development of innovative educational institution.

Ключевые слова: *гуманистическая парадигма, компетенции управленческих кадров, технологии, качество образования.*

Keywords: *humanistic paradigm, competences of management personnel, technologies, quality of education.*

Современный этап глобализации характеризуется переходом к экономике нового типа, которая предъявляет особые требования к человеку на рынке труда. К ним относятся: социальная и профессиональная мобильность, способность работать в команде, умение быстро и качественно осваивать большие объемы информации, стремление к образованию и повышению квалификации, но главное – умение мыслить творчески, инновационно, что актуализирует внутренний потенциал и способствует личностному росту. Категория успешности теряет свой сугубо материальный статус и замещается категорией «уникальности», определяющей приоритет гуманистической парадигмы в информационном обществе. Интеллектуальный и социальный капитал в ряду традиционных экономических ресурсов играет решающее значение в период перехода к новому технологическому укладу, который предполагает образование нового типа, направленного на формирование «нового» человека, способного в эпоху нанотехнологий, искусственного интеллекта, биороботов эффективно работать с информацией (накапливать, перерабатывать, трансформировать, транслировать), сохраняя и приумножая при этом культурные, духовные ценности цивилизации [3]. Формирование указанных компетенций и есть цель системы образования. Как справедливо замечает В.И. Маслов, к.э.н., доцент факультета глобальных процессов МГУ имени М.В. Ломоносова: «В новых условиях требуется образование нового типа. В школе и вузе должны учить, прежде всего, творческому подходу. По-настоящему современное образование включает три элемента: формирование творческой личности, обучение и воспитание. Только в этом случае в государственном аппарате и экономике все большую роль будут играть сотрудники нового типа: интеллектуальные сотрудники (intellectual employees). Это те сотрудники умственного труда, которые могут и хотят создавать новое (новаторы). Они не просто исполнители, а творцы».

Получение качественного образования как основы для формирования конкурентоспособной на рынке труда личности - важнейшая жизненная ценность. Именно на это, в первую очередь, должна быть направлена

систематическая деятельность управленческих и педагогических кадров образовательных организаций всех уровней. Воспитание и образование личности с новым менталитетом, видением мира, приоритетами, должно способствовать сохранению цивилизации и определять развитие информационно-коммуникативного типа культуры, которая строится на диалоговой основе [2].

В этом, на наш взгляд, состоит «революция» образования, документально закреплённая на государственном уровне в следующих законах и постановлениях:

- Федеральный закон от 29.12.2012 N 273-ФЗ (ред. от 25.11.2013) «Об образовании в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2014);
- Приказ Минобрнауки России от 17.05.2012 г. №413 «Об утверждении «Федерального государственного образовательного стандарта среднего (полного) общего образования»;
- Приказ Министерства труда и социальной защиты РФ от 18 октября 2013 г. N 544н «Об утверждении профессионального стандарта «Педагог (педагогическая деятельность в сфере дошкольного, начального общего, основного общего, среднего общего образования (воспитатель, учитель)»;
- Постановление Правительства РФ от 07.02.2011 N 61 (ред. от 26.12.2013) «О Федеральной целевой программе развития образования на 2011 - 2015 годы»;
- Постановление Правительства РФ от 20.06.2011 N 492 (ред. от 05.04.2014) «О федеральной целевой программе «Русский язык» на 2011 - 2015 годы»;
- Концепция Федеральной целевой программы развития образования на 2016 - 2020 годы. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 29 декабря 2014 г. № 2765-р.
- Комплексная программа повышения профессионального уровня педагогических работников общеобразовательных организаций» (утв. Правительством РФ 28.05.2014 N 3241п-П8);
- Приказ Министерства общего и профессионального образования Ростовской области «Об утверждении региональных нормативных документов по аттестации педагогических работников» №547 от 25.08.2014;
- Концепция развития системы образования Ростовской области на период до 2020 года (Приложение к постановлению Правительства Ростовской области от 19.07.2012 № 659).

Таким образом, социальный заказ в глобальном масштабе и государственная политика в области образования предъявляют высокие требования к квалификации управленческих и педагогических кадров в системе образования, так как воспитание и образование человека нового типа должны осуществлять профессионалы нового типа, способные мыслить системно, стратегически, обладающие гражданской ответственностью, умеющие минимальными средствами создавать информационное обучающие среды. Кроме того, современный управленец и педагог должны демонстрировать учащимся навыки успешной социализации в быстро меняющемся информационном пространстве [2]. Формирование нового качества образования в современной школе требует неординарных и эффективных управленческих решений, в связи с чем, многократно возрастают требования к образовательному процессу, а, следовательно, и к руководителю образовательного учреждения (ОУ).

Инновационная компетенция, инновационное мышление становятся определяющими для руководителя образовательной организации, так как модернизация отечественного образования осуществляется через реализацию инновационных проектов. От руководителя требуется понимание сути инновационных изменений, умение отличить актуальные новации от лженаваний, преодоление инновационных барьеров и педагогического сопротивления инновациям, способность прогнозировать образовательную траекторию своего ОУ, актуализация инновационных механизмов в ОУ (создание творческой атмосферы в коллективе, пробуждение интереса к инновациям у субъектов образовательного процесса, создание социокультурных и материальных условий для нововведений, интеграция продуктивных проектов в действующие образовательные системы, перевод инноваций в режим постоянно действующих поисковых образовательных систем, соблюдение нормативно отработанной процедуры введения инноваций и т.д.), знание технологии разработки и реализации инновационных проектов и процедуры на получение статуса ОбИП и вхождение в региональный инновационный кластер с целью диссеминации инновационного опыта [3]. Так, разработка «Мы-концепции» в ОУ, являющей ядром системы отношений в педагогическом сообществе и определяющей успешную деятельность учителей, представляет собой эффективный механизм инновационного продвижения школы, так как основывается на творчестве, позитивной, оптимистичной позиции при оценке личностного потенциала участников образовательного процесса, ориентируется на сотрудничество и реализует принципы гуманистического образования.

Организационная компетенция является базовой для управленческих кадров (причем всех уровней и отраслей), так как направлена на создание в ОУ развивающей, открытой, субъект-субъектной среды, и требует сформированных навыков бесконфликтного продуктивного общения, понимания ценностных смыслов участников образовательного процесса. Работа с педагогическими кадрами, учащимися, родителями, социальными партнерами, совершенствование работы совокупного субъекта внутришкольного управления с целью максимального использования имеющихся ресурсов, информационное и материально-техническое обеспечение - это те аспекты деятельности руководителя, благодаря которым школа воспринимается как «управляемая целостность». Современный руководитель способен комплексно оценить варианты решения проблемных ситуаций, возможные риски и положительные эффекты деятельности, в структуре которой выделяются следующие этапы: мотивация – целеполагание – постановка задач – руководство процессом – контроль - коррекция – анализ деятельности (рефлексия). Причем каждый из этих этапов требует разработки системы мероприятий, направленных на повышение качества образования.

Например, внедрение матричной системы управления (проблемно-целевой) позволяет ОУ эффективно действовать в режиме инноваций, так как включает разные группы субъектов управления: Совет по развитию стратегии ОУ, экспертные комиссии, творческие группы, исследовательские коллективы, группы разработки и реализации программ развития, оргкомитеты, команды единомышленников, - которые создаются как временные коллективы для решения актуальных проблем ОУ, так как эволюция систем, в нашем случае развитие школы, требует открытости и организационной сложности внутренней структуры, так как именно сложно устроенные системы способны противостоять хаосу, который сейчас прогрессирует в отечественном образовании. Наличие профессиональных групп с различными интересами, полем деятельности, разными ценностными установками делают систему более устойчивой и многомерной. Причем органическая сложность, а не искусственно созданная, возникающая как реакция на внешние или внутренние условия, позволяет преодолеть кризисные периоды, которые по своему характеру являются синергетическим (неумение объединяться ради цели, в том числе, вследствие ее неясности). Принципы государственно-общественного управления реализуются через деятельность Совета школы, Попечительского совета.

Мотивационная компетентность определяет и психологический климат в коллективе, и вектор развития организации, и ценностные установ-

ки участников образовательного процесса, и реализацию государственной политики в сфере образования [3]. Чтобы ФГОС и профессиональный стандарт стали насущной необходимостью для каждого члена коллектива, нужно, чтобы школьная среда стала пространством личностного и профессионального роста. Для этого необходимо использовать разные стимулы (материальные, социальные, интеллектуальные и др.)

Более активное включение педагогических кадров в управленческую деятельность является мощным фактором развития профессиональных компетенций учителя [2]. Руководство и методическими объединениями, проблемными и экспертными группами, творческими лабораториями и мастерскими, работа в Методическом, Координационном, Экспертном совете школы, организация деятельности мониторинговых бригад, школы наставников и молодых специалистов способствует карьерному росту «по горизонтали». Горизонтальная педагогическая карьера – социальный инструмент повышения качества образования на основе стимулирования педагогов к повышению уровня профессиональной компетентности и общественной активности. Это социальный лифт для работников в рамках их педагогической деятельности на основе иерархической структуры педагогической званий: «педагог-мастер», «педагог-эксперт», «педагог-консультант», «педагог-исследователь» [4, с.74-75]. Внедрение технологии педагогического портфолио, основанного на компетентностном подходе, включает документы отчетного и статистического характера, самоанализ. Его тематическое эссе, проектные разработки, отзывы коллег, родителей, администрации, социальных партнеров и т.д. Педагогическое портфолио позволяет увидеть многомерность и многофункциональность педагогической компетенции. Участие педагогов ОУ в разработке инновационных проектов, программы развития ОУ, в распределении стимулирующих выплат реализует принцип корпоративного управления.

Список литературы:

1. Зырянова А.В. Социальный заказ образовательному учреждению. / А.В. Зырянова // Управление образованием. – 2014. - №1. - С. 41-48.
2. Киянова Л.Д., Литвиненко И.Л. Развитие системы образования как фактор становления национальной инновационной системы. // Интеллектуальные ресурсы – региональному развитию. – 2014. – №1. - С. 163 – 166.
3. Киянова Л.Д., Литвиненко И.Л. Роль системы высшего профессионального образования в формировании национальной инновационной системы. // Статистика и Экономика. – 2013. - №5.- С. 51-55.

4. Шепель, В.М. Эффективное управленческое мышление. [Текст] / В.М. Шепель // Народное образование. – 2011. - №1. - С. 122-134.

УДК 37.0

ББК 74

О.Н. Шаповалова

Научный руководитель, к.э.н., доцент Л.Д. Киянова

МЕТОДЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ РУКОВОДИТЕЛЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ

METHODS OF FORMATION OF COMPETENCE OF EDUCATION LEADERS

ШАПОВАЛОВА О. Н. – магистрант 3-го курса ЧОУ ВО Южный Университет (ИУБип), г. Ростов – на – Дону, (e-mail: oshapovalova24@mail.ru).

Научный руководитель:

КИЯНОВА Лилия Дмитриевна - к.э.н., доцент, руководитель Академии Экономики и Управления ЧОУ ВО Южный Университет (ИУБип), г. Ростов – на – Дону, (e-mail: liliya@iubip.ru).

SHAPOVALOVA O.N. - third -year student of Magistracy of the South University (Institute of Management, Business and Law, Rostov-on-Land), (e-mail: oshapovalova24@mail.ru).

Research Supervisor:

KIYANOVA Liliya Dmitrievna - Candidate of Economic Sciences, Head the Academy of Economics and Management of the South University (Institute of Management, Business and Law, Rostov-on-Land), (e-mail: liliya@iubip.ru).

Аннотация. *Определяются основные компетенции, необходимые руководителю образовательного учреждения. Рассматриваются методы оценки их сформированности.*

Abstract. *The basic competencies required for the head of an educational institution are determined. Methods for estimating their formation are considered.*

Ключевые слова: компетентность, мотивация, квалификация, управление, руководитель.

Key words: competence, motivation, qualification, management, leader.

Практика сетевого подхода к повышению профессиональной компетентности является средством мотивации, потому что повышает возможность и обеспечивает гибкость и способность быстро адаптироваться к изменениям, а также выполнять задачи оперативно и эффективно. Участие в командных и сетевых проектах развивает метакогнитивные способности педагогических кадров, что обеспечивает адекватную самооценку, ответственную саморегуляцию и помогает командообразованию на уровне ОУ.

Следует уделить особое внимание организации внутрикорпоративно-го повышения квалификации посредством совместной проектной и исследовательской деятельности в группах сменного состава, взаимной экспертизы образовательных продуктов, взаимопосещения уроков, участия в педсоветах-исследованиях, открытие лаборатории творчески работающих учителей, презентация педагогического опыта, имитационные игры, тренинги, организация временных научно-исследовательских групп учителей-исследователей (ВНИК), разработка и проведение мастер-классов, открытых занятий, педагогических и методических мастерских, проведение фестивалей педагогических инноваций, форумов, ассамблей, открытых трибун, проблемные семинары, научно-практические конференции, конкурсы педагогического мастерства, - являются интерактивными формами профессионального развития учителей. Возрождение методической службы в ОУ, организация в регионе сетевой школы методиста, интернет-диалоги, интернет-конкурсы, знакомство с методической панорамой, создание банка образовательных продуктов, открытие личного сайта педагога и т.д., бесспорно, способствует повышению профессиональной компетенции учителей, помогает увидеть себя в профессии, что позитивно влияет на уровень мотивации.

Исследовательская компетенция руководителя связана с тем, что образовательное учреждение функционирует в режиме инноваций. Формирование национальной инновационной системы является одной из приоритетных задач современного развития российской экономики. Система образования является одной из ключевых опорных точек в этом вопросе [2, с. 163]. Исследование уровня удовлетворенности участников образовательного процесса, формирование социального заказа (учитывая особенности микрорайона), выявление ресурсов образовательной организации, выявление сильных и слабых сторон ОУ на основе SWOT – анализа, точек

роста как организации в целом, так и отдельных специалистов, определение закономерностей между результатами образовательного процесса и системой управленческих решений, в том числе по внедрению инноваций, апробация современных УМК требуют серьезной методологической подготовки управленческих кадров. Разработка диагностического инструментария по определению проблем и достижений педагога в ОУ, образовательных потребностей учащихся, диагностика личностной готовности к инновационной деятельности, диагностика готовности педагога к совместной деятельности и др. и интерпретационная деятельность результатов анкетирования, опросов, исследований определяют направление развитие ОУ.

Инновационное поведение руководителя современного общеобразовательного учреждения представляет собой продуктивное и социально эффективное взаимодействие [2] директора школы с внешней и внутренней средой, направленное на создание, освоение и распространение преобразующих педагогическую действительность, готовых к трансляции педагогических «продуктов», осуществляемое в процессе аналитико-стратегической, организационно-тактической и экономико-оперативной деятельности [3]. Сотрудничество с Институтом повышения квалификации, ЮФУ, научно-исследовательскими лабораториями представляет научно-методический ресурс, позволяющий описать инновационный опыт и институализировать его не только на региональном, но и международном уровне.

Маркетинговая компетенция, пожалуй, самая энергозатратная, так как требует внутренней перестройки руководителя, изменения стиля и способа управленческого решения, что способствует выполнению социального заказа образовательному учреждению. К маркетинговым умениям относятся следующие: умение анализировать рыночную ситуацию, обеспечивать конкурентоспособность продвигаемых услуг, проводить маркетинговые исследования, прогнозировать социальный заказ, применять PR-методы для привлечения и аккумуляции дополнительных финансовых средств, создавать систему коммуникаций по продвижению услуг, формировать имидж ОУ [1, с. 46-47]. Совместно с наиболее инициативными и креативно мыслящими сотрудниками разработать маркетинговую стратегию учреждения, которая включает определение финансовых и маркетинговых целей, выбор ключевых маркетинговых проблем и потребностей возможных категорий потребителей. Именно внедрение маркетингового подхода в управленческую практику ОУ способствует объединению коллектива, разработку и внедрение новых образователь-

ных услуг, освоение новых образовательных технологий и новых рынков образовательных услуг.

Нормативно-правовая компетенция направлена на организацию образовательного процесса в соответствии с основными требованиями государственной и региональной политики в сфере образования.

Информационная компетенция позволяет своевременно знакомиться с достижениями в области управления образованием, а также современной педагогикой, психологией. On-line консультации, участие в форумах, интернет-чатах руководителей разных регионов, ведение собственного блога, организация закрытых групп управленческих кадров «в контакте», участие в семинарах, вебинарах, интернет-конференциях, прохождение стажерских практик позволяет руководителю ОУ повысить свой профессиональный уровень, познакомиться с опытом других ОУ, выработать стратегию развития своего ОУ.

Институциональная компетенция связана с учреждением в ОУ новых коллегиальных органов управления образованием, закрепленных на уровне локальных актов. Например: Научно-технический методический совет как орган управления инновациями в школе, Административный совет, Совет по инновационному развитию, Информационно-аналитический совет, Информационно-ресурсный центр, Совет по управлению качеством и т.д., деятельность которых направлена на сбор и обработку первичных данных, анализ и оценку качества образования, адресное обеспечение статистической и аналитической информацией, анализ управленческих решений с точки зрения развития организации и др.

Контролирующая компетенция концепции эффективного управления позволяет объективно и системно оценить качество образования [2], предметом которой является профессиональная деятельность педагогов по реализации образовательной программы, программы развития, учебные и внеучебные достижения учащихся как результат педагогической деятельности. Так, для формирования единого информационного поля, взаимодействия всех участников образовательного процесса и автоматизации мониторинга создан продукт, в рамках которого функционирует несколько автоматизированных систем: «АСОКО» на платформе «1С: Хронограф Школа 2.5. ПРОФ»; «Педагогическая диагностика» на платформе «1С: Предприятие»; «Социолого-педагогический анализ учебного процесса», а также заполненные таблицы в Excel-формате. На платформе «1С: Предприятие» также разработана «Психолого-педагогическая диагностика обучающихся». Оценка деятельности педагогических кадров требует уточнения критериев и показателей в условиях новой аттестации

педагогических кадров и реализации ФГОС, где на первый план выходит достижение личностных результатов, развитие универсальных учебных действий и анализ динамики образовательных достижений обучающихся. Участие в международном тестировании PISA, TIMSS, PIRLS позволит выявить сформированность основных компетенций обучающихся, таких как: способность к коммуникации на родном и иностранном языках, математическая компетенция и базовые компетенции в науке и технологии, способность учиться, социальные и гражданские компетенции, способность к инициативе и предпринимательству, культурная компетенция. При этом конституциональными остаются следующие принципы системы оценки качества образования: широкое понимание образовательных достижений (внепредметные компетенции, удовлетворенность образованием, степень участия в образовательном процессе и т.д.), открытость информации о результатах мониторинга, минимум показателей в системе управления образованием, соблюдение морально-этических норм в отборе показателей и принятие управленческих решений на основе оценки качества образования. Кроме того, определение критериев и показателей качества образования в целом позволит сформировать критериальную базу оценивания труда педагогических кадров, что ляжет в основу разработки эффективного контракта, определяющего уровень заработной платы в соответствии с индивидуальным вкладом.

Технологическая компетенция руководителя – мощный ресурс для организации образовательной деятельности в ОУ. Реализация управленческих технологий (технология ранжирования проблем, технология постановки и достижения цели, технология управления организацией, направленной на результат, технология управления процессом развития творческой личности педагога, технология внедрения программы качества, портфолио, коуч-технология и другие) при решении текущих и стратегических целей и задач способствует экономии ресурсов (временных, материальных, кадровых и т.д.).

Можно еще перечислять грани управленческого таланта. Но на наш взгляд, определяющим является антропологическое управленческое мышление, позволяющее оптимально использовать имеющиеся ресурсы для достижения целей, так как именно гуманистическая парадигма становится условием выживания не только ОУ, но и цивилизации. Креативность, масштабность, системность, ценностность, прагматичность мышления менеджеров в образовании сами по себе могут создать человека нового типа, лишённого эмпатии, сострадания, соучастия по отношению к ближнему. Новое качество образование должно базироваться на прин-

ципах инновационности, компетентности, ортобиотичности и гуманности, что является базовыми принципами управления образовательными системами [4, с.125].

Список литературы

1. Зырянова А.В. Социальный заказ образовательному учреждению. / А.В. Зырянова // Управление образованием. – 2014. - №1. - С. 41-48.
2. Киянова Л.Д., Литвиненко И.Л. Развитие системы образования как фактор становления национальной инновационной системы // Интеллектуальные ресурсы – региональному развитию. – 2014. – №1. - С. 163 – 166.
3. Протопопова В.А. Критериально-уровневая модель инновационного поведения руководителя современного общеобразовательного учреждения // Письма в Эмиссия. Оффлайн. Электронное научное издание (научно-педагогический интернет – журнал), 2012.
4. Ясвин В.А. Механизм социального лифта в образовательном учреждении. [Текст] / В.А. Ясвин // Управление образованием. – 2014. - №1. - С. 73-83.

УДК 339.5.012.23
ББК 65.01

Т.С. Шилова

Научный руководитель: к.э.н., доцент Д.В. Тимохин

ЗАВИСИМОСТЬ ЭКОНОМИКИ РФ ОТ НЕФТИ И ПУТИ ВЫХОДА ИЗ ПРОБЛЕМЫ

THE DEPENDENCE OF THE ECONOMY OF THE RF ON OIL AND WAY OUT OF THE PROBLE

ШИЛОВА Таисия Сергеевна - студентка 2 курса факультета экономика ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва.

Научный руководитель:

ТИМОХИН Дмитрий Владимирович - к.э.н., доцент, кафедры «Экономика, управление персоналом и маркетинг» ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва (e-mail: dtprepod@yandex.ru).

SHILOVA Taisia Sergeevna – 2nd year student at the Economic Faculty, «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow.

Research Supervisor:

ТИМОХИН Dmitriy Vladimirovich - Candidate of Economic Sciences, Associated Professor of the Department «Economics, Personnel Management and Marketing», «Moscow State Humanities and Economics University», Moscow (e-mail: dtprepod@yandex.ru).

Аннотация. Падение цены на углеводороды влияет на ВВП РФ и ее бюджет. Для национальной безопасности страны важно уйти от сырьевой зависимости. Применять разные методы стимулирования экономики, развивать несырьевые отрасли. Необходимо использовать антикризисный опыт других стран.

Ключевые слова: импортозамещение; сырьевая зависимость; проектное финансирование; отечественный производитель.

Abstract. Falling oil prices affect GDP of the RF and its budget. For national security it is important to avoid from dependence on raw materials. To apply different methods to stimulate the economy, to develop non-primary sector. Need to use anti-crisis experience of other countries.

Key words: import substitution; raw dependence; project financing; domestic producer.

В основе бюджета РФ - финансы от экспорта сырья - нефти, газа, минералов, растительных ресурсов (более 70% экспорта, а, значит, и производства). Поэтому считается, что бюджет и ВВП РФ зависят от мировых цен и спроса на них. Но данные Росстата по структуре ВВП за 2015 г. показывают: его основу составили операции с недвижимостью (15,4%), оптовая и розничная торговля (14,2%) - упала на 10%, обрабатывающая промышленность (12,7%) - снизилась на 5,5%. Доля нефти в ВВП составила 9%.

Особенно упали продажи автомобилей, недвижимости и предметов личного пользования, так как подорожали продукты питания, услуги ЖКХ, увеличились накопления граждан («на всякий случай»).

Инвесторы не хотят вкладывать деньги в долгосрочные проекты развития экономики страны, ищут скорую прибыль. Поэтому развиваются

торговля (строят новые ТЦ) и добыча сырья - у них наибольшая добавленная стоимость, а, значит, и прибыль. Минимальна она в с/х, рыбоводстве, образовании, гостиничном и ресторанном бизнесе. Поэтому они не развиваются.

Тормозит рост ВВП и отсутствие квалифицированных кадров во многих отраслях, особенно связанных с инновациями. За рубежом появились новые специальности (например, инновационный менеджер).

Санкции закрыли доступ к внешним кредитам и рынкам сбыта, привели к оттоку иностранного капитала, сокращению экспорта, снижению количества валюты, росту ее курса на внутреннем рынке РФ, к падению российского рубля. Низкий курс рубля, высокие цены и ставка рефинансирования искусственно поддерживаются ЦБ и Правительством РФ для наполнения бюджета страны.

Снижение цены на нефть на 1 доллар дает потерю \$2,1 млрд. долларов за год (по данным Министерства финансов РФ). Поэтому в 2015 г. бюджет РФ недополучил более 2,3 трлн. рублей (= 3,8% ВВП РФ). Для покрытия дефицита пришлось использовать Резервный фонд, созданный во время высокой цены на нефть.

Падение мировых цен на нефть связано с законопроектом Конгресса США об отмене запрета ее экспорта на мировой переизбыточный рынок сырья в декабре 2014 г. Цена на нефть упала ниже 50 долларов за баррель. Напомню, что 1 баррель = 159 литров. Страны-экспортеры нефти (и члены ОПЕК) не сокращают добычу из-за конкуренции, занижают цену. Сейчас стоимость барреля нефти Brent колеблется от 46 до 55 долларов. Дальнейшая цена на нефть будет зависеть от поведения игроков на рынке, будут ли соблюдаться достигнутые недавно договоренности по снижению уровня добычи странами ОПЕК и РФ. США собираются возобновить добычу сланцевой нефти. Корпорация «Роснефть» купила акции высокотехнологического индийского предприятия по глубокой переработке нефти и суперсовременный морской терминал. Перерабатываться и транспортироваться будет российская нефть. Совершена многомиллиардная сделка по продаже 19,5% акций «Роснефти», важно, чтобы эти средства были направлены на развитие экономики РФ.

Нестабильность экономики, ухудшение уровня жизни населения - угроза национально-экономической безопасности страны. По разным оценкам, более 18% россиян живут за чертой бедности с доходом ниже среднего прожиточного минимума (на III квартал 2016 г. 9 889 рублей). «Новые» работодатели устанавливают продолжительность рабочего времени от 8 до 14 часов в день, что противоречит ТК РФ. На 5% упала рож-

даемость. Сокращается средний класс, доля его составляет около 20% населения. Очень богатых - 2%. Для благополучия страны необходимо 60% среднего класса (представители мелкого и среднего бизнеса). Безработица 5-6%, растет скрытая, особенно в глубинке. Феномен России - бедность работающих граждан.

Сложившаяся ситуация показала проблемы в экономике РФ, порочность сырьевого ее типа, необходимость менять ее структуру в пользу несырьевых отраслей, расширять экспорт, повышать благосостояние граждан во избежание социальных потрясений. Предпринимаются различные меры стимулирования экономики.

Возник термин «импортозамещение». У многих российских производителей появилась возможность выйти на внутренний рынок, несмотря на большое количество препятствий. Например, расширился ассортимент производимых сыров, на прилавках больше отечественных овощей и фруктов. Необходимо научиться сберечь урожай и повышать качество товара. Продукция должна быть конкурентоспособной на рынке, иметь высокую добавленную стоимость. Швеция, например, делает ставку на дорогую, но очень качественную продукцию. России нужно развивать производство товаров и услуг премиального класса для иностранного взыскательного потребителя (например, в СА и ОАЭ). Сохраняются ответные санкции на 2016г. и их продление на 2017 г., чтобы поддержать отечественного производителя. Введением санкций воспользовались наши партнеры, например, в России появились киви и семга из Беларуси - санкционный товар. Расширилась география экспорта и импорта товаров - Латинская Америка, СНГ, Азия, Австралия.

Санкции против России оказались не настолько эффективными, чтобы развалить экономику страны и поставить ее на колени перед Западом.

Г. Греф в интервью В. Познеру отметил: «Реформы в России начинаются только при большом страхе...». А их надо планировать заранее, продумывать до мелочей, чтобы избежать ошибок.

Важно развивать транспорт и расширять перевозки (в том числе международные), вкладывать в инфраструктуру и инновации от 4% доходов. Например, комплекс МЦК заинтересовал Венгрию для модернизации будапештского метро. Нужно создавать инновационные железнодорожные зерновозы для внутреннего рынка и на экспорт. Развивать судостроение и международные круизные маршруты. Подписан договор с Китаем о строительстве совместного авиалайнера к 2025 г. Необходимо увеличить авиапарк страны на 800 лайнеров для конкурентоспособности «Аэрофлота».

С 2014 г. экономика РФ перешла на проектное финансирование конкретных проектов, более целенаправленно и прозрачно. Будут развиваться моногорода – «территория опережающего развития» (ТОР). В. Путин отметил необходимость стимулирования регионов для развития их потенциала. Разница в объемах финансирования регионов отличается в десятки раз. Развивать больше специальных экономических зон, например, строительство современных терминалов в портах Мурманска, Архангельска для увеличения их пропускной способности.

На мой взгляд, надо развивать малые города с небольшим обрабатывающим производством (с/х направленность, лесопереработка). Это новые рабочие места, доход в местный бюджет. Основа успешной экономики США - бизнес на местах (малый и средний). Условия жизни должны быть комфортными на всей территории страны. Например, в Норвегии основные поселения - сельские, поэтому развивается с/х, что необходимо и в условиях России, ведь земельные плодородные угодья огромны, но простаивают, а переработка с/х продукции явно недостаточна. У РФ есть потенциал снабжать продуктами весь мир. Особенно велик спрос на Западе на экологически чистые («зеленые») продукты, технологии и производство. Под них можно получить значительные иностранные инвестиции.

В современном мире велики процессы глобализации. Необходимо строить заводы китайских компаний в стране (в частности, в Сибири и на Дальнем Востоке), они лидеры мирового производства от электроники до одежды. У шведской компании «ИКЕА» 40% производства расположено в РФ. К 2025 г. планируется его расширение до 80%, что уменьшает себестоимость продукции и увеличивает количество рабочих мест (по словам пресс-службы сети). Также стоит снижать энергоемкость производства, развивать производство чистого топлива и альтернативную энергетику. Например, транспорт в Швеции работает на спирте. Ресурсо- и энергосбережение - одно из основных направлений повышения эффективности экономик развитых стран. С ними связано экономное природопользование. За рубежом применяются налоговые скидки к фирмам, проводящим ресурсосберегающую политику, а не применяют штрафы за ее игнорирование.

Рынок электроники в стране 3 трлн рублей. 75% из них - гражданский рынок (в основном иностранного производства), 25% - военный рынок (большинство электроники производится в России).

В основе инноваций лежат научно-производственные разработки. Необходимо всячески их стимулировать. Корпорация «Роснано» в 2016 г. вышла на самоокупаемость и, по заявлению ее руководителя А. Чубайса,

не нуждается в дальнейшем финансировании государством. В числе важной продукции - вакцина против смертельной лихорадки Эбола и другие медицинские разработки. В. Путин в качестве приоритетных на 2017 и последующие годы называет развитие несырьевых отраслей экономики, медицины и социальной сферы.

Надо развивать науку и «умную» промышленность, совершенствовать ВПК и космонавтику. Традиционно высоко качество военной продукции РФ. В несколько раз увеличены расходы на военное производство и оборону страны. Всемирно известна продукция АКБ «Сухарев» и концерна «Калашников». На их базе можно расширять и продукцию гражданского назначения. Например, «Калашников» производит новую уникальную спортивную винтовку «Би-7-4» для биатлонистов - почти ручная сборка, она не уступает дорогой продукции немецкого «Анчес», а порой и превосходит его.

У каждой развитой экономики есть интересные важные моменты. Правительства Новой Зеландии и Норвегии обучаются в Силиконовой долине методам развития экономики и инновациям. Хорошо бы и членам нашего Правительства перенять у них опыт.

Уйдет ли Россия от сырьевой зависимости? Я считаю, что да, это будет происходить постепенно. Добыча нефти и газа будет продолжаться, но расширится их глубокая переработка. Бюджет не должен зависеть от одной этой отрасли. На 2017 г. он заложен впервые без ставки на продажу нефти (40 долларов за баррель), с учетом падения ВВП на 3,15%.

Список литературы:

1. Выступление В.В. Путина на Петербургском международном экономическом форуме (23.05.2014).
2. Ежегодное послание В.В. Путина Федеральному Собранию РФ (01.12.2016).
3. Медведев Д.А. Социально-экономическое развитие России: обретение новой динамики. // Вопросы экономики. - 2016. - №10.
4. Половинкин В.Н., Фомичев А.Б. Проблемы импортозамещения в отечественной экономике. // Экспертный союз. – 2014. - №12.
5. Официальный сайт Президента России. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.kremlin.ru>. (Дата обращения 18.10.2016).
6. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/>. (Дата обращения 18.10.2016).

Я.С. Ясечко
Научный руководитель: д.э.н., профессор Н.В. Грызунова

ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И ПОТЕНЦИАЛ ОРГАНИЗАЦИИ

INSTITUTIONAL CAPACITY AND POTENTIAL OF THE ORHANIZATION

*ЯСЕЧКО Ярослав Сергеевич - студент 2 курса факультета финан-
сы ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им. Г. В. Пле-
ханова» г. Москва (e-mail: miropolk@mail.ru).*

Научный руководитель:

*Грызунова Наталья Владимировна - д.э.н., профессор, кафедра «На-
логи и налогообложение» ФГБОУ ВО «Российский экономический уни-
верситет им. Г. В. Плеханова» г. Москва (e-mail: nat-*nnn*@yandex.ru).*

*YASECHKO Yaroslav Sergeevich - 2nd year student at the Finance
Faculty, «Plekhanov Russian University of Economics», Moscow (e-mail:
miropolk@mail.ru).*

Research Supervisor:

*Gryzunova Natalia Vladimirovna - Doctor of Economic Sciences, Profes-
sor of the Department «Taxes and taxation», «Plekhanov Russian University
of Economics», Moscow (email: nat-*nnn*@yandex.ru).*

Аннотация. *В настоящее время, компании должны мобилизовать все свои ресурсы, взвесить свои возможности для своего экономического роста и финансового благополучия. Для этого необходимо правильно оценить организационные возможности и потенциал компании.*

Ключевые слова: *потенциал, ресурсы компании, организационный потенциал, организационные возможности.*

Abstract. *Currently, companies have to mobilize all their resources, to weigh their potential for their economic growth and financial well-being. To do this properly assess organizational capabilities and potential of the company.*

Key words: *potential, the company's resources, organizational capacity, organizational capacity.*

Организационные возможности предприятия, такие, как система управления и структура, сложившаяся корпоративная культура и обычаи, управленческая команда, система мотивации труда, в любой ситуации могут быть источниками слабых и сильных сторон компании.

Одной из составляющих данного направления является рационализация структуры управления, она создает организационные возможности для эффективного использования маркетинга. Оценив все плюсы и минусы относительно выведения за пределы предприятия тех видов деятельности, которые не являются основными для осуществляемой основной предпринимательской деятельности. Следует также по возможности обособить виды деятельности, которые не вносят существенного вклада в организационные возможности и создание сильных сторон (конкурентных преимуществ) предприятия.

Организационный потенциал - это совместные возможности сотрудников аппарата управления, выражаемые в объемах и видах работ, которые может выполнить руководство организации. [2, с. 123]

Организационный потенциал:

- сосредотачивается на внутренних процессах и системах для удовлетворения потребностей клиентов;
- создает специфические для конкретной организации компетенции, которые обеспечивают конкурентное преимущество, и они являются уникальными;
- гарантирует, что навыки сотрудников и усилия их, направлены на достижение организационных целей и стратегий.

Традиционные источники конкурентного преимущества:

- Экономические / финансовые возможности: возможность производить товар или услугу по более низкой цене, чем у конкурентов;
- Стратегические / маркетинг возможности: продукты или товары, которые отличают фирму от ее конкурентов, как правило, путем «добавленной стоимости»;
- Технологические возможности: продукты или услуги, которые клиенты получают являются инновационными, высокого качества.

Организационный потенциал направлен на достижения целей на основе приверженности сотрудников и компетентности. [1, с. 39]

Два критерия конкурентного преимущества:

- ценность для клиента;
- уникальность, которая не может легко имитироваться конкурентами.

Организационный потенциал увеличивает воспринимаемую ценность клиента тремя способами:

- Отзывчивость: способность бизнеса, распознать и удовлетворить потребности клиентов быстрее, чем у конкурентов;
- Отношения: способность бизнеса развивать устойчивые взаимоотношения между клиентом и компанией;
- Качество обслуживания: способность бизнеса проектировать, разрабатывать и предоставлять услугу, которая соответствует или превосходит ожидания клиентов.

Потенциал компании создает уникальность, связи с тем что:

- имитация требует изменений так, как люди контактируют и взаимодействуют между собой;
- социальная инженерия сложных социальных процессов, таких как культура, работа в команде.

Четыре основополагающих критерия организации:

- общий образ мышления;
- методы управления;
- способность к изменениям путем понимания и управления организационными системами;
- лидерство на всех уровнях организации.

Рассмотрим более подробно данные пункты.

Образ мышления:

- общее понимание и конечной цели (стратегии) и средств достижений (процессы, работы систем, виды деятельности);
- понимание между заказчиком и сотрудником конечного результата деятельности.

Методы управления:

- политика, программы, операционные процедуры и традиции, которые используются в работе;
- дополняют и взаимодействуют друг с другом, для достижения общей цели;
- способность к переменам;
- возможность сократить время цикла всех видов деятельности.

Способность к изменениям:

- симбиоз: способность справляться с внешними изменениями; между внутренними и внешними факторами;
- рефлексивности: умение извлекать уроки из прошлого опыта; самооценки и непрерывного обучения;
- выравнивание: способность интегрировать задачи, структуры, процессы и системы с политическими, техническими и культурными аспектами фирмы;

- самообновления: способность меняться с течением времени, когда это необходимо.

Лидерство:

- видение, которое пропагандируется как внутри, так и вне организации;
- переводит внешние условия в видение для организации и как работник должен действовать, чтобы достичь целей;
- усиливает позиции на всех уровнях организации в рамках своего видения.

Фирмы должны оценить возможности, необходимые для ведения коммерческой деятельности путем изучения финансовых последствий, а также влияние потребителя.

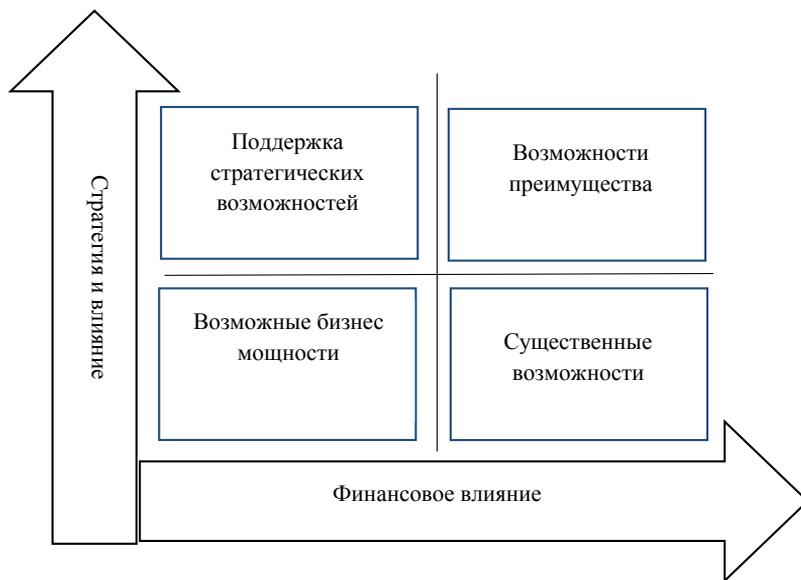


Рисунок 1 - Возможности компании

Источник: Возможности компании. Безграничный Маркетинг, 26 May. 2016. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.boundless.com/>. (Дата обращения 02.11.2016).

Различные возможности имеют различные финансовые и стратегические последствия. Некоторые возможности могут непосредственно внести свой вклад в потребительскую ценность предложения и оказывают большое влияние на финансовые показатели компании. Эти «возможно-

сти преимущество» отображаются в правом верхнем углу. Стратегические возможности имеют высокий вклад в прямую поддержку возможностей преимущества.

Организация должна всесторонне подходить к своим ресурсам и организационным возможностям, и потенциалу. Основу организационного потенциала и возможностей составляет культура организации - совокупность управленческого персонала, системы ценностей. Эта часть организационного потенциала подвержена наиболее сильному воздействию со стороны выбранной стратегии и организационных возможностей фирмы.

Список литературы:

1. Возможности компании. Безграничный Маркетинг, 26 May. 2016. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.boundless.com/marketing/textbooks/boundless-marketing-textbook/the-marketing-environment-3/internal-factors-30/company-capabilities-159-4045/>. (Дата обращения: 02.11.2016).
2. Гурков И.Б. Стратегия и структура корпорации. - М.: Наука, 2016. - 320с.
3. Кирхлер Э. Управление в организациях. - М.: ИЛ, 2016. - 124 с.

**VIA SCIENTIARUM —
ДОРОГА ЗНАНИЙ**

*Научный периодический
рецензируемый журнал*

№3, 2016

Главный редактор
И.Л. Литвиненко
Технический редактор
К.А. Антонов
Компьютерная верстка
А.В. Свешников
Дизайн обложки
Т.В. Заколотина

Подписано в печать 07.11.2016. Формат 60×84 ¹/₁₆.
Бумага офисная. Гарнитура *Times New Roman*.
Печ. лист 13. Тираж 100 экз. Заказ № 50/1.

Московский государственный гуманитарно-экономический
университет (МГГЭУ)
107150, Москва, ул. Лосиноостровская, д. 49.
Отпечатано в типографии МГГЭУ по технологии СtP.